



ISSHIN GROUP

一心グループ・社内報

No.37

2023.01





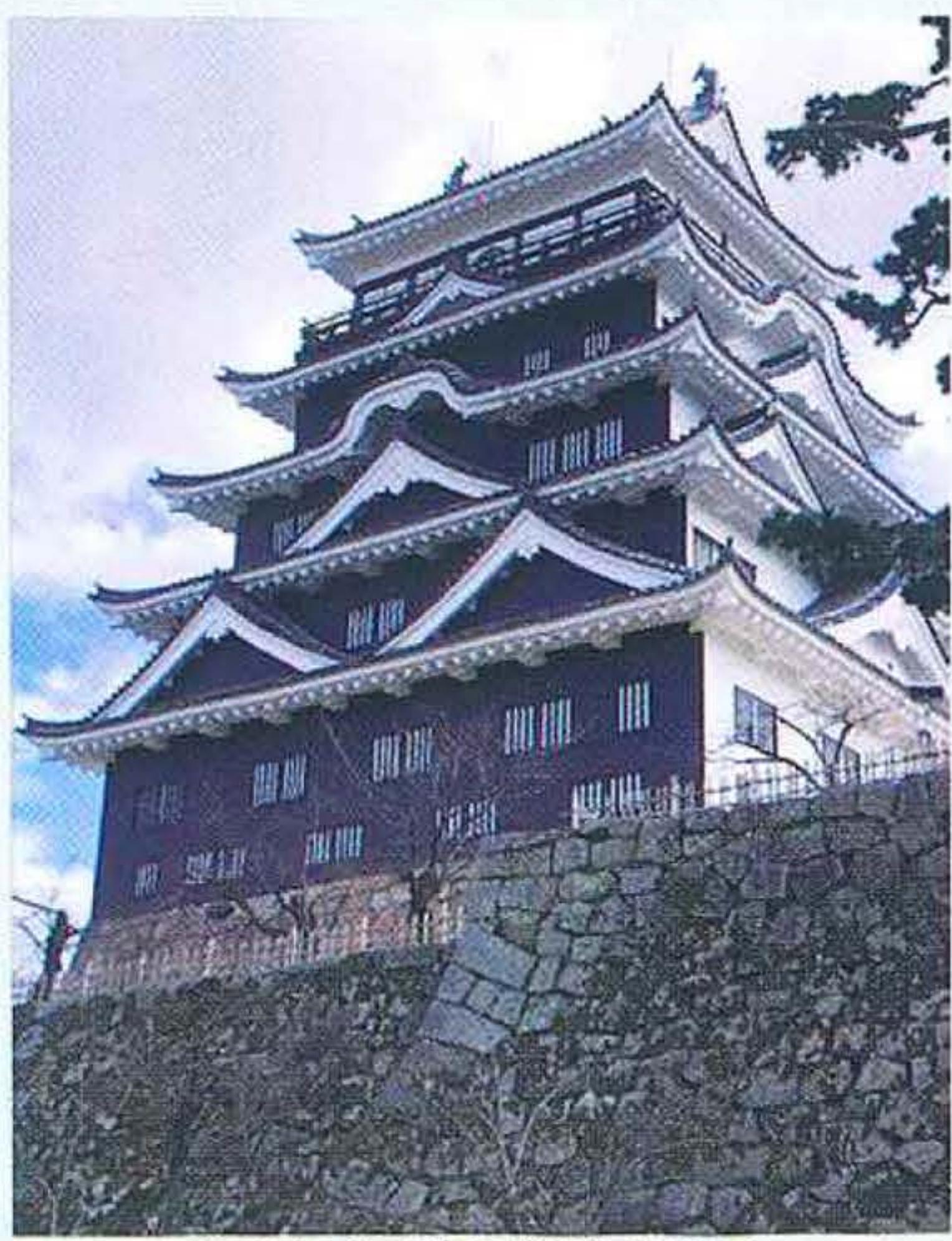
表紙注釈

## 『福山城 築城400年』

福山市のシンボルである「福山城」が昨年築城400年の記念の年を迎えました。福山城は、1622年に福山藩の初代藩主水野勝成が築いた城です。

全国唯一といわれる「天守北側鉄板張り」を復元し、福山城は全国唯一の城に復活しました。当時、鉄砲・大砲で攻め込まれた時の強化のため、天守1～4階までの北側には鉄板が張られました。

※天守に取り付けた鉄板は約2000枚



天守北側の鉄板張り

ISSHIN GROUP

一心グループ・社内報

No.37

2023.01

## CONTENTS

### 年頭インタビュー

眞田社長 ..... 1

### 一心グループ代表 対話会

各社代表 ..... 2~9

### I ❤️ ISSHIN

社会医療法人 祥和会 脳神経センター大田記念病院  
理事長 大田泰正 ..... 10

### トピックス

一心グループ(株) ..... 11

(株)メディアテック一心 ..... 12~13

(有)大進電設、谷口工業(株) ..... 14

大陽通信工業(株) ..... 15

(株)一真 ..... 16

(株)一心物産、(株)一心トレーディング ..... 17

(株)一心ファインダイニング ..... 18

一心エンジニアリング(株) ..... 19

(株)因島観光開発 ..... 20

(株)一心フィールディング ..... 21

### 新入社員紹介 [令和4年6月～令和4年10月入社] ..... 22~23

### 入社1年を振り返って [令和3年8月～令和3年12月入社] ..... 24

### 喜び事のお知らせ [令和4年6月～令和4年10月] ..... 25

表彰、出産

### 知っておきたい家庭の法律相談 (Vol.22)

「近隣トラブル（騒音・振動・悪臭等）」について

一心グループ(株)顧問弁護士・元日本弁護士連合会会長 中本和洋 ..... 26

### 知って得する税の話 (Vol.5)

「インボイス制度」について

一心グループ(株)顧問税理士 高知宏興 ..... 27

### 人間ウォッチング

一心エンジニアリング(株) 寺地工場長 ..... 28~29

### 成人の誓い ..... 30

### 年男・年女 「今年の抱負」 ..... 31~33

### 詳しく教えてあの江戸前寿司

(株)一心ファインダイニング【すし惣】 ..... 34~35

### 我が家のペット自慢・探しています ..... 36

### 役員人事・編集後記 ..... 37

# 年頭インタビュー

新年、明けましておめでとうございます。

一心グループ株式会社  
代表取締役  
**眞田奈津基**



## ◇インタビュアー

眞田社長へグループ誌の年頭インタビューをさせていただきます。よろしくお願ひいたします。

早速ですが、2022年を振り返っての思いと2023年の展望についてお聞かせください。

### ◆眞田社長

昨年は皆さんもご存じのようにロシアとウクライナの戦争により世界の様々なものが麻痺しかねない状況に加えて、急激な円安に、インフレと、先の見通しが立たない混迷を深めた一年間であったと思います。またコロナも相まって、世の中のスタンダードがどんどん変化を起こした一年だったような気がします。

今年度、我々は今持っている技術や知見を更に磨き上げて、新しいことに挑戦して参ります。

昨年は、ICT部門において大陽通信工業・大進電設・一心フィールディング各社の横の連携強化の取り組みから実績が出てきた1年でした。2023年にはシナジー効果を更に増大させたいと思っています。

我々一心グループは3つのセグメントがあり、各セグメント内で連携を組んでいますが、最終的にはセグメントを超えた連携が出来るように考えていきます。2023年は更にグループ力をしっかりと発揮し、成果を出していく年にしたいと思います。

サービス部門については、ようやくコロナ前の状況に近づいてきました。人々のマインドもまさにwithコロナに移行して、少しずつ外出するようになってきました。やはり生活の基本はFace to Faceではないでしょうか。今年度、V字回復を遂げるべく、お客様のニーズを掘り起こして頂きたいと思います。

## ◇インタビュアー

次に今年強化したこと、もしくは新たな取り組みについてお尋ねします。

### ◆眞田社長

今後、強化したい取り組みはグループ力を更に拡大、つまり各グループ企業が連携し、グループ力を確実に強化することです。例えば株式会社一真が展開している不動産事業がありますが、この事業はまさに皆さんと連携を取ることで、地域社会へ貢献出来る事業です。また、サービス部門はお互い連携を取る中で、お客様の要望をワンストップで提供できる仕組みを考え、トータルプロデュースで和牛、日本酒、海産物などを提供できるソリューションを展開すべく取り組んでいきます。

また、製造部門においては、事業領域の拡大に取り組みます。研磨という領域で養った技術を活かしながら、新しい分野へチャレンジの一年にしたいと思います。

## ◇インタビュアー

この強化したいことにもあります。今後の会社の将来像や中長期的な方針をお聞かせいただけますか？

### ◆眞田社長

2022年9月決算はグループ全体の売上が86億円でした。サービス部門が不振に終わった1年でこの売上なので、売上100億円というのは十分視野に入っています。目標は売上100億円、利益率5パーセントの5億円です。2024年には中核企業であるメディアテック一心が55周年を迎えるため、3年以内には達成をしたいと思っていますが、先ほど述べたようにグループ力を発揮すれば難しい事ではないと思います。

ただ、私は売上目標についてはそこまで重要視はしておりません。皆さんが一心グループで働くという事に対しての“充実感やモチベーション”を持ってもらうためには、利益を積み上げ、それを還元していく事が大切だと思います。皆さん自身や、ご家族の皆様が「一心グループで働いて良かった」と思っていただけるような会社にすべく、環境整備を進めていきたいと思っています。

## ◇インタビュアー

最後に、従業員に向けてのメッセージをお願いいたします。

### ◆眞田社長

我々は健康経営に対して真剣に取り組んでおり、『健康経営優良法人ブライト500』にも挑戦しています。一人ひとりが健康に過ごせる環境を作る事が、会社としての責務だと思っているからです。皆さんも自身の身体を一番大切にし、最重要で考えてください。肉体的な事はもちろんですが、心の健康も是非保っていただきたいと思います。家族や友人や仲間たちとの良い人間関係は、一人ひとりの心の健康に繋がります。

最後になりますが、自分は各々の〇〇会社の社員だということよりも、『一心グループの社員』であることを自覚してほしいと思います。このことは特にお願いしたいことです。『一心グループの社員』で、『皆仲間』であることを、従業員一同、意識して今年一年を頑張って頂きたいと思います。



## 新春 対話会

2023年 年頭方針対話会

# 『一心ブランドの礎となるリーダーにインタビュー』

**出席者：**

眞田 奈津基	一心グループ株式会社	代表取締役
中新 孝博	株式会社メディアテック一心	取締役 専務執行役員
高橋 和洋	有限会社大進電設	代表取締役社長
岡安 高志	大陽通信工業株式会社	代表取締役社長
石井 龍三	株式会社一心フィールディング	代表取締役社長
谷口 宏樹	一心エンジニアリング株式会社	代表取締役社長
谷口 宏樹	谷口工業株式会社	代表取締役社長
松浦 宏次	株式会社一真	専務取締役
新元 厚	株式会社因島観光開発	支配人
小西 克典	株式会社一心物産	代表取締役社長
小西 克典	株式会社一心ファインダイニング	代表取締役社長
三重 康祐	株式会社一心トレーディング	代表取締役社長

**●司会**

02

グループ誌に掲載します「2023年 年頭方針対話会」として眞田社長始めグループ会社代表の方にお話を伺いますので宜しくお願い致します。

先ず最初の質問ですが、【2022年の振り返りと2023年に向けた抱負を各社の市場状況なども踏まえて】お聞かせください。

◆株式会社メディアテック一心 中新専務

2022年の振り返りについては、53期は売上65億3300万円、経常利益3億2400万円となり、計画に対しては若干未達でしたが、売上・利益ともに過去最高額での決算となりました。NW本部では「大型公共案件」「高度無線整備事業(光化)」、モバイル本部では「5G基地局整備工事」等が順調に推移した事によるもので、全部署・全社員が一丸となって1年間頑張った成果だと思います。ありがとうございました。また、新規事業部門のIoT事業において屋内基地局工事に着手できました。また、ソフト開発案件の受託など成果が出始めたことは将来に向けた明るいトピックスの1つとなりました。NW本部の公共工事での過去最高得点(85点)の獲得、モバイル本部では楽天モバイルエンジニアリング様案件として基地局保守の業務に参入できました。このように、明るいトピックスが多い1年であったと思います。

現在の市場動向ですが、携帯基地局関連(5Gネットワーク整備)については、やや設備投資を圧縮する傾向

にありますが、撤去関連など多くの工事が見込まれており、我々が消化能力を向上させれば、追加受注が十分見込める環境にあります。また、将来的には電力関連における通信工事のボリューム拡大が予想されるなど、通信工事需要は続いていると考えています。



# 新春 対話会

2023年の抱負については、将来のメディアテック一心売上80億円、グループ売上100億円に向けた土台を固める1年にしたいと考えています。工事消化能力向上による営業エリア(面)の拡充、保守系業務参入などメニューの多角化を進めていきます。また引き続き、IoT関連事業の拡大やDX化による生産効率の向上を推し進めてまいります。今期も60億円以上の事業計画を達成し、将来の売上80億円に向けた布石となる1年にしたいです。

## ◆有限会社大進電設 高橋社長

2022年を振り返ってみると、売上高・利益共に計画を達成できず、反省をしております。人員確保が出来なかったこともあり、稼働調整不足が一番の反省点だったと思います。今期から新たにソフトバンク様設備の工事にも従事し、売上確保に繋げていこうと計画を立てております。今まで有線工事を主体としておりましたが、無線工事にも迅速に対応できる会社にして行きたいと思います。

## ◆大陽通信工業株式会社 岡安社長

2022年の振り返りとしましては、私が4月に就任をして新たな体制で動き出した年でもあり、無事故・無災害の達成は勿論のこととして、先ずは、社員とのコミュニケーションを重視して取り組みました。また、モチベーションアップに繋がる規程の見直しや、福利厚生面の活動を社員が考えて発言できる環境作りを考えてスタート出来たと思っています。一心グループ社員間の交流や連携も我々が行ってから多少なりとも強化出来たと考えております。事業面については、売上計画に達することが出来ず、課題・反省点を残す結果となりましたが、それを今後の目標に定め修正に向けて取り組んでいる所です。

2023年に向けては、無事故・無災害・事業計画を達成することが第一です。山口の市場状況としましては、エリア拡大・整備事業など通信インフラが加速します。そこにICTの進化に適応できる企業として、またプロとしての技術を培い続け、一心グループとの連携を更に強め、既存事業と新たな分野での売上げ確保に向けて、新たな気持ちでより上を目指すことで達成感を得られる一年にしたいと考えております。

## ◆株式会社一心フィールディング 石井社長

2022年を振り返ってみると、公私ともに大変な一



年がありました。まず会社では創立以来、初めての赤字という事で胃が苦る思いをしてきました。この要因を一言で言えば、コロナ禍の影響で売上げが昨年度より20%減、一昨年から45%減となりました。そういう状況の中でも全員で頑張ってきましたが、利益を確保することは難しく、この結果となりました。そういった中でも一つ良かったことは、一年間・無事故で終えたことは良かったと思います。

2023年は第10期となります。コロナ禍が終わらないと我社は厳しい状況に置かれます。受注状況の回復が我々の一番の願いです。そうなりますと技術者の養成と人員確保が急務となります。2023年は、人員確保が一番の課題になると思いますので、一心グループあげてのご支援を賜りたいと思います。また全員が健康で安全を守り通せる一年にすべく努力をして参りますので宜しくお願ひします。

## ◆一心エンジニアリング株式会社

## ◆谷口工業株式会社 谷口社長

一心エンジニアリングの2022年は、赤字決算で終りました。コロナの感染拡大の影響もあったと思いますが、元々出来る仕事の幅が非常に狭いという事で、研磨を中心とした機械加工が市場動向の影響を受けた不甲斐ない結果になりました。しかし幸いにもここにきて受注が拡大してきているのは、社員の皆さんの努力の結果だと思います。その受注した案件を確実に売上げ・利益に繋げていく事、そして引き続き、受注を重ねていくことはもちろんの事ではありますが、加えて仕事の幅を広げる為のチャレンジをして行く2023年にして行きたいと思います。『チャレンジ!・新しい一心エンジニアリングを目

# 新春 対話会

指す』というテーマを掲げ、ニューエンジニアリングのスタートの年とし、2023年を皆で心を一つに頑張っていきたいと思います。

谷口工業の2022年を振り返ると、4月から安全品質の面で組織の体制を変更して、1に安全、2に品質、3番目に効率化という事で取り組みを行ってきました。原材料の高騰と品質不良の増加で、春先に利益率が悪化しました。しかしながら、色々な取り組みを皆で知恵を出し合いながらやった結果100%とは言えませんが、ある程度改善させることができました。その中で多くの社員が良く考えて自主的に行動してくれた事が2022年の一番の成果だと思っています。2023年は引き続き受注も順調に確保出来ていますので、継続して更に質を高めていきたいと思っています。

## ◆株式会社一真 松浦専務

2022年の株式会社一真は、売上げ・利益とも過去最高の結果が出る予定となっております。売上の柱であります業務委託に関しては、グループ会社の皆様に色々なご協力を頂き安定的な売上げを確保する事が出来ました。

一心ツーリストに関しては、コロナ禍もあり、かなり苦戦はしておりました。しかし広島県民割りや全国割りなど助成金もありましたので、閑散期と繁忙期の波がかなりあった1年間でしたが、何とか赤字は回避できました。今後、コロナがどういう状況になるのか分かりませんが、感染症が仮に今2類という分類であります、いずれインフルエンザと同じ5類に指定されると、2022年以上に売上げは確保できると思います。メディアテック一心の共済会や互助会の旅行とか、社内旅行を今まで中止していた所が実施するようになれば、今期に関しては、2022年以上に売上げは確保できると思います。

不動産については、2022年はかなり注力をしてきました。不動産の賃貸や売買の仲介と色々やってきましたし、昨年の11月から分譲地の販売をすることになりました、現在4区画売却しております。残りの2区画に関しても今年の早い時期に完売すると思われますので、不動産に関しては売上げ・利益共に貢献出来ると思います。福山市立高等学校の寮を急ピッチで建てております。4月から市立高校との賃貸契約を結びますので、安定的な収入が見込まれる予定です。株式会社一真として一番の課題となっているキャッシュ・フローは、年々改善されつつあります。2023年は収益増の計画をしておりますので、より一層キャッシュ・フローについて改善していくと思っています。

## ◆株式会社因島観光開発 新元支配人

2022年を振り返りますと、ある程度アフターコロナを見据えて迎えた年でしたが、実際にはまだコロナの影響を受けた厳しい一年となりました。そんな中でも多くの補助金を活用させて頂きながら、県民割拡大や全国旅行支援などで宿泊需要は高まりを見せ、コロナ禍で黒字に転ずることが出来ました。しかし懸念されるのが、昨今の光熱費や食材費の高騰が収益を圧迫してきて



おり、先行きが不透明な所です。

引き続き2023年も全国旅行支援の継続がされるようでの、本格的に売上をコロナ前までの水準まで戻し、さらに収益を注視しつつ、お客様にご満足いただけるホテル運営を行っていきたいと考えております。

## ◆株式会社一心物産

## ◆株式会社一心ファインディング 小西社長

一心物産の2022年を振り返りますと、1月からのコロナのまん延防止等重点措置が適応されまして国内の売上げが軒並み低下し、豊洲市場内の仲買も全て同じ状況に陥りました。また様々な商品・原材料が値上がりしまして、買い付けには悲鳴を上げる状況でやっておりました。国内の卸売店は、飲食店のサービス業の値上げの中で集客・売上の確保に一心不乱にやってきた一年でした。現在では経済を優先にシフトしており、2023年は余程の事がない限り各業界の売上げは少しずつ回復していくと考えておりますが、サービス業では、コロナ前の水準には年月がまだかかると思っております。

一心ファインディングの2022年を振り返りますと、私を含めコロナにかかった社員が5名。そして大病を患った社員が1名と次々に病気にかかってしまった年になりました。しかし皆職場に復帰できたことは幸いだと考えております。改めて一人ひとりが元気に仕事が出来るとい

# 新春 対話会

う事が如何に有難いか、実感し忘れられない年になりました。2023年に關しましては、しばらく営業できていなかった「いけの」をリニューアルしまして「しゃぶ吉 別館」と2分割しました。新しい料理と体制のもと、フル回転で営業しております。コロナの方も経済優先となり、2022年の分まで2023年は集客回復に向けて取り組んで行こうと考えています。

## ◆株式会社一心トレーディング 三重社長

2022 年の振り返りは、散々たる結果となりました。要因として海外渡航できず、お客様との距離感が非常に希薄になったことで営業がうまく進まない状況がありました。コロナ後の初出張は昨年7月中旬にシンガポールに行き、その際感じたことは、日本はまだコロナ禍をすごく感じますが、シンガポール・マレーシア・ベトナムは既にアフターコロナの様を呈しています。マレーシア・ベトナムへの移動時は機内でマスクすらしてなくて、入国の時もワクチン証明などの提示もありません。今期事業として、現在異常な円安で輸出は追い風だと思いますので、新規案件のドバイ案件・マレーシア案件・ベトナム案件、全てに日本酒をはじめとする食品全般を提案し、受注に繋げていきたいと思っています。

## ●司会

【今期強化したい、もしくは、新しい取り組み】についてお聞かせください。

## ◆株式会社メディアテック一心 中新専務

勤怠管理システムの導入や経費精算システムの導入など、DX の更なる推進を図るべく準備を進めています。また、自己申告書で要望のあった「フレックスタイムの導入」、健康経営の観点から「人間ドック受診支援」や、社員の将来の資産形成を目的に「企業型確定拠出年金」や「企業積立 NISA」などの検討を進めていく予定です。

## ◆有限会社大進電設 高橋社長

今期に強化しないといけない事は、社員の増員と営業です。当然の事ですが、売上げを増やすには工事量を増やさないといけません。また、社員の平均年齢も高齢化しつつあり、今年は、人員確保と営業活動に取り組んでいきたいと思います。



## ◆大陽通信工業株式会社 岡安社長

新たな取引先やパートナー会社を増やしたいと考えております。中国西部、九州での事業拡大を図るために。それには、第一の課題である人員確保が急務であります。リクルート活動の強化、リファラル採用制度などを取り入れて、体制を固めていきたいと思っています。DXへの取り組みについても管理体制の強化も含め業務の効率化を図り、生産性の向上に繋がる施策を検討し進めていく方針です。

## ◆株式会社一心フィールディング 石井社長

人員の増強が命題です。現在の社員数から考えますと、施工量が順調に回復になった際、受注が難しくなりますので、そこを目指していきたいと思います。それと一年を通して安全を貫き通せる会社にしたいと思っております。

## ◆一心エンジニアリング株式会社

## ◆谷口工業株式会社 谷口社長



# 新春 対話会

一心エンジニアリングですが、一つ目は仕事の幅を拡大しなくてはいけません。人員の増員も図りながら、組付けが出来る分野に早く参入していきたいと考えています。二つ目は通信工事用の金物の受注拡大です。この2点を柱に強化していきたいと考えています。次にDXについてですが、一心エンジニアリングは、今期、生産管理システムを導入しようと思っています。情報の共有化・見える化、そしてデーターの蓄積は、必要な事だと思いますので、今後、デジタル化を強化していきたいと考えています。

谷口工業の強化について、社員のスキルアップを支援する環境づくりを一番に考えていきます。その他、人材確保の取り組みもしていきます。

## ◆株式会社一真 松浦専務

昨年に引き続き不動産業に傾注していきたいと思っています。そういう中で昨年購入した赤坂の土地にアパートを建てる計画をしています。現在、建築材料が高騰しているので、タイミングを見計らいながら進めていく予定です。福山市では『50戸連たん制度』が廃止になりましたので、市街化区域以外では、家を建てることが難しくなりました。赤坂周辺には、まだまだ未開発の土地がありますので時間はかかりますが、1つでも多くの分譲地を提供できるよう進めています。その他にペーパーレス化についても、昨年以上に効率化を図り、項目ごとに確認をしながら引き続き取り組んでいきます。

## ◆株式会社因島観光開発 新元支配人

今期は、やはりホテルで一番のウェートを占める利益率の高い宿泊部門を一層強化したいと考えております。『じゃらんや楽天トラベル』などのOTAに力を入れ、特に個人客の宿泊を伸ばし、需要に合わせて価格をさらに細かく設定する事にも取り組みたいと思います。また長年の課題として挙げられるのが、業務についてアナログな面が多いところがある事です。従来のやり方を踏襲しており、お客様の情報の伝達、共有といったところに時間がかかっていたり、伝わらずにその都度臨機応変に対応している可能性もあります。今後、業務のIT化は必要になってきていると感じています。

## ◆株式会社一心物産

## ◆株式会社一心ファインディング 小西社長

一心物産は、昨年出来なかった冷凍物を加工してアピールするには、どうしても人材が必要となってきた

す。現在は、セリ場から加工物まで全部一人でやっている状況です。今後、中国への出荷量も確実に増えますので、人材確保に向けて取り組んでいきます。一心ファインディングは、2022年に思うように売上げが立てられませんでした。3店舗の価格帯・サービス・仕入れ等を見直しまして、利益率・売上げを拡大したいと思っております。人員もしっかりと確保をしていかないと、来店されたお客様に対し、お断りという状況も出てきますのでしっかり補充していきたいと思います。



## ◆株式会社一心トレーディング 三重社長

今期強化したい取り組みは営業です。積極的に現地に出向いて新しい案件・新しい情報を収集することに尽きると思います。シンガポールを拠点として、マレーシア、ベトナム、タイへの積極営業を展開します。次の新しい取り組みとしては、新規の取引先を増やすことです。中東のドバイへの日本酒輸出を目指す調整中です。これから一番重要なのは、グループ間のリレーション、特に一心物産とはかなり密に連絡を取りながら、何が一番売りなのか、何が一番値上がりしているのか等の情報を共有していくながら前に進めていきたいと思っています。

## ●司会

最後に【社員に向けたメッセージ】をお願いします。

## ◆株式会社メディアテック一心 中新専務

一昨年、全社員にスマホとPCを配備しましたが、まだ十分に活用しているとは言いがたい状況で

# 新春 対話会

す。まずは、全社員が必ず毎日 NI コラボにログインし、使ってみる事を実践してください。使用することで効率化の効果を体感・体験し、次の効率化へのアイデアへと繋がる、このようなサイクルを作っていくたいと思います。また、一度、仕事のプロセスをゼロベースで見直してみてください。「なぜ、このやり方なのか?」「〇〇を解決すると時間短縮になる。」こういった疑問や課題を抽出すれば、業務改善への道が開けてくると思います。

今年も60億円を超える事業計画を立てています。将来の売上 80 億円に向けての土台を強固にする大切な年です。無事故で事業計画を達成し、皆で喜びを分かち合える1年にしましょう。

## ◆有限会社大進電設 高橋社長

身体が資本です。コロナの感染が身近な所から発生しています。感染防止は勿論ですが、自身の健康管理と身体を労り、『絶対無事故』と『事業計画の達成』に向けて一丸となって頑張っていきましょう。

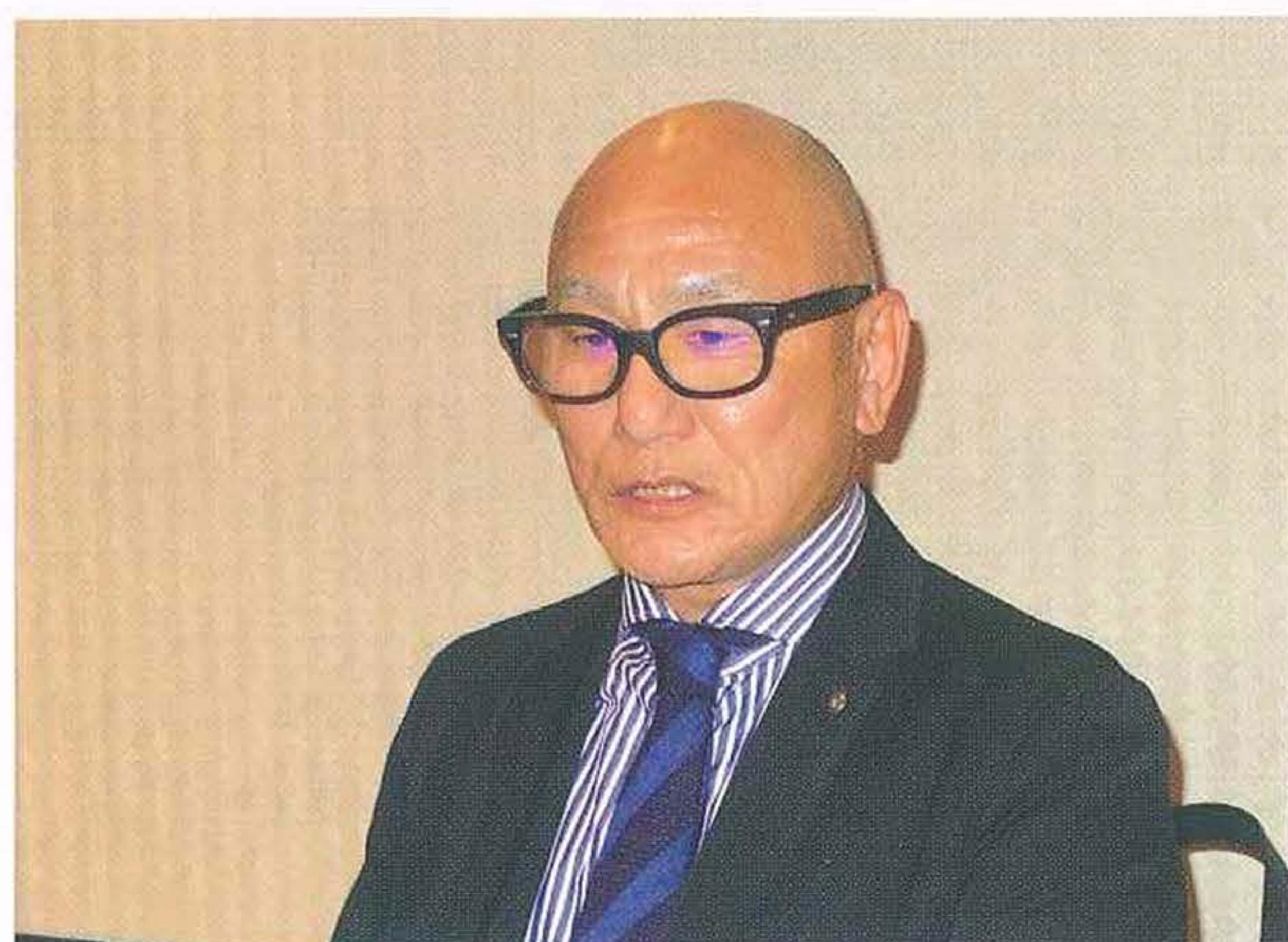
## ◆大陽通信工業株式会社 岡安社長

『無事故の達成』『自分の命は自分が守る。仲間の命も自分が守る。』

しっかりとコミュニケーションを図り、事故の無い、職場環境を確立させましょう。

事業においては、常にチャレンジ心を持ち行動します。一人一人の強い気持ちと成長が事業計画の達成へと繋がります。

皆さん、この一年を有意義且つ心身共に健康で過ごし、卯年でもありますので更なる飛躍、成長の年となるよう皆で頑張りましょう。



## ◆株式会社一心フィールディング 石井社長

昨年は、非常に厳しい一年となりましたが、お互い

安心安全な会社であるよう努力していきたいと思っておりますので、まず一人一人が健康管理に気を付けて頑張ってください。またこういう時期にこそ技術力のアップ、スキルアップを目指して勉強をし、「今年が良い年で終わりましたね。」と話が出来る年にしたいと思いますので、皆一緒に頑張りましょう。

## ◆一心エンジニアリング株式会社

## ◆谷口工業株式会社 谷口社長

一心エンジニアリングでは、先程 2023 年のテーマが決まりました。ニューエンジニアリングを目指して『チャレンジ』です。会社としてのチャレンジ出来る環境を整えていきたいと思いますし、今までチャレンジしようとして、途中断念したこともありますので、皆さんには継続性を持って皆で支えあいながらチャレンジをしていきたいと思います。皆で新たなスタートをきりましょう。

谷口工業では、第一に安全、第二に品質、第三に効率化という事を、引き続き皆で力を合わせてやりましょう。その中でコミュニケーションの質を高めていく事を意識して一年間やっていただきたいと思います。一方方向の伝達でなく双方向のキャッチボールという事を意識してコミュニケーション力を高めていただきたいと思います。

## ◆株式会社一真 松浦専務

働き方というのが、どんどん変わっています。テレワークであったり時差出勤であったりテレビ会議であったり、不動産業界で言うと対面の契約というのは、少なくなった。仕事の進め方も状況によって変わってきます。社員の皆さんには、おかれている環境で如何に効率化が出来るか、環境に則した働き方を社員の皆様から提案して頂きたい。それが会社にとってプラスになること、社員の皆さんのが働き易い環境に繋がるようなものに



# 新春 対話会

なればいいかと思っています。新型コロナもこういう状況ですので、今後も続くと思います。『業務委託、ツーリスト、不動産部門』と持続的な成長に向けて邁進していくので、社員の皆さんと一緒に取り組んでいきましょう。

## ◆株式会社因島観光開発 新元支配人

コロナというホテルにとって非常に大きな逆境を乗り越えてここまで来ましたが、2023年からは本格的にアフターコロナの時期に変わっていくと思います。お客様が尾道・しまなみ海道に旅行に来られる際に「たまたまホテルいんのしま」を予約するのではなく、「わざわざホテルいんのしま」を予約してくださり、当ホテルでの滞在が旅行の一番の目的となるような施設を目指し、私自身も皆さんの期待に応えられるよう頑張ります。これからもよろしくお願いします。

## ◆株式会社一心物産

## ◆株式会社一心ファインディング 小西社長

一心物産の皆さん、とにかく身体を大切にしてほしいと思います。特にサービス業はぎりぎりの人員で運営をしている所が殆どだと思います。一心物産もファインディングも同じ状況に置かれています。一人一人が毎日職場で元気で仕事が出来ないと、様々不具合が必ず出てきます。そして本人が元気であれば家族の方も元気なあなたの姿を見て安心出来るようになります。これは元気に仕事をして行く上で大切な事だと思っています。

一心ファインディングも今言ったことにプラスしまして、「しゃぶ吉」と「すし惣」と「しゃぶ吉別館」の三つの店舗に分かれていますが、コミュニケーションをしっかりとって気が付いたことをその場ですぐに伝えるようにしていってほしいです。営業会議の場も大事なのですが、その場で気づいたことに関しては、相手が理解出来るようにしっかりコミュニケーションをとるという事をお願いします。

## ◆株式会社一心トレーディング 三重社長

コミュニケーションを率先して取っていきたいと思っております。これから頻繁に海外渡航することになるので、出来るだけサポートをしていきます。『一心グループの社員』であるという事を海外でも感じて頂きながら業務を進めてほしいと思っています。



## ◆一心グループ株式会社 真田社長

各社の代表者から新しい取り組みや社員に向けてのメッセージを聞きましたが、全くそのとおりと思います。一心グループは、新しいチャレンジに対しては臆することなく取り組んでいくというチャレンジスピリットがあります。このカルチャーを是非各社において展開して頂けたいと思います。失敗する事もあるかもしれません。結果として失敗する事は、仕方がないと思っています。それを支えるのが一心グループです。一番許されないのはチャレンジをしない事です。チャレンジした時、成功に繋げていくために一番大切な事は、『コミュニケーション能力』だと思います。イコール『グループ力』だと思います。皆が支えあう事は非常に大切です。それぞれの会社で出来る事は数多くあると思います。皆それぞれの分野で、「よし俺たちはこういう事を果敢にチャレンジをするぞ。」とか、「でも色々あった時は助けてくれよ。」とか。ただし、好き勝手にやった後に助けてくれではなく、



本 店  
福山市船町1-6  
Tel :084-923-2570  
Fax:084-931-3587

さんすて店  
福山市三之丸町30-1  
Tel :084-925-4963

Mail:info@hanatatsu.com

### 設 計・施 工

各種店舗 オフィス

各種工場 住宅リフォーム

### 不動産

売買 賃貸

SATOKEN Co.,Ltd.

株式会社サトケン

〒720-0072

広島県福山市吉津町5-14

TEL : (084)983-3108

FAX : (084)983-3109

徹底的にサポートさせていただきます  
まずはご相談下さい

## 新春 対話会



皆とコミュニケーションを取りながら、「何かあった時は頼むぞ、支えてくれよ。」という事です。創業者である眞田惣行会長が何故グループを作ったか、それは中小零細企業が1社では出来ないことを各社が集まれば出来る可能性が広がるからです。これを形にしたいという思いから、グループ化にしたという事を当時から聞いておりました。変な互助精神ではなく、グループ各社がそれぞれにレベルを上げ、成長するためにグループ各社で支え合うという事です。

それと全社共通のテーマは『人材の確保』です。例えば大企業は、有名大学から良い人材が集まるかもしれません。中小零細企業での人材確保は何よりも苦しいと思います。また資金を確保するのと同じように難しい時代

になってきています。このような状況の中で、現在一心グループの採用は、中小零細企業1社では出来なかつたことをグループとしてサポートしています。“チャレンジする”その前向きなチャレンジの為に、お互いコミュニケーションを取りながら皆で支えてグループ全体の底上げに繋げていく事を、是非皆さんと一緒にやれる一年にしたいと思っています。今グループでは、総勢で600名を超す社員の皆さんいますが、『一人一人の連携、団結心、グループ力』を創っていかなくてはいけないと思います。是非、『一心グループ五訓』と『一心グループバリュー』を皆で共有しましょう。グループ各社は更に連携を深め、それぞれのチャレンジすることに対して、各社が支え合う、そういう一心グループでありたいと思います。宜しくお願ひします。



新春対話会

09

### 福山市指定上・下水道工事店

給排水衛生冷暖房設備・土木工事・水処理装置  
水処理施設(浄化槽)・メンテナンス・プール循環装置の設計施工

**(株) 淨管センター**

〒720-0004  
福山市御幸町中津原 TEL:955-8181(代)  
1678-1 FAX:955-8500

消防用設備点検・販売・設計・施工  
お気軽にご相談下さい

**有限会社森本商会**

〒720-0082 福山市木之庄町一丁目17番19号  
TEL : 084-961-4686 FAX : 084-961-4687

### 情報ネットワーク社会をグローバルにサポートする ワンストップディストリビューター

Next Solution.  
Creative Mind

未来の課題を解決する創造型企業

- 情報機器 スイッチングHUB・無線LAN・NWカメラほか
- 情報部材 メタル・光ケーブル・19インチラックほか
- 通信機器・部材 ビジネスホン・電話工事部材・配線部材

- 環境対策機器 キュービクル、制御盤、LED照明、空調機器
  - 屋外工事部材 電柱・装柱用品・架線用品・屋外配線材料
- まずは弊社担当者までご相談ください。

**SUNTEL サンテレホン株式会社**

情報通信本部 西日本営業部 広島営業所  
TEL:082-568-9080 FAX:082-568-9081



ISSHIN

愛する私たちの  
心、グループを

このコーナーは、私たちの一心グループと永年ご縁があり、  
ご支援をいただいております方々を  
毎号紹介させていただくコーナーです。

I  
-  
S  
S  
H  
I  
N

10



社会医療法人 祥和会  
脳神経センター大田記念病院  
理事長

大田 泰正

平素より一心グループの皆様には大変お世話になっております。

この度は、「I ❤️ ISSHIN」への寄稿の機会を頂戴し、誠にありがとうございます。

通信インフラ事業は、Society5.0といわれる未来社会に向けて極めて重要であることは言うまでもなく、一心グループのプレゼンスは、今後一層高まるものと考えます。

私は社会医療法人や社会福祉法人の経営をすることで、医療・介護に携わっております。我が国の医療は、デジタル化という点において十分進んでいるとはいえない状況ですが、医療DXは、これから的人口減少時代において、持続的な医療提供体制の構築という観点からも非常に重要です。

当院では、福山市のまるごと実証事業の一環で、「医療、ジブンゴト化宣言」と題し、2019年よりパーソナルヘルスレコード(PHR)の推進を図ってきました。「NOBORI」というアプリをダウンロードして、当院のカルテと紐付けることで、スマートフォンで血液検査結果、各種画像、処方箋などの医療情報を閲覧することができます。患者さんご自身が医療情報を持ち歩くことができ、遠方で病気になった際の受診時に役立ちます。また遠くに住むご家族が、ご両親の情報を確認することも可能となっています。

令和5年4月から、データヘルス推進のため、医療機関においてマイナンバーカードによるオンライン資格確認が原則義務付けられます。また令和5年1月からは、今まで紙で発行していた処方箋が電子化され、患者さんの薬剤情報が一元的に管理できるようになります。重複投薬のチェックが進み、患者さんにとっての安心安全が増すとともに、医療費の削減にもつながることが期待されています。

コロナ禍でオンライン診療も活用されるようになり、地域医療の現場においても、徐々にDXが進んできました。近い将来、5Gを活用した遠隔診療や遠隔手術など、より高度な医療技術を、どこに住んでいても受けられることが可能となるでしょう。通信インフラの整備は、地域医療の推進にも大きく寄与しており、我々医療人の励みともなっています。

末筆ながら、一心グループのさらなるご発展とご多幸を祈念しております。

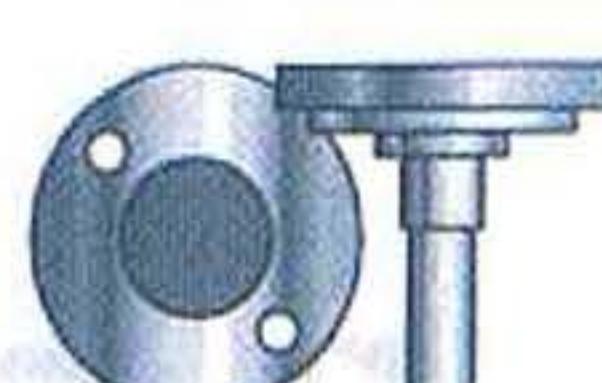
電設資材のあらゆるご用命は



宮川物産株式会社

ホームページ:「宮川物産」で検索

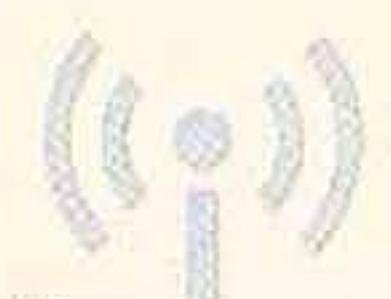
〒733-0002 広島市西区楠木町1丁目11番6号  
TEL 082(232)2371 FAX 082(292)3810  
担当 横野(まさの)まで 「迅速に対応します!」



株式会社オーテック

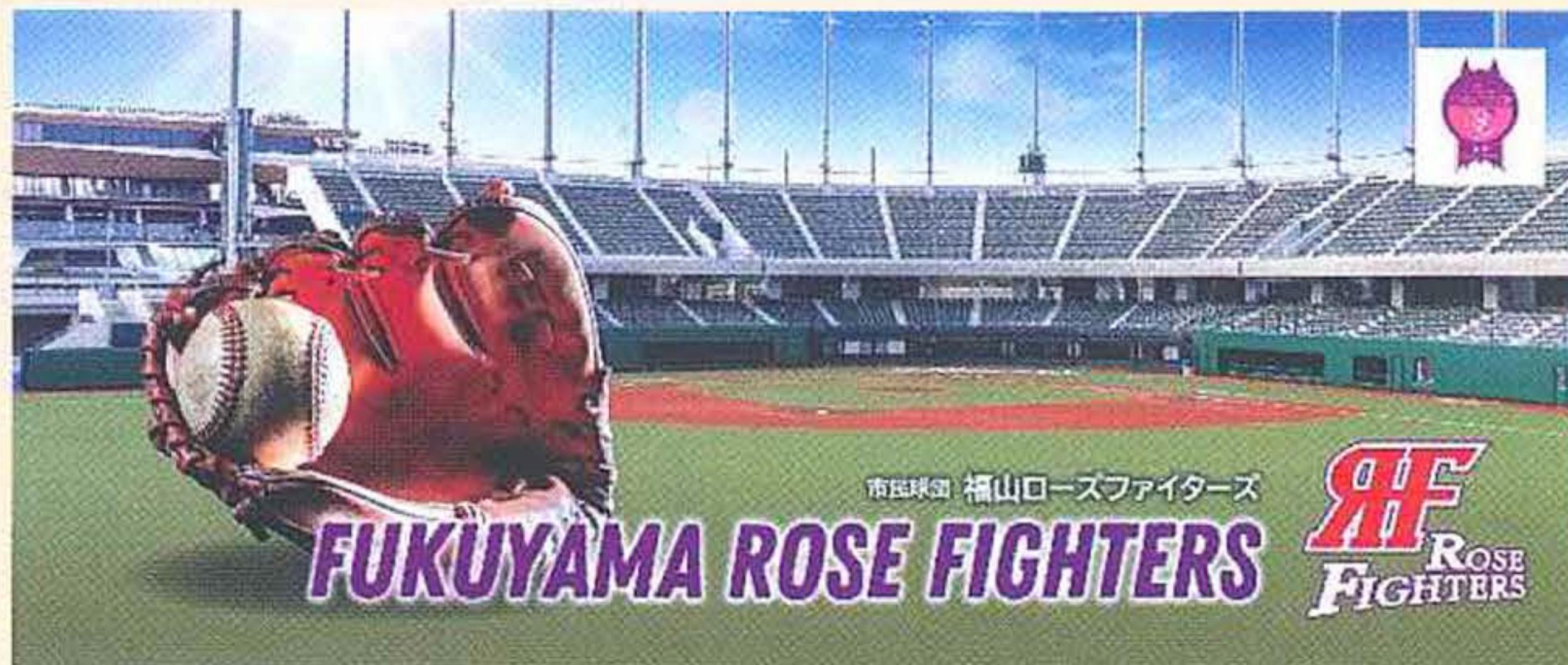
代表取締役 大塚 雄登

〒729-3102 広島県福山市新市町相方6-1  
TEL 0847-44-9500 FAX 0847-44-9501  
H.P. 080-3879-4998  
E-mail: o-tec@hi3.enjoy.ne.jp


**トピックス**
**一心グループ**

# 「一心グループ」が応援している 団体および個人を紹介します！

**【福山ローズファイターズ】**  
(社会人野球クラブチーム)



広島県福山市を愛する地元企業が立ち上がり発足した社会人チームです。

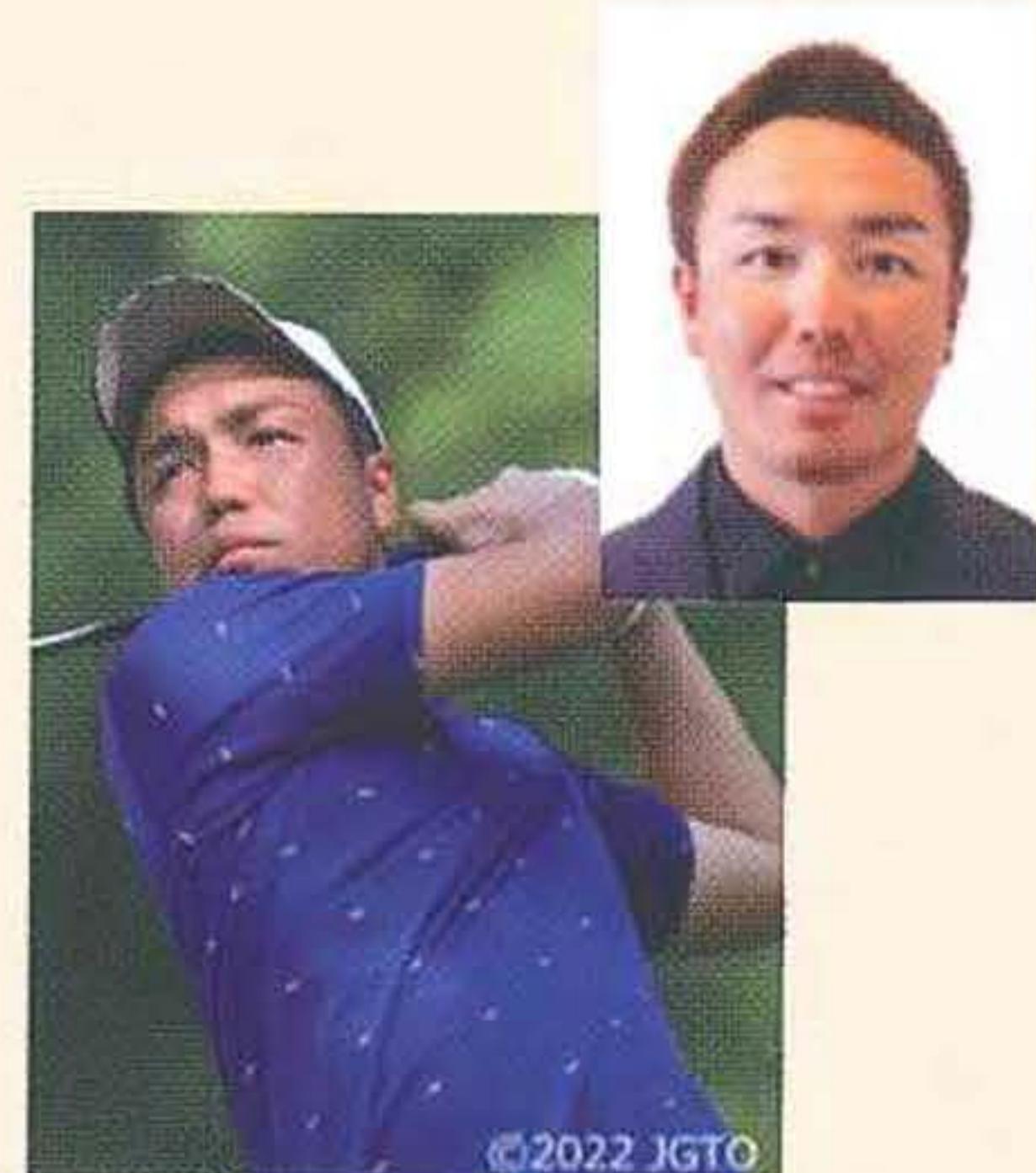
「一心グループ」は選手雇用企業として両チームを応援しております。

現在、福山市を中心とした備後地域で選手たちが安心して働き安心してスポーツができるようサポートしています。

当然、現役引退後も「一心グループ」で働き続けてくれることが私たちの考えです。

## ◆【小西健太選手】

- ・プロゴルファー
- ・年齢 28歳
- ・出身地 広島県尾道市
- ・出身校 瀬戸内高校～東北福祉大学
- ・所属先 フリー



## ◆【琉球アスティーダスポーツクラブ】

- ・プロ卓球リーグ「Tリーグ」に参戦する沖縄のプロチーム
- ・日本代表エースの“チョレイ”でお馴染みの張本選手が在籍しています！



**【福山ローズフットボールクラブ】**  
(社会人サッカーチーム)



因みに一心グループで頑張っている選手の所属先是次のとおりです。

## 【福山ローズファイターズ】

- ・(株)メディアテック一心 1名 (今年4月入社は2名予定)
- ・谷口工業(株) 2名 (今年4月入社は1名予定)

## 【福山ローズフットボールクラブ】

- ・(株)メディアテック一心 2名

## ◆【マリイ凜さん】

- ・クラリネット奏者
- ・エリザベト音楽大学卒業
- ・同大学大学院修士課程修了



クラシックでは海外のプレイヤーとの共演や、韓国の演奏会にてゲストとして出演。また、現在はクラリネットには珍しいポップスプレーヤーとして活動しており、独自の奏法と即興演奏でソロ活動だけでなく、多数のシンガーのライブのサポートやレコーディングにも参加しています。JPOP、洋楽、演歌、ロック、アニメソングなど何でも吹き荒らす自称暴れクラリネット奏者。

トピックス

11



J X エネルギー株式会社特約店

**ダイヤ石油株式会社**

(本社)

〒721-0953 広島県福山市一文字町6番1号

T E L (084) 957-1234 (代表)

F A X (084) 957-0789

<http://daiyasekiyu.co.jp>



## - 店舗一覧 -

DDセルフ福山東SS	福山市東深津町4丁目15番15号	TEL (084) 923-0229
DD鋼管通りSS	福山市引野町5丁目46番18号	TEL (084) 941-1753
DDセルフみどりまちSS	福山市緑町1番41号	TEL (084) 931-0166
DD三原SS	三原市糸崎2丁目11-8	TEL (0848) 62-4157
DDセルフ広島西SS	広島市中区榎町3番28号	TEL (082) 231-4494
DD三篠SS	広島市西区大宮1丁目26番2号	TEL (082) 237-0851
DDせせらSS	広島市安佐南区川内5丁目33-20	TEL (082) 870-3355
DD呉駅前SS	呉市中通1丁目2番6号	TEL (0823) 21-6175

 **トピックス**

株式会社 メディアテック一心

# 福利厚生として「オフィスおかん」の導入!!

オフィスおかんとは

「オフィスおかん」は、働く人を食事の面からサポートする福利厚生サービスです。社員がいつでも気軽に食事ができるよう、おいしいお惣菜が入った冷蔵庫をオフィスの中に用意しています。冷蔵庫やお皿やお箸な

どの資材、賞味期限管理、配送、サービス維持・管理にかかる費用は、すべて会社からまとめて支払いしていただいているので、利用する際は、1品あたり「100円」だけ支払っています。

会社に感謝です <m(\_)\_m>



福利厚生の一環として、東京支社でトライアル導入され、3日目には冷蔵庫が空っぽになってしまったほどの大人気となりました! (^\_^)!

薄めの味なのに美味しい! 節約にもなって嬉しい!との声があり好評。

購入した総菜は持ち帰ることも可能なので、特に一人暮らしの社員にとっては自宅でも手軽にバランスの良い食事ができるのも嬉しいです。

これを機に社員の食生活改善に繋がることを期待し、より健康で業務に励んでいただけたらと思います。



(枝豆とひじきの生姜風味鶏サラダ、いわしのみぞれ煮、ほうれん草のオムレツ)

## 「社用車を通じ、SDGs推進と一緒に取り組んでいます」

↓詳しくはこちらまでお問合せ下さい！



人とクルマを笑顔でつなぐ  
**住友三井オートサービス**

福山支店  
広島県福山市延吉町1-25  
明治安田生命福山駅前ビル3F  
TEL: 084-973-9393  
FAX: 084-921-7800  
<https://www.smauto.co.jp>

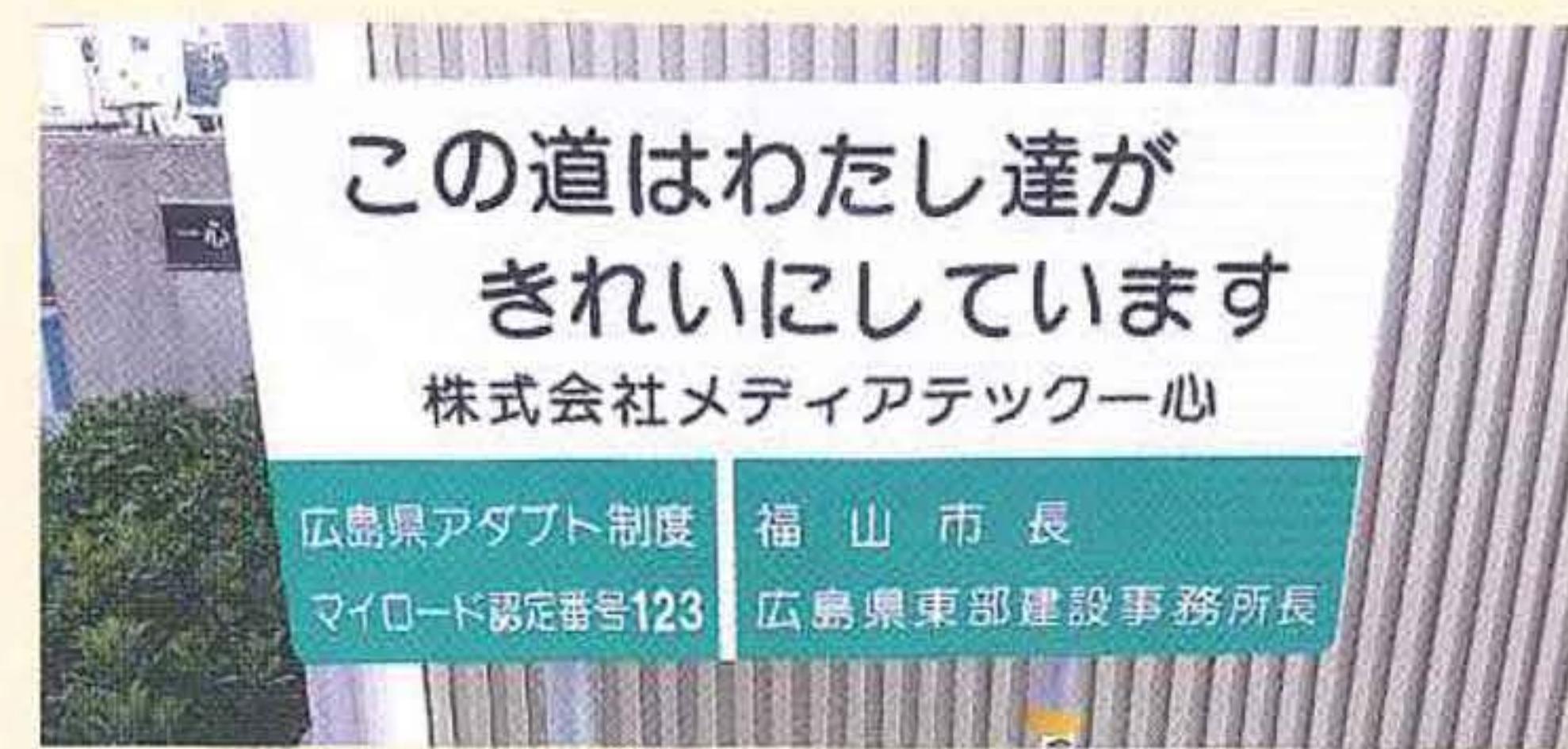


こちらもご覧ください↓

# トピックス

## 株式会社 メディアテック一心

メディアテック一心は、アダプト活動認定団体として認定され活動を実施しております。



### ◆アダプト制度の目的

広島県が管理する道路及び河川におけるボランティア活動を支援し、アダプト活動の活性化及び道路・河川に関する環境及びその機能の維持向上を図ることを目的としています。

### ◆アダプト活動とは

県が管理する道路又は河川で、清掃、緑化、草刈などをする活動です。  
行政とパートナーシップを結んで、地域貢献の一環として住みよいまちづくりを共に目指していきます。

### ◆清掃箇所

県道54号線（備後赤坂駅前交差点から滑石交差点まで353m）両サイドの歩道。



### “つぶやき”

毎月恒例の清掃に加え、「アダプト活動」による清掃を始めました。

清掃中、近所の方でしょうか、「いつもきれいにしていただき、ありがとうございます。」

「ごくろうさまです。」「おはようございます。」など、声をかけてください、その声は私たちにとりまして、とても励みになります。



**セブン-イレブン**

**広島馬木店**

**酒**

**タバコ**

☎ 082-899-2911

無料でお見積り致します／なんでもご相談下さい

一般廃棄物・産業廃棄物・特別管理産業廃棄物・リサイクル事業

【広島市・広島県・坂町許可】

ISO14001認証事業所

**株式会社 東洋クリーナー**

電話 082- 232-6649

広島市西区中広町3丁目25-8



有限会社 大進電設

## 社内行事BBQ開催

令和4年4月に高橋社長が新たに着任されました。懇親と日ごろの社員の慰労も兼ねて7月に弊社事務所にてBBQを開催しました。おいしいお肉を堪能しながら冷たいビールが進むひと時となりました。着任された高橋社長と普段話す機会が少ない社員もあり、この時ばかりは、ゆっくりと語り合う一時となりました。創業者の角南さん、大村顧問にもご参加いただき昔話に花を咲かせ楽しい時間を過ごすことができました。新体制となり社員力を合わせてこれからも業務に励んでいきます。



谷口工業 株式会社

Topicks

## 測れるサイズは未知の領域

14

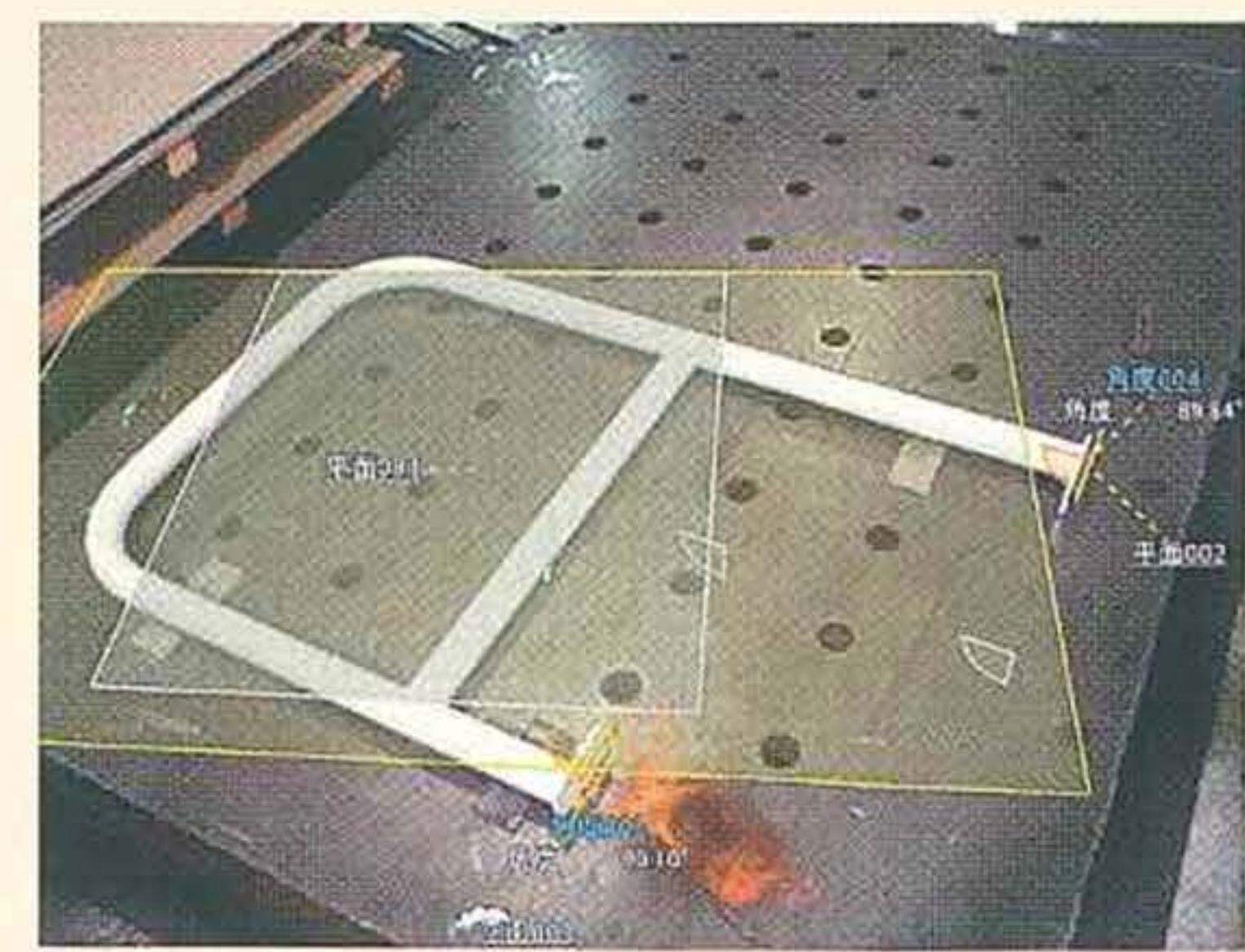
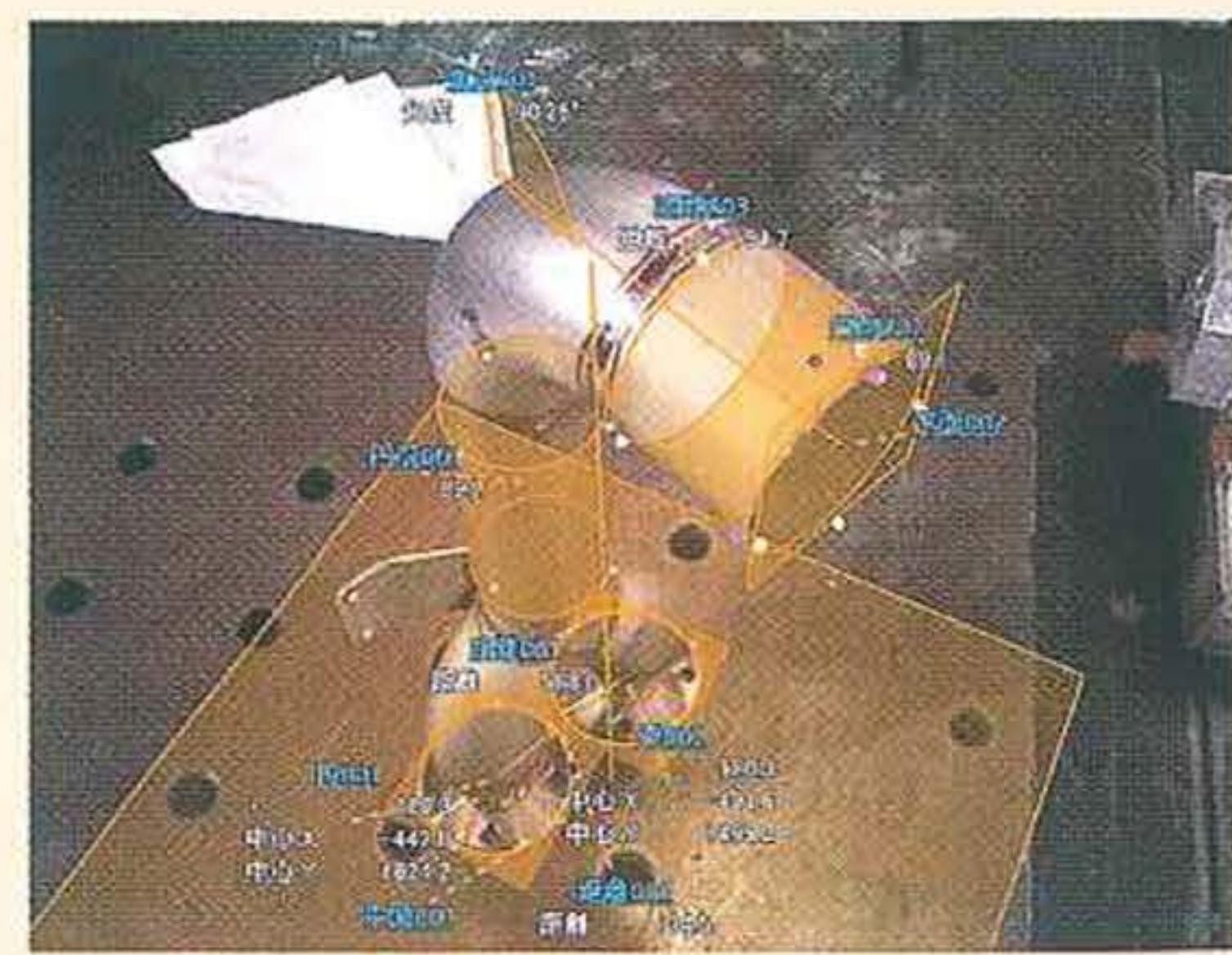
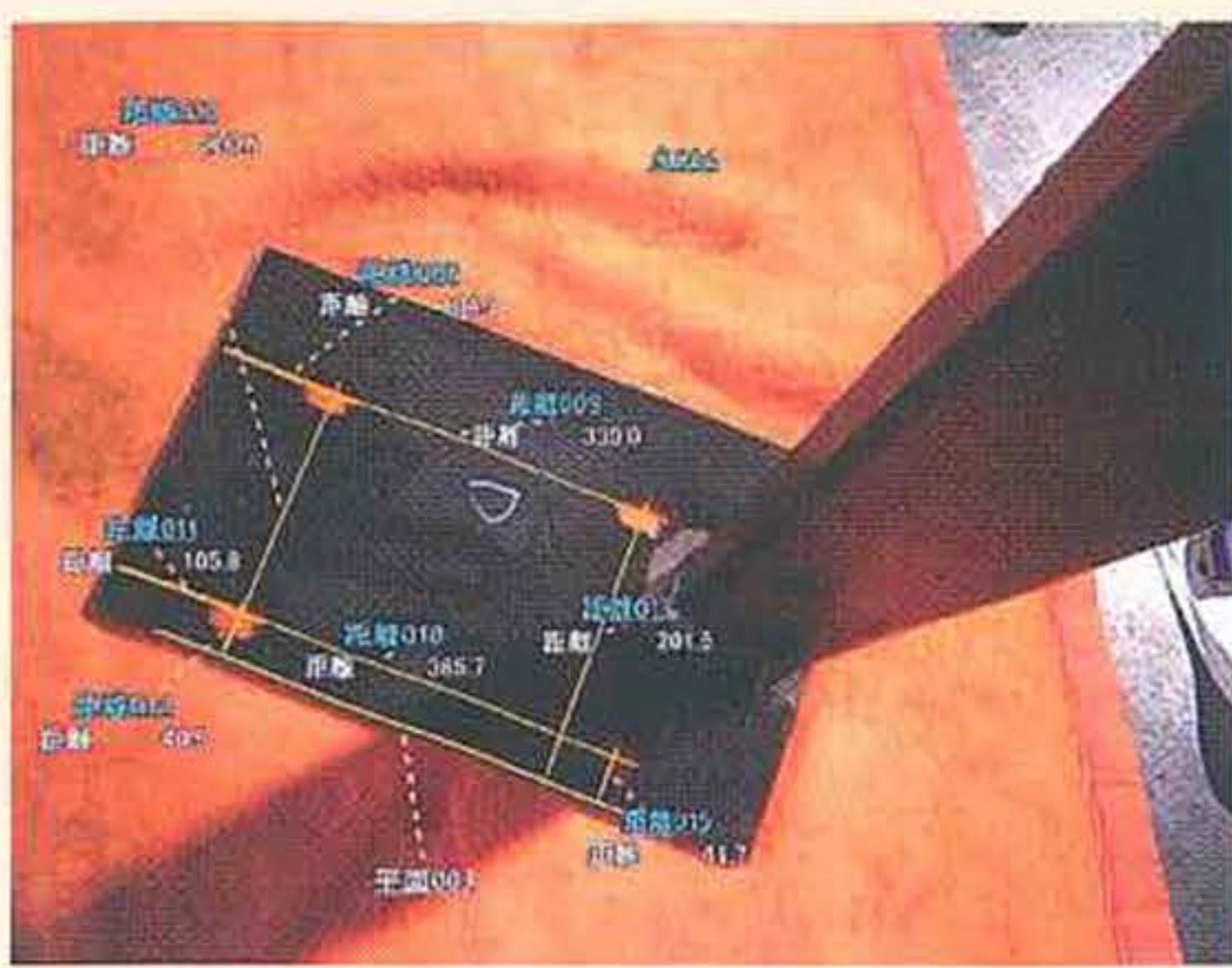
ワイヤレスプローブで大型三次元測定

WMシリーズ ワイドエリア三次元測定機  
写真左：ワイヤレスプローブ 右：装置本体



使用開始から、操作性・チェック精度など従来品より優れた検査制度を誇り、当社社員からも「見落としの心配が減った」「操作が簡単で扱いやすい」と好評で評価されております。

優れた検査精度と便利さで、他社様から測定依頼が来るほど現場で重宝されており、性能を発揮しております。今後もお客様のご要望に最大限お応え出来るよう、社員一同精進してまいります。



Road Security

岡山県公安委員会認定第217号

有限会社 ロードセキュリティー

〒703-8203 岡山県岡山市中区国府市場42-4  
TEL 086-275-9171  
FAX 086-275-9172

- 高速道路、一般道路の交通誘導・規制一式
- 常駐警備、イベント警備、巡回警備等

株式会社 福山塗装工業所

代表取締役 来山知幸

〒721-0956 福山市箕沖町58番地の1  
(TEL)084-953-4311 (FAX)084-953-4334

【営業品目】

制御盤・各種機械部品・その他  
 メラミン  
 アクリル  
 粉 体 } 焼付塗装

ウレタン  
 エポキシ } 樹脂常温塗装  
 ショットブラスト前処理

## トピックス

大陽通信工業 株式会社

### 〈社内イベント:秋の草刈り〉

大陽通信工業の社屋は小高い丘に建っており、周りには田園風景が広がる自然豊かな場所にあります。会社を取り囲む傾斜地には、夏場伸び放題となった様々な草木が生い茂っていましたので、残暑が和らいだ9月下旬にみんなで草刈りを行いました。

当日はレンタル業者から借りた分を含む草刈り機8台をフル稼働させ、斜面の草木を刈っていました。またフェンス沿いに生えた草を手作業で刈る人や、刈った後の草を集める人など分担作業で進めていましたが、草木が生えている斜面が広くなかなか終わりが見えませんでした。

作業中、曇り空で直接太陽の光が差すことはありませんでしたが、湿度が高めで多くの汗をかきました。水分補給のために用意して頂いたお茶やスポーツドリンクが大変有難く、美味しかったです。

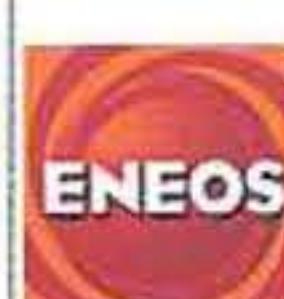


最後に、今回初めて参加された岡安社長にお聞きしましたところ、『しんどい!』の一言ですが、全社員で社内美化に取り組むことが重要であると感じられました。みんなイキイキとチームワークが良いですね。快適な環境を保つことで仕事に対するモチベーションの向上が期待できます。これからも皆さんの意見を聞きながら職場環境を整え、働きやすい職場作りを目指しましょう。ただ、草刈に関しては、来年は複数日に分けてやりましょう。明日以降、動けそうもないです。』との感想をいただきました。

### 溶接・製缶

鈴木 清詔  
Kiyotsugu Suzuki

〒720-1264 福山市芦田町福田748-1  
TEL : 090-7594-6874  
FAX : 084-958-3677



JX日鉄日石エネルギー 小郡上郷SS  
(有)上郷石油

〒754-0031 山口県山口市小郡新町5丁目3-15  
TEL 083-972-0841



車検整備・新車中古車販売・レンタカー  
車のことならおまかせください!

株式会社ワイエス自動車  
代表取締役 東條 康雄

〒754-1277 山口県山口市阿知須1516-1  
TEL 0836-65-5180 / FAX 0836-65-5190  
Webサイトは  
「ワイエス自動車」で検索!

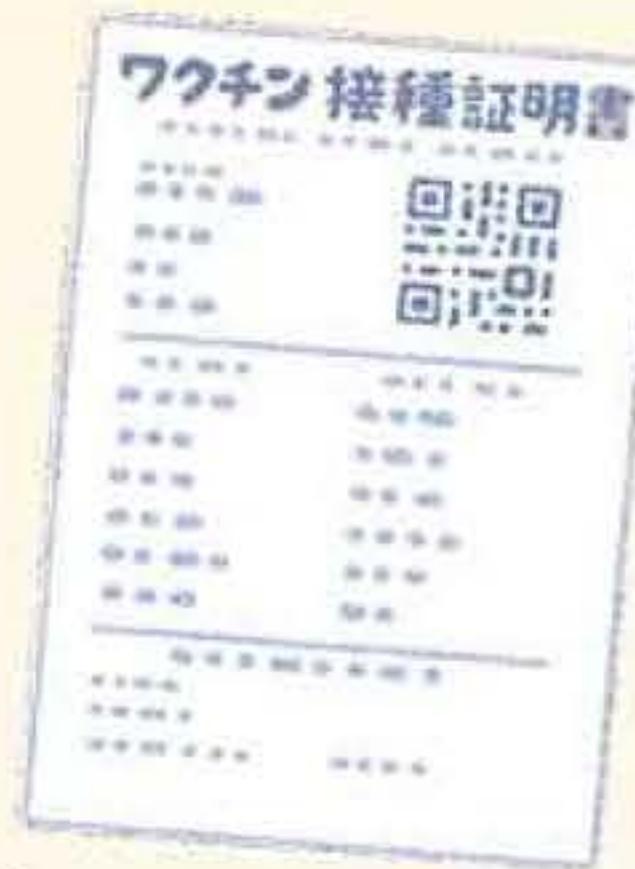
御食事処

八道

新山口駅北口徒歩1分 TEL 083-973-3195



## 新型コロナ水際対策措置の見直し



新型コロナウイルス感染症(以下、新型コロナとする)の流行当初から徐々に、国内旅行の需要が戻りつつある今、諸外国への国外旅行も需要が増えています。そんな中、日本へ入国(帰国)する際の、水際対策措置が以下のように見直しされました。

- ・日本への入国(帰国)者は、新型コロナワクチン接種(以下、ワクチン接種とする)の有無を問わず、すべての入国者に対し、検査証明書(現地出発72時間前以内のPCR検査陰性証明書)の提示が必要。

### みなマテおし

新型コロナに罹患の疑いのある入国(帰国)者を除き、入国時検査を実施せず、入国後の自宅もしくは宿泊施設での待機、その間のフォローアップ、公共交通機関不使用等を求める。

ただし、**すべての入国(帰国)者**について、世界保健機関(以下、WHOとする)の緊急使用リスト(\*1)に掲載されている**ワクチンの接種証明書(3回)**または、**現地出国前72時間以内に受けた検査の陰性証明書**のいずれかの提出を求める。(下記表)

有効なワクチン 接種証明書	入国時の検疫措置			
	出国前検査証明書	質問票	到着時検査	入国後待機
あり	不要	必要	なし	なし
なし	必要			

\*1 WHO緊急使用リストは厚労省HPを参照

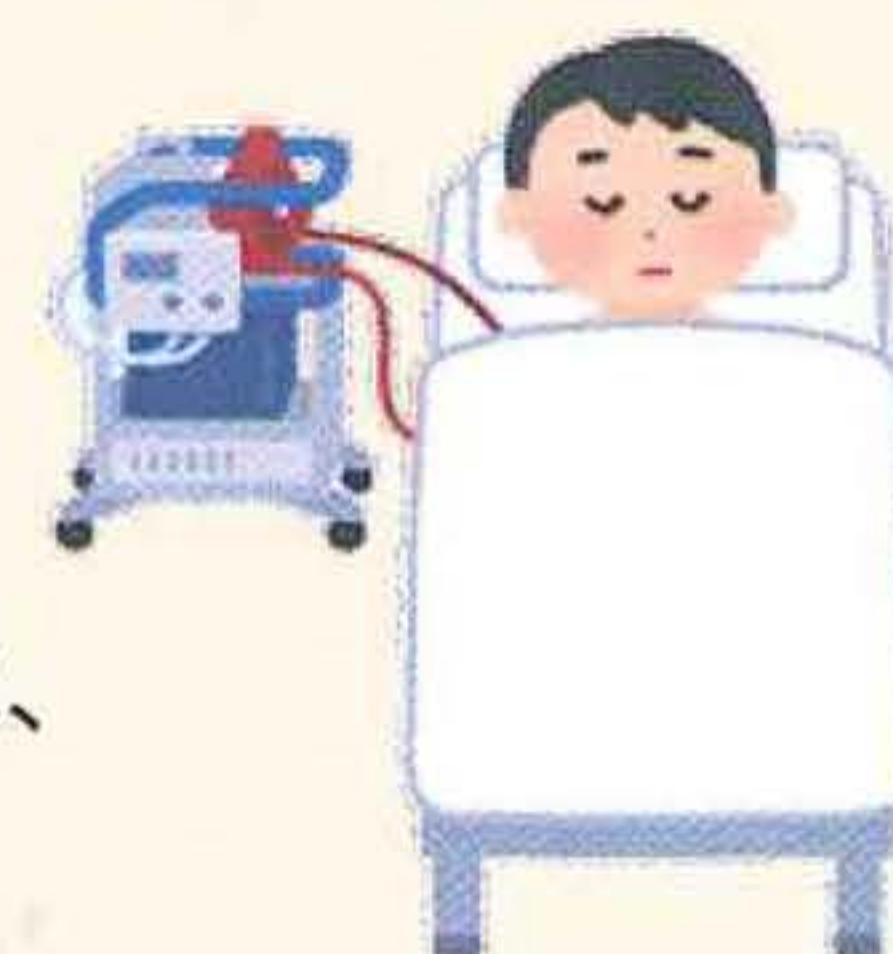
### 海外旅行保険への加入と補償内容の確認を!

帰国時の検査証明書の提示不要に伴い、海外旅行への需要が増える中、海外渡航中に新型コロナに感染してしまうケースが増えています。マスク・手洗い等の基本的な感染予防対策、現地ガイドラインの遵守はもちろんですが、万が一感染してしまった場合に備えて、海外旅行保険への加入をご検討ください。

#### 保証内容確認の一例

- ・治療費
- ・隔離時の宿泊費(入院費)
- ・飛行機の変更費用
- ・PCR検査の費用

多額の出費に…!!



前述の見直しに伴い、検査結果に左右されず、現地隔離期間を経て症状が回復した場合は、日本への帰国が可能です。大きな出費に慌てないためにも、加入しておくと安心です。

海外旅行のご用命も一心ツーリストへ! 渋谷まで (084)999-8030

アシナトラニヨン

心からの手配で、安心にあらえします

アシナトラニヨン 株式会社

タクシーのご用命は (府中) TEL. 0847-45-6666  
(福山) TEL. 084-923-3311  
貸切バスのお問い合わせは TEL. 084-923-5566

CSC

<https://csc-matsunaga.jp>

住宅設備工事・各種配管工事・設計・施工・販売

有限会社 廚房設備センター

福山市 尾道市 三原市 上下水道指定工事店

〒729-0104 広島県福山市松永町6丁目19番48号

TEL.084-934-1645 FAX.084-934-5744

## ( ) トピックス

株式会社 一心物産

### 日本の代表的な水産品である高品質な雲丹。 その取引現場の紹介。

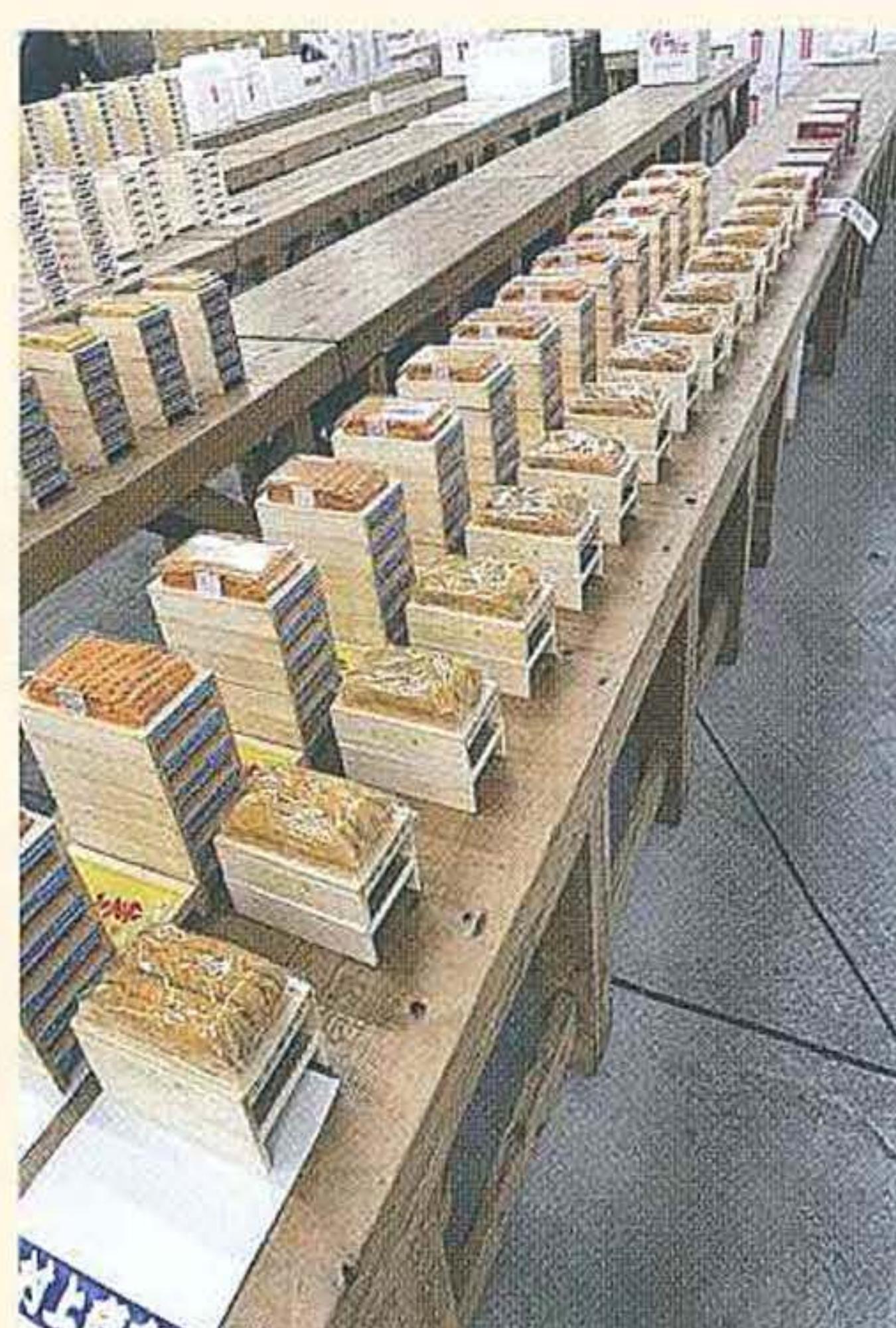
一心物産では、今期、アジア圏に向けてのウニの販売を強化すべく、ウニのセリ値動向に特に注目しています。

ウニのセリ場では、皆様がメディア等でよく目に見る、徐々に値が上っていくセリではなく、1回だけ出した金額の中で1番高い金額をつけた仲買人に落とされます。ですので、入荷の少ない日では、前日に1箱1万円だったウニが、2倍3倍と非常に高額になってしまうというのが現実です。

日本の飲食市場にこういった高額ウニを扱う所は、年々減少しています。

ですが、アジア圏には手付かずの高級飲食店がまだまだあります。

そういったターゲットを一心トレーディングを筆頭に、貿易会社と情報交換し販売の拡大を目指して参ります。そういった事から、今回はメディアでもあまり出てこない、ウニのセリ場写真をUPしてみました。



トピックス

17

## ( ) トピックス

株式会社 一心トレーディング

### ドバイから取引先が来日。日本酒試飲会を開催しました。



ドバイの取引先インポーターである“MARITIME AND MERCANTILE INT'L.FZE”的来日に合わせ、全国14社の酒蔵様に集まつていただき東京支社14階会議室にて日本酒の試飲会を開催しました。大規模な展示会と比べ、より近い距離で一社ずつ丁寧に直接インポーターへ提案できたこの度の会は、我々にとっても酒蔵様にとっても非常に有意義な時間となりました。



広洋貿易株式会社

代表取締役

藤代 達也

〒104-0045

東京都中央区築地2-12-8 大広ビル7階

電話 03-3542-1511(代) FAX 03-3542-1512

携帯 090-3201-3644

E-mail : fuji@koyotrade.co.jp

URL : <http://www.koyotrade.co.jp>



**親切丁寧を  
モットーに！**  
**佐々木自動車(株)**  
広島市東区東蟹屋町8-11  
☎ 082-262-3126  
定休日 日・祝日 (第2・4土曜)

## \ NEW OPEN /

11月1日に、団体様向けの **しゃぶ吉別館** がオープンしました！  
 予約制のコース料理専門店です。  
 個々銘々様の鍋なので、コロナ禍でも安心です。  
 全席テーブル席、宴会からお祝いまで幅広くご利用いただけます。



竹コース2人前

## メニュー

詳しくは、HPをご覧ください。

## 【冬季限定】とらふぐと黒毛和牛のしゃぶしゃぶコース

15,400円

前菜/鉄刺/ふぐ竜田揚げ/国産黒毛和牛しゃぶしゃぶ/和牛の握り/うどん又は雑炊/デザート

## 【冬季限定】とらふぐと黒毛和牛のすき焼きコース

15,400円

前菜/鉄刺/炙りふぐ/国産黒毛和牛しゃぶしゃぶ/和牛の握り/うどん/デザート

## 桜/特選広島和牛しゃぶしゃぶ

12,000円

## 竹/特選国産黒毛和牛しゃぶしゃぶ

10,000円

## 梅/イベリコ豚のしゃぶしゃぶ

8,000円

## 牡丹/広島和牛すき焼き

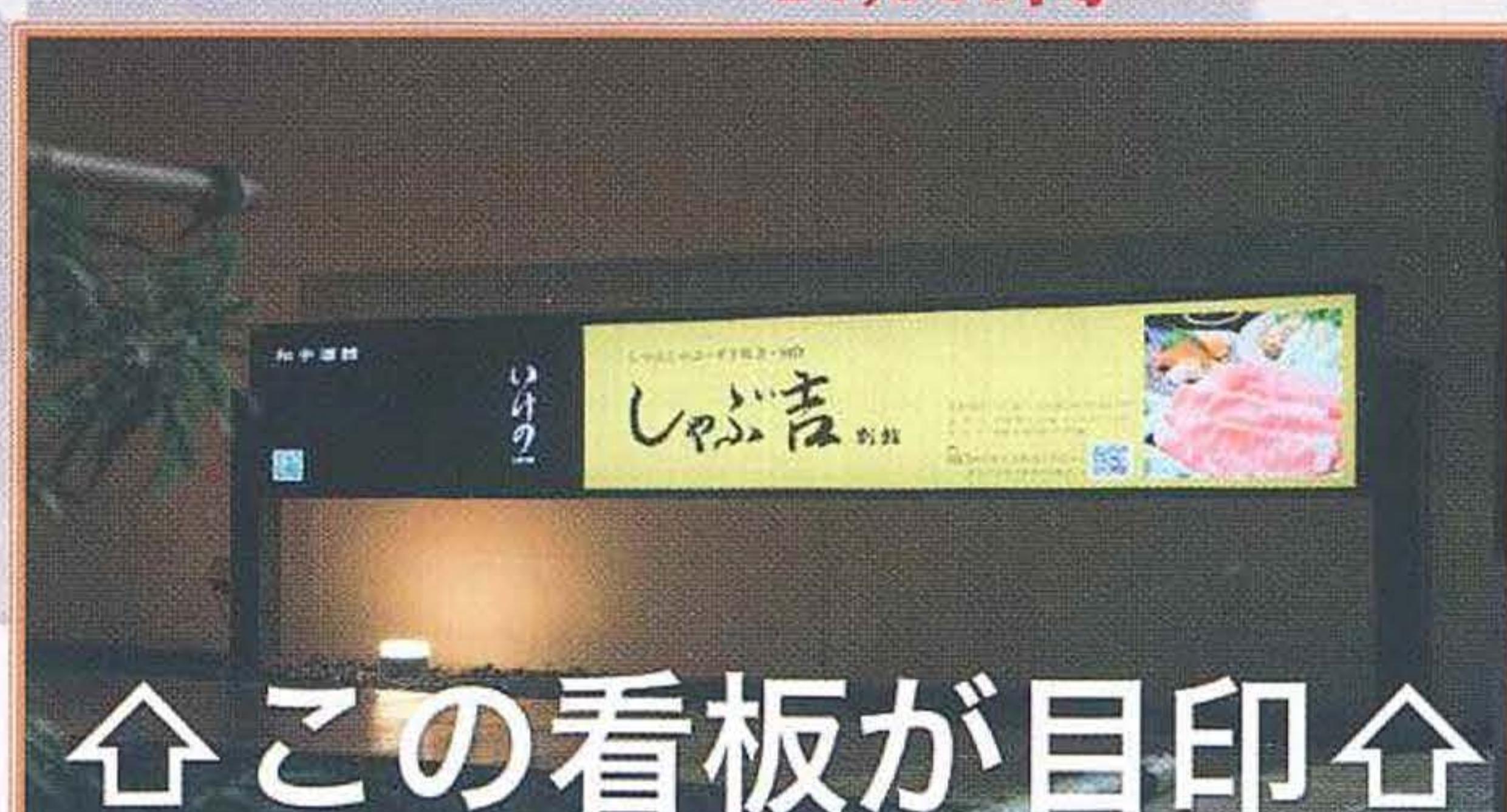
12,000円

## 紅葉/国産黒毛和牛すき焼き

10,000円



大小宴会承ります



△この看板が目印△

新型コロナウイルス対策もしっかりしています。

- ・アクリル板の設置
- ・玄関、各テーブル、お手洗いなど店内各所に手指消毒用アルコール設置
- ・館内に除菌システムを入れて、常時噴霧。

ホームページで  
最新情報をチェック！  
ご予約も承ります。

住所 広島県福山市昭和町3-26

営業時間 17:30-23:00

定休日 日・祝日(お盆、年末年始は休業)12/31-1/5は、休業いたします。

TEL 084-928-7228(しゃぶ吉に繋がります)



三和店舗機器株式会社

tel.084-923-6790

飲食店開業の相談承ります 廉価設備設計施工から 廉価機器・キッチンツール・テーブルウェアまで  
 福山市南蔵王町一丁目8番22号 <http://www.sanwatenpo.com> 営業時間 9:00-18:00(第2・第4土曜日、日祝 休み)



株式会社アドプレーン

〒720-0812 福山市霞町1丁目9番7号

TEL.084-923-9200 FAX.084-923-0900

# ((・)) トピックス

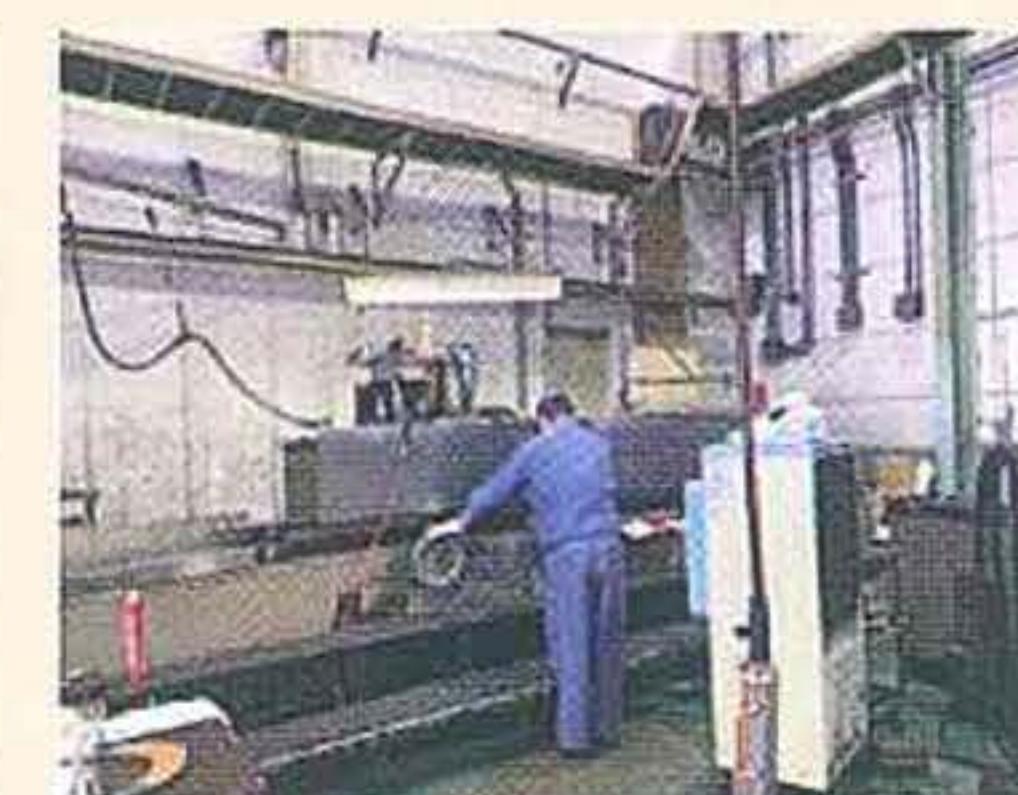
## 一心エンジニアリング 株式会社

### ~~ 一心エンジの一日 ~~ この度は一心エンジニアリングのとある一日の様子をお伝えします。

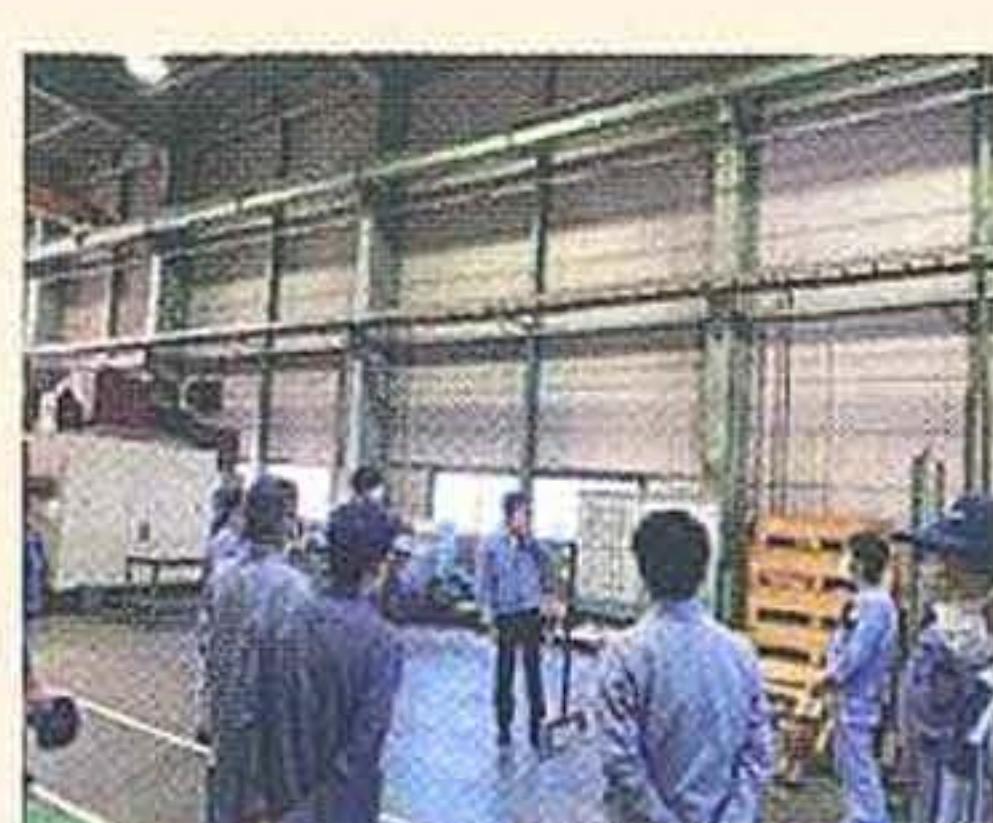
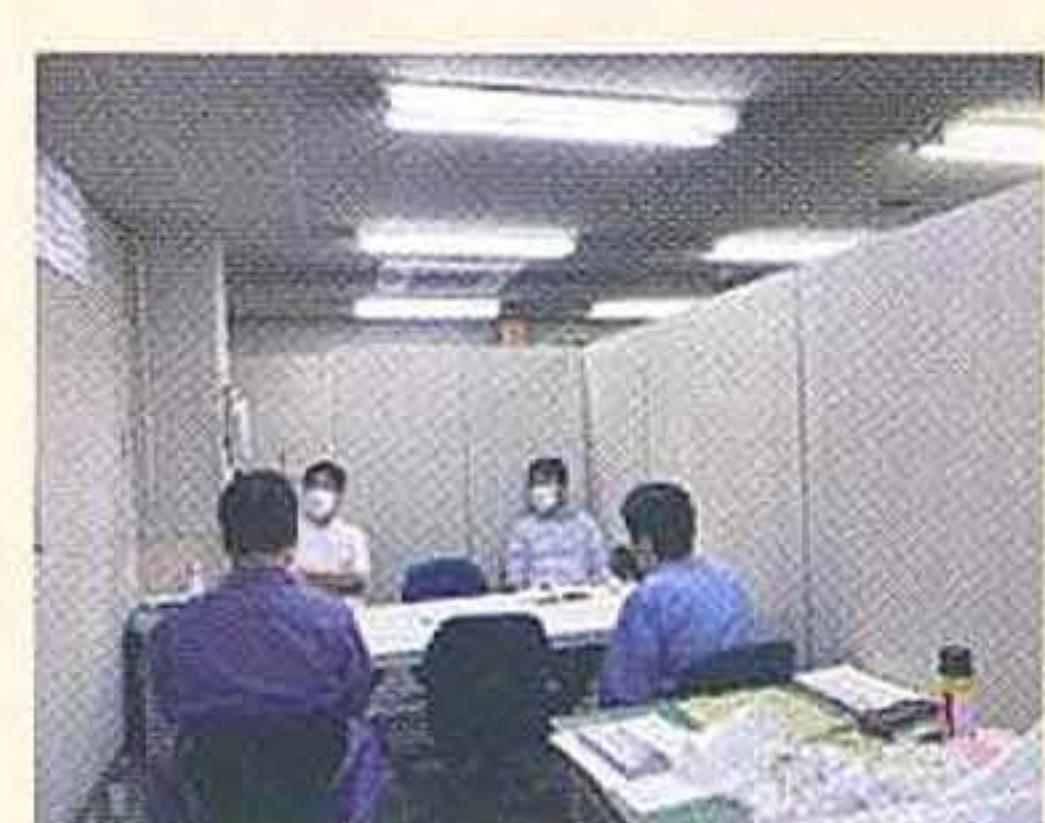
※毎朝ベルが鳴り皆でラジオ体操から一日が始まります。



※ラジオ体操後、昨日の続きをする人や、次の加工の段取りを始めます。



※毎週月曜日は事務所内で朝のミーティングをします。  
月始めは会社全体で朝礼を行っています。



※納品は近くのお客様は引取りに来てくれたり、お届けしたりしますが、遠方のお客様には運送会社にて出荷致しております。  
「気を付けていってらっしゃい」



※仕事に空きがある人は機械の周りの整理整頓をします。



※お客様がご要望であれば弊社にて日本シーラーク株式会社様による非破壊検査も行っております。



※作業中に御用間に来てくれた工具屋さんと工具の相談。



※熱処理に出していた材料が沢山帰ってきました。



さあ！ 楽しい昼食の時間です。  
(工場の更衣室にて)



明日から  
また頑張って  
加工致します！

これからも一心エンジニアリング(株)を宜しくお願い申し上げます。

工作機械・工具・システム機器専門商社  
株式会社

**XX フォルテック**

〒729-0104 広島県福山市松永町三丁目4番21号

TEL: (084) 934-7895 FAX: (084) 934-7939

RIMING AT A CREATOR OF THE VALUE  
**メタルテック**

所長 奥 俊夫

赤坂営業所 〒720-0843 広島県福山市赤坂町赤坂995-3  
携帯 (090)-5708-4239  
FAX (084) 951-6532  
E-MAIL info@f-metaltec.com  
HP http://www.f-metaltec.com/

# ((i))トピックス

株式会社 因島観光開発

絶品!



鯛のかぶと煮

レトルト  
パウチ  
食

2人前

〈税込〉

1,100円

【召し上がり方】  
袋のまま電子レンジ（約1分）  
または湯せん（約3～5分程度）で  
温めてお召し上がり下さい。

コラーゲン  
たっぷり!

あこうの煮付

レトルト  
パウチ  
食

2人前

〈税込〉

2,700円

【召し上がり方】  
袋のまま電子レンジ（約1分）  
または湯せん（約3～5分程度）で  
温めてお召し上がり下さい。

お取り寄せ  
名物 グルメ

ホテルいんのしま



ダシが違う!

レトルト  
パウチ  
食

2合分

〈税込〉

1,500円

- 【召し上がり方】  
 ①お米を2合研ぎます。  
 ②研いだお米の水を切り、  
 専用だしを入れます。  
 ※2合用に合わせていますので、  
 水を入れる必要はありません。  
 ③具材を入れます。  
 ④あとは炊飯器のスイッチを  
 入れるだけ！  
 ※水軍兜の器は付きません



幻の高級魚、  
天然あこうを  
味わい尽くす！

レトルト  
パウチ  
食

2人前

〈税込〉

1,500円

【召し上がり方】  
焼いたあこうの身のスライスを  
ごはんにのせ、  
あらをじっくり煮込んで  
旨味を抽出した特製だしを  
熱々にしてかけてください。

香りにこだわる

本 社 / 福山市春日町5-2-32

TEL084-943-6644(代)

三原支店 / 三原市宮浦2-3-17

TEL 0848-67-1213(代)

料理材料専門

**FAS**

Food's Artist Sakuma  
株式会社ファスコポレーション

本 社 広島県福山市南町13-8 〒720-0806  
TEL(084)925-1311 FAX(084)921-3343  
岡山営業所 岡山県岡山市樫156-1 〒700-0803  
フリーダイヤル 0120-414931 FAX(086)720-5308



香りにこだわる

本 社 / 福山市春日町5-2-32

TEL084-943-6644(代)

三原支店 / 三原市宮浦2-3-17

TEL 0848-67-1213(代)

## ((↑))トピックス

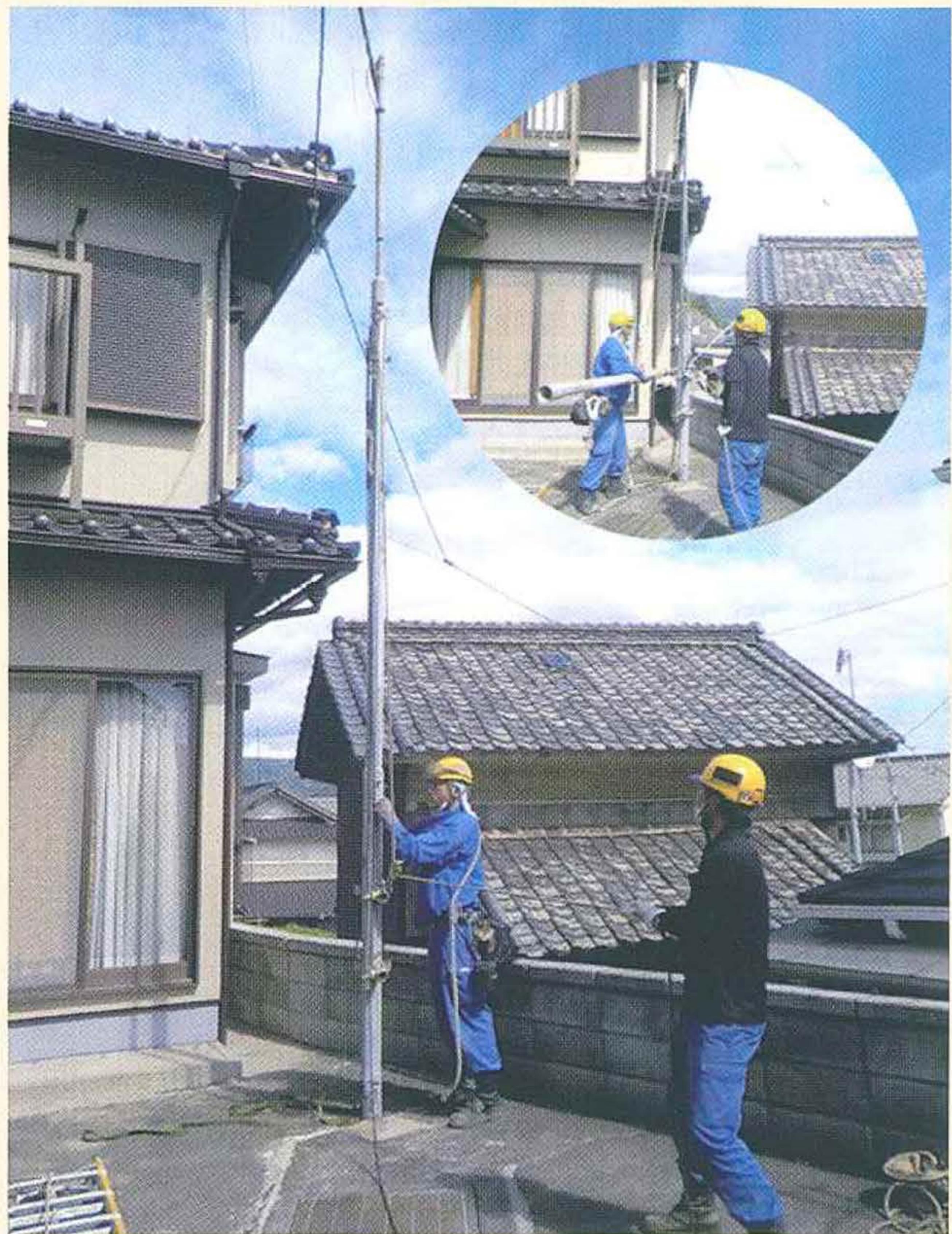
## 株式会社 一心フィールディング

### 初めての防災無線の撤去工事



10月3日から福山市内海町田島で防災無線工事にはいりました。

普段作業をおこなっている踏切や線路の中での仕事と違い宅内や敷地内の作業だった為、悪戦苦闘しましたが話し合いをしてやり方等を改善し本数もこなせるようになったので最後まで事故なく工事を安全にこなしていけて良かったと思います。



トピックス

### 「安全第一」「相互信頼」



#### 事業内容

- ・通信工事
- ・一般土木
- ・一般電気工事
- ・鉄道工事
- ・リフォーム全般
- その他事業内容  
WEB・DM・広告・デザイン・印刷など

#### 代表者

代表取締役 近藤研次

「信頼と技術を後世に残す」



 株式会社 共栄工業  
〒703-8235 岡山県岡山市中区原尾島二丁目 4-15  
TEL 086-238-9000 / FAX 086-238-9900

建築金物・大工用工具  
電動工具・家庭金物

マキタ電動工具代理店

### 株式会社 井上金物店



福山市松永町5丁目30-17  
TEL 084-933-3888

STEEL+ COORDINATOR



### 大栄鋼業株式会社

中国支店  
支店長

吉田 基 MOTOI YOSHIDA

携帯 090-2095-2902

E-mail : m-yoshida@daiei-kogyo.jp

〒722-0037 尾道市西御所町14-15 第6堀田ビル  
TEL:0848-23-4391 FAX:0848-23-4720  
<http://www.daiei-kogyo.jp>

### 株式会社 IRセキュリティ



○業務内容  
交通誘導警備  
イベント会場警備  
雑踏警備

〒739-0044 東広島市西条町下見 962-4  
TEL : 082-431-4047 FAX : 082-423-6126  
e-mail : ir.ltd@aroma.ocn.ne.jp



### しあわせをはこぶ… 皆様のタクシー

## 中央交通

★観光・レジャーに — 各種バス、  
ナイン(9人)タクシーを  
★入院退院に — 寝台車をご利用下さいませ。

☎933-4181

乗務員募集中

●津之郷・明王台営業所☎(084)951-4181  
●福 山☎(084)931-4181



☎0120-33-4181

しあわせをはこぶ… 旅のアシスタント

### 中央観光

☎934-5566

旅行代理店

JR 西日本グループ 日本旅行提携店 赤い屋根

JR 西日本 承認旅行会社

21

# 喜び事のお知らせ

令和4年6月～令和4年10月

表彰

## 西日本高速道路ファシリティーズ株中国支店様より 「優良会社」として表彰されました!!



(株)メディアテック一心  
ネットワークシステム本部  
通信システム部

令和4年7月7日 西日本高速道路ファシリティーズ(株)様の安全衛生推進大会において、中国支店様より当社が優良会社として表彰(1社のみ)されました。表彰対象工事内容は、非常電話BOX更新、老朽化したハンドホール補修、非常電話嵩上げに伴う架台更新、緊急での電灯回路補修等です。機器メーカー、FCT担当者様と連携を密に取り、三位一体となることで無事故で完工する事ができました。

表彰おめでとうございます。今後も、安全・品質への強い意志を持ち、安全作業に取り組み、お客様の信頼を損なうことなく、無事故・無災害の継続に努めていきましょう。

(通信システム部課長 金近大樹)



常日頃からの高い安全品質の意識や、西日本高速道路ファシリティーズ様の高い信頼を得て今回の受賞に繋がったものだと思います。

今後も引き続き安全品質に対する意識の維持に努め、若手社員のお手本となるよう期待します。

表彰おめでとうございます!



(中国エンジニアリング部長 久保智行)

モバイルネットワーク本部  
中国エンジニアリング部



## 表彰【エネコム感謝状】通信システム部・NWS部

この度は感謝状を頂き誠にありがとうございます。  
日々、環境が変化する工事現場の中で安全に努めて作業を行い、災害時は一刻も早く復旧出来るようお客様を第一に考え行動してきました。  
今後とも、インフラを支える工事会社の一員として頑張っていきたい思います。



喜び事のお知らせ

**株式会社カワミツ**  
住友電気工業(株)特約店  
通信設備機材販売・レンタル  
〒738-0004 広島県廿日市市桜尾1-9-21  
TEL:0829-32-5050 FAX:0829-32-6370  
<http://www.kawamitu.co.jp>  
[info@kawamitu.co.jp](mailto:info@kawamitu.co.jp)

新車・中古車・車検・点検・自動車保険  
お車のことはなんでもお任せ下さい。

マツダ代理店・東京海上日動代理店・民間車検場  
**株式会社ツモリオート**  
東広島市西条昭和町14番9号  
TEL(082)423-2108代

# 近隣トラブル（騒音、振動、悪臭等）について

知っておきたい  
家庭の法律相談

Vol.22



一心グループ株式会社顧問弁護士  
元日本弁護士連合会会長  
中本 和洋

日常生活における近隣トラブル、①隣接する住宅のエアコンの室外機・ピアノなどの騒音、②近隣の建設工事による騒音や振動、③居住マンションでの喫煙による悪臭などについて、その対処方法などの概要をご紹介します。

## 1 前提として

少し違和感を覚えられるかもしれません、近隣の相手側にも（当然限度はあります）、法律（憲法等）上、私生活上の自由が認められています。上の①③の例であれば、近隣の方にも居住スペースにおいて趣味・嗜好など日常生活を行う自由がありますし、②では住居を建設する自由ないしは建物建築による経済活動の自由といった側面もあります。とくに日本は生活空間が近接しており、他者（隣人等）の自由を尊重して一定の我慢を強いられることになりますし、他方で我慢の限界もあるといえます。このような考え方は裁判例にも反映されており、法的にいうと、「受忍限度を超えた場合」にはじめて違法性がある（損害賠償請求が認められるなど）と判断される傾向にあります。

以上のとおり、当事者それぞれの自由（利益）を調整する必要があることから、近隣トラブルは、相手方の自由も尊重しつつ、当事者間において話し合いで解決（合意）することが最も理想的です。当事者間での解決が難しい場合の対処法等については以下でお話しします。

## 2 民事訴訟

民事訴訟は、当事者間に合意が成立しなくても判決を下し、強制執行により判決内容の実現も可能とする最も強力な紛争解決手段となります。

しかし、民事訴訟による解決には時間や費用が掛かります（場合によっては、数年単位、弁護士費用は数十万円以上など）。また、民事訴訟の場合には、「受忍限度を超えた」ことの立証も必ずしも容易ではありません。さらに、判決の結果が必ずしも満足のいくものとも限りません。上記③に類似した、マンションのベランダでの喫煙に関する裁判例（名古屋地裁平成24年12月13日）では、「マンションに居住しているという特殊性から、近隣のたばこの煙が流入することについて、ある程度は受忍すべき義務がある」として、損害賠償額をわずか5万円に止めています。以上のように、近隣トラブルでの民事訴訟の利用は最終手段といえそうです。

## 3 公害紛争処理制度の利用

次に、公害紛争処理制度等の利用についてご紹介します。

「公害」というと、産業型の大規模な公害をイメージする方も多いかと思いますが、近隣騒音や建築工事による騒音・振動などの身近な被害も相当範囲にわたる場合は「公害」となります。暮らしの中の公害については、身近な都道府県・市区町村の公害苦情相談窓口へ相談することができます。窓口では、事実関係の調査を行うとともに、当事者に対して改善措置の助言等を行うなどして、解決を図ります。また、公害苦情相談で解決を図ることができないときは、公害紛争処理の制度を利用することができます。

公害紛争処理は、公害紛争処理機関が間に入り、中立・公正な立場で話し合いを進め、調停・あっせん・仲裁等の手続において、紛争の解決を図るもので

公害紛争処理制度では、裁判のように権利や義務を確定したり、権利の実現を強制したりすることはできませんが、裁判よりも、費用の負担が少なく、手続が柔軟で、短期間で公害紛争の解決を図ることが可能といったメリットがあります。

## 4 民事調停、弁護士会のあっせん・仲裁制度

その他に、民事調停や弁護士会のあっせん・仲裁制度などの利用が考えられます。訴訟と比較すれば簡易な手續ですし、（弁護士を依頼しない場合は）費用も低廉です。また、判決と異なり、当事者の合意により紛争を解決しますので、例えば、「エアコンの室外機を移動させることにして移動費用は当事者間で折半する」、「マンションのベランダでは今後喫煙しない」、などといった柔軟な合意が可能となります。なお、民事調停及び仲裁などは、合意が成立した場合、訴訟における判決と同一の効力を持ります（強制執行が可能）。

## 5 まとめ

近隣トラブルについては、当事者間での話し合いの解決が望ましいことは最初に述べた通りです。当事者間では解決できない場合には、以上のように選択肢が複数あります。まずは、公害苦情相談窓口へ相談するか、お近くの弁護士会などで法律相談を行い、どのような解決手段を取るのがよいかご相談いただくのも一つかと考えます。

# 知つて得する税の話 Vol.5

## 『インボイス制度』を知っていますか？

新年あけましておめでとうございます。本年もどうぞ宜しくお願ひ申し上げます。

さて、今回は2023年10月より開始されるインボイス制度について、お話をさせて頂きたいと思います。まず、インボイスって直訳では「請求書」となります。そう、簡単に言ってしまうと請求書の様式が変更になりますよ、という事です。



税理士法人  
未来経営 福山事務所 所長  
一心グループ株式会社  
顧問税理士  
高知宏興  
(こうち ひろおき)

では、何が問題なのかというと、売上高が小さい（年商1千万円以下）事業者と取引を行った際に、問題になるケースが想定されます。

例として、55円（うち消費税5円）の商品を仕入れて、110円（うち消費税10円）で販売したケースで考えてみましょう。

従来では、売上時に預かった消費税10円から、仕入時に支払った消費税5円を差し引き、差額の5円を納税することとなります。

一方、インボイス制度開始後に、売上高が小さい事業者で、税務署に登録していない事業者に対

価を支払った場合、支払った消費税を認識できなくなってしまうため、 $10\text{円} - 0\text{円} = 10\text{円}$ の納税が必要になってきてしまいます。

例えば、皆さまの事業上で影響が考えられるのが、経費の精算です。

個人タクシーや、小規模な飲食店、コインパーキングなどに支払う場合は、こういったケースが考えられるので、注意が必要となります。

2022年12月中旬に公表された令和5年度の税制改正大綱に基づき、改めてグループとしての対処方針を検討してみましょう。

知つて得する税の話

27

### ●ご宿泊に…



### ●ご婚礼・パーティーに…



### ●お食事・喫茶に…



和食堂「鞆の浦」

カフェ&ビュッフェレストラン  
「クレール」

 ベッセル

## 福山ニューキャッスルホテル

広島県福山市三之丸町8番16号 TEL084-922-2121(代) FAX084-923-6813  
URL <https://www.new-castle.net/> E-mail [info@new-castle.net](mailto:info@new-castle.net)



## 人間ウォッチング

一心エンジニアリング(株)

寺地工場長って

## どんな人?

参加者が寺地工場長に聞いてみたいことを質問し、寺地工場長の人となりを、みなさんにお伝えします。

日 時：令和4年10月31日(月)

場 所：一心グループ本社ビル3F ネットワーク会議室

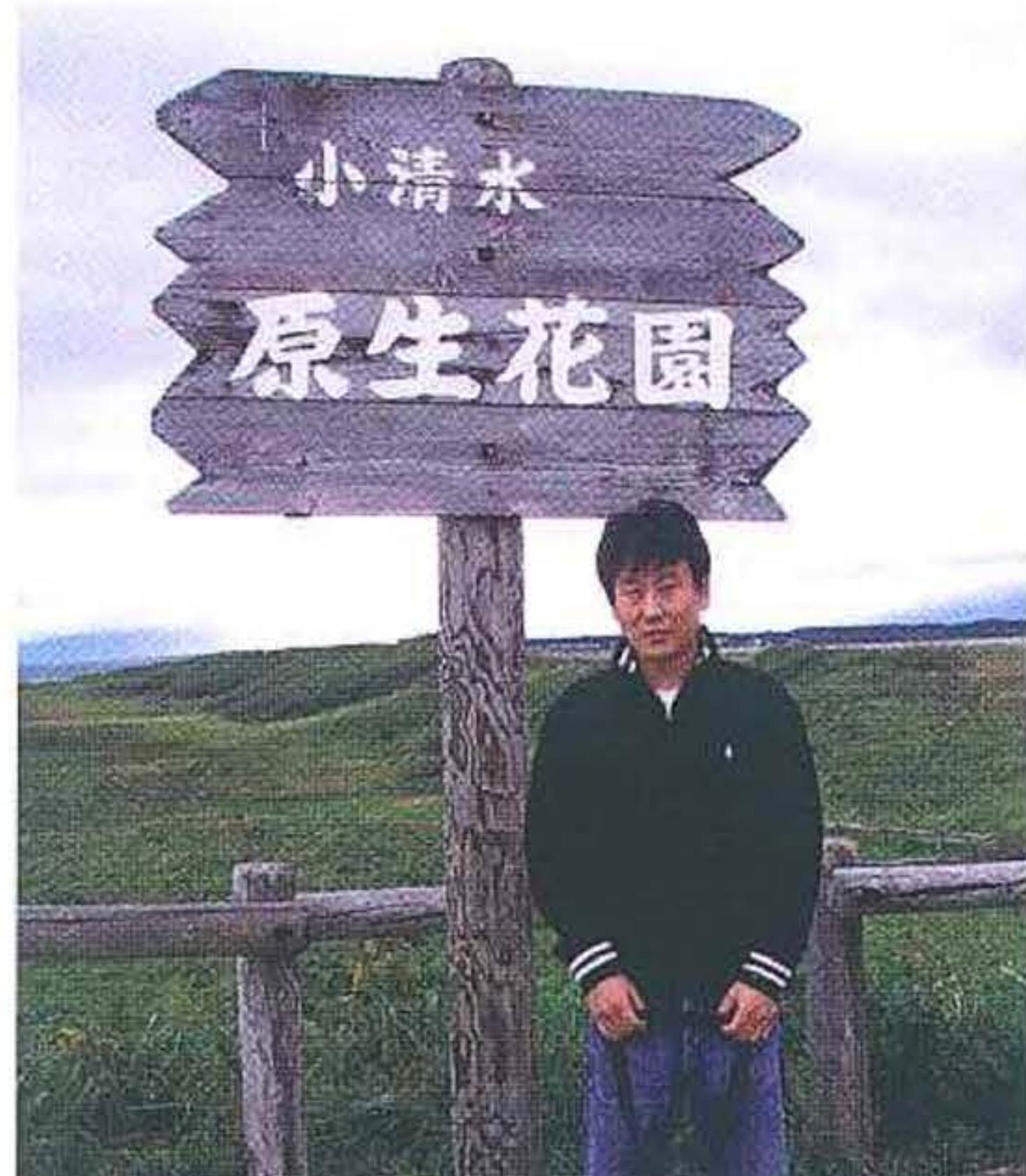
参加者：編集委員 4名(八田 蔦永 山崎 岡田)

**Q1** 趣味は何ですか。また、休日の過ごし方や、リフレッシュ方法を教えて下さい。何をしている時が一番楽しいですか。(岡田)

A 趣味は、ゴルフと釣りです。もともと取引先等のお客様とのお付き合い始めましたが、趣味に発展しました。休日は大体ゴルフか釣りをしています。ゴルフでバーディを取った時は最高に嬉しいですし、楽しいですね。釣りは月1、2回します。船釣りが多く、取引先のお客様と瀬戸内海や日本海に行きます。釣りは朝早かったり、夜遅かったり、結構ハードで体力がいるので家族で楽しむことは難しいですね。リフレッシュ方法は釣りに出た時に海の上で瞑想することです。広大な海の上で何も考えないことでリフレッシュできます。

**Q2** 幼少期はどのようなお子様でしたか。将来はどのような職業につきたいと思っていましたか。中学、高校でのクラブ活動を教えてください。学生時代の思い出をお聞かせください。(八田)

A 幼少期はいわゆる悪ガキでしたね。小学生の頃から飛行機はどういう仕組みで飛ぶのだろうかと興味があったので、将来の夢はパイロットになることでした。クラブ活動は、中学生の時は器械体操部でした。バク転がしたいがために入部しました。中学生の大会で、他の人がしている技を見て、自分もできると思い、一度も練習したことのない技をその場で成功して賞をもらったことがあります。運動神経は良かったと思います。高校ではバスケ部に入部していました。



**Q3** 一心エンジニアリング(株)(当時は有限会社)に転職された経緯を教えてください。転職先に選んだ決め手を教えて下さい。入社当初の会社の印象はどのような感じでしたが。(山崎)

A 前職は自動車メーカーでした。配属先は京都工場で2交代制24時間動く製造ラインの故障を修理する部署でした。業務はハードでしたので体調を崩し、他に様々な事があり、やむなく退職し福山に戻ってきました。現職はあ

## 寺地工場長プロフィール

氏 名：寺地豊司(てらち とよし)

る方の紹介で入社しました。会社を見学させていただき、前職と同様な製造業でしたので挑戦してみようと思ったのですが、業務や機械操作等、未経験でしたので不安を抱えながらの入社でした。入社当時の社員数は、5、6人程度だったと思います。当時、会社は福山市箕島町にありましたが、平成5年一心グループビル新社屋の完成に伴い、ここ赤坂町へ移転しました。



**Q4** 研磨工として入社されいまが、当時はどのような事をされていましたか。研磨の仕事で難しかった加工、楽しかった加工、驚いた加工を教えて下さい。研磨等の技術についてこだわっている事があれば教えて下さい。(蔦永)

A 入社後直ぐに『平面研磨』といって、機械を使用してダイヤモンドコーティングされている砥石等で製品の表面をきれいにしたり、平らにしたりする仕事を任せられました。驚いたことは鉄と言えば硬いイメージがありますが、例えば木は彫刻刀を使用すれば簡単に削れると思うですが、鉄も機械を使用すれば、木と同じ様に簡単に削ることができます。研磨で特に難しいのが、小さい物や手で曲げたり出来る軟らかい物を機械で研磨しようとすると非常に難しいですね。硬い物は割と簡単です。楽しかった加工については、正直その様な記憶はないですね。毎日必死でした。研磨の仕事は特に資格が無くてもできますが、自分の感覚が非常に重要で、各々が業務の中で色々な事を身体で覚え、感覚で覚えていきます。個人差にもありますが、1年でそこそこに出来る人もいれば、10年経ってもまだ難しいという人もいます。私が研磨でこだわっていた事は、研磨後の製品を検査するときに測定器を用いて大きさ等を測定するのですが、その時の測定値の値です。値といつても0.01mm以下の値です。同じ製品を測定しても、測定器の持ち方、製品への接触加減により値が変わってしまいます。測る人によっても違い、同じ人が測っても値に差が出てしまいます。検査記録には3回測って平均値を記録する場合が多く平均値で構わないのですが、私は自分が測る値の差を如何に無くすか、ゼロに近づけるかにこだわっています。研磨という業務への繊細なこだわりを持っています。

**Q5** 会社の設立当初から在籍され、現在は取締役でいらっしゃいますが、入社され今までに経験曲折があればお願いします。現在はどのような業務を執行されていますか。現場(工場)の加工業務に携わることもありますか。(蔦永)

A 入社時は工場勤務からスタートし、15年前に事務所仕事に変わりました。困ったことは、工場の中では相手が

機械なので自分がきちんとすれば自分の思ったように事が進むのですが、事務所の仕事は、社内外の様々な方との関わりの中でコミュニケーション等、コントロールや難しい事が沢山あります。現在の職務は、工場長の役職ですが、営業活動も行い仕事を受注しています。それを調達業務で社外に発注し、後は製品の評価・検査に関与して、お客様と納期調整をしています。1番は営業活動がメインです。2番に調達業務、3番に検査、4番が納品調整という比率ですね。現在、営業も調達も一人で行っていますので、後継者の育成も同時進行で行っています。

**Q6** 今まで取り組まれた仕事の中で一番達成感があった仕事についてお聞きします。又一番ピンチだった出来事があれば教えて下さい。そのピンチをどのように乗り越えられましたか。又仕事をする上で大切にされていることを教えて下さい。(八田)

**A** 2017年、新しい仕事でベアリング(機械の中で回転する「軸」を支える部品)の研磨の仕事を受注するようになりました。ベアリングの役割は肉厚差(摩擦)を「0」に近づけ、回転を滑らかにすることですが、内輪から外輪までの厚みを均等にする必要があります。それを測定する装置(肉厚測定器)が必要なのですが、販売されている測定器に安定性がなかったので、自ら測定器の図面を作成し製作しました。考案して製図して部品調達して組み立てたという事です。とても達成感がありましたね。ピンチに関しては製造業なので納期遅れはピンチです。納期遅れが発生した際、お客様と打合せを行いますが修羅場(?)の会議となります。お客様にも納期があり、特に輸出製品になるとペナルティの問題が発生します。大きな納期遅れは、数年に1度くらいですが、それだけは絶対に避けないといけません。仕事で重要なのは、製造業の3大要素“納期・品質・コスト”をいつも意識して行動することです。



肉厚測定器

(一心エンジニアリングが観覧車のシャフトを作ったというお話を聞きました)(葛永)

20年ぐらい前、福山市の一文字に観覧車があったのですが、お客様である「株式会社広島メタル&マシナリー様」(当時の社名は「寿工業株式会社様」)が観覧車の部品を作られていて、その中の一部の部品を作ったことがあります。当時の観覧車は色々な所に移転して、今も何処かで使われていると思います。その他に10年ぐらい前の話ですが、電車の車輪が付く回転軸(シャフト)を一時期製作していましたが、外製で不具合の製品を納めてしまいました。外製とは、外注製作で他社に一部分の加工をお願いしたものでした。当然こちらが受注して納めているので我々の責任になり、不具合を見逃したのも我々の責任です。横浜まで行き、3人で朝から晩まで手直しました。呼出しの前日にお客様との懇親会があり、その後そのまま福山駅へ向かい新幹線で横浜まで死にそうになって行った記憶があります。

**Q7** 仕事において、この10年で大きく変化した事はどのような事でしょうか。プライベートではどのような事がありますか。(岡田)

**A** 研磨の仕事をする中で、治具(品物を研磨するための補助具)が必要で、昔は手書きで図面を書いて治具を制作していましたが、CAD化して図面化し保存ができるようにし、間違いを極力発生させないようにしました。治具

の精度を上げるための改良もしました。属人的になっている業務は「見える化」し、“あの人しかできない業務”は可視化し共有しています。

プライベートでは、別居している親が高齢になり、親の代行で実家の事をやることが増えました。これは仕方ない事ですが、結構てんやわんやですよ。

**Q8** 今後、会社をどのような会社にしたいですか。目標、夢を教えて下さい。そのため進めている施策はありますか。又、プライベートでの夢、目標も教えて下さい。(葛永)

**A** 現在、製造業は、停滞・低迷している業種だと思います。製造業の会社を始めたいという経営者はいなくて、どちらかというと海外に圧倒されている業種でもあるのですが、生き残りをかけて色々な事に挑戦していきます。昭和からある会社なので、昭和の技術と現在開発されている技術を融合させて新しい事が出来るように今、頑張っています。製造業の中小企業は高い技術を持った昔からの職人気質の社員が居る会社が多いですが、その昔からの技術を含め色々な技術をお金(売上)に換える能力がないと思います。技術をお金(売上)に換えるようにこれから考えていきたいと思っています。プライベートの目標は、少しづつ資産運用をしながら退職後に苦労をしなくても生活が出来て、趣味のゴルフと釣りをしていきたいとは思っていますが…。一つの区切りは65歳ですね。まだ働き盛りかもしれません、体力とか視力は落ちるでしょうが健康でいたいですね。健康のために毎日約3km走っています。1年半くらい続けています。

プライベートは、家族で健康でいられることで十分なので、現状維持ということでしょうか。

**Q9** 座右の銘を教えて下さい?(岡田)

**A** “継続は力なり”です。自分が何かをやり始めて継続するとその期間に自分の成長とともに考え方方が変わってくると思います。始めた当初のスキルと1年経ったときのスキル或いは2年3年経った時のスキルで物事の見方が変わると思います。そういった意味で続ける事が重要だと思っています。

**Q10** グループ社員に望むこと等、メッセージをお願いします。(山崎)

**A** 一心グループには様々な業種があるので、凄く良い環境にあると思います。各自何処かの会社に属していますが、会社の枠にとらわれるのではなく、グループとして情報交換をしてほしいと思います。一人で解決が難しい場合も、多方面からの意見があれば解決できるかもしれません。皆で考えて力を合わせる事が、信頼されて必要とされる会社になることに繋がると思うので、グループの一員だという事を常に考えて行動してもらいたいと思います。



詳しく教えて

# あの江戸前寿司

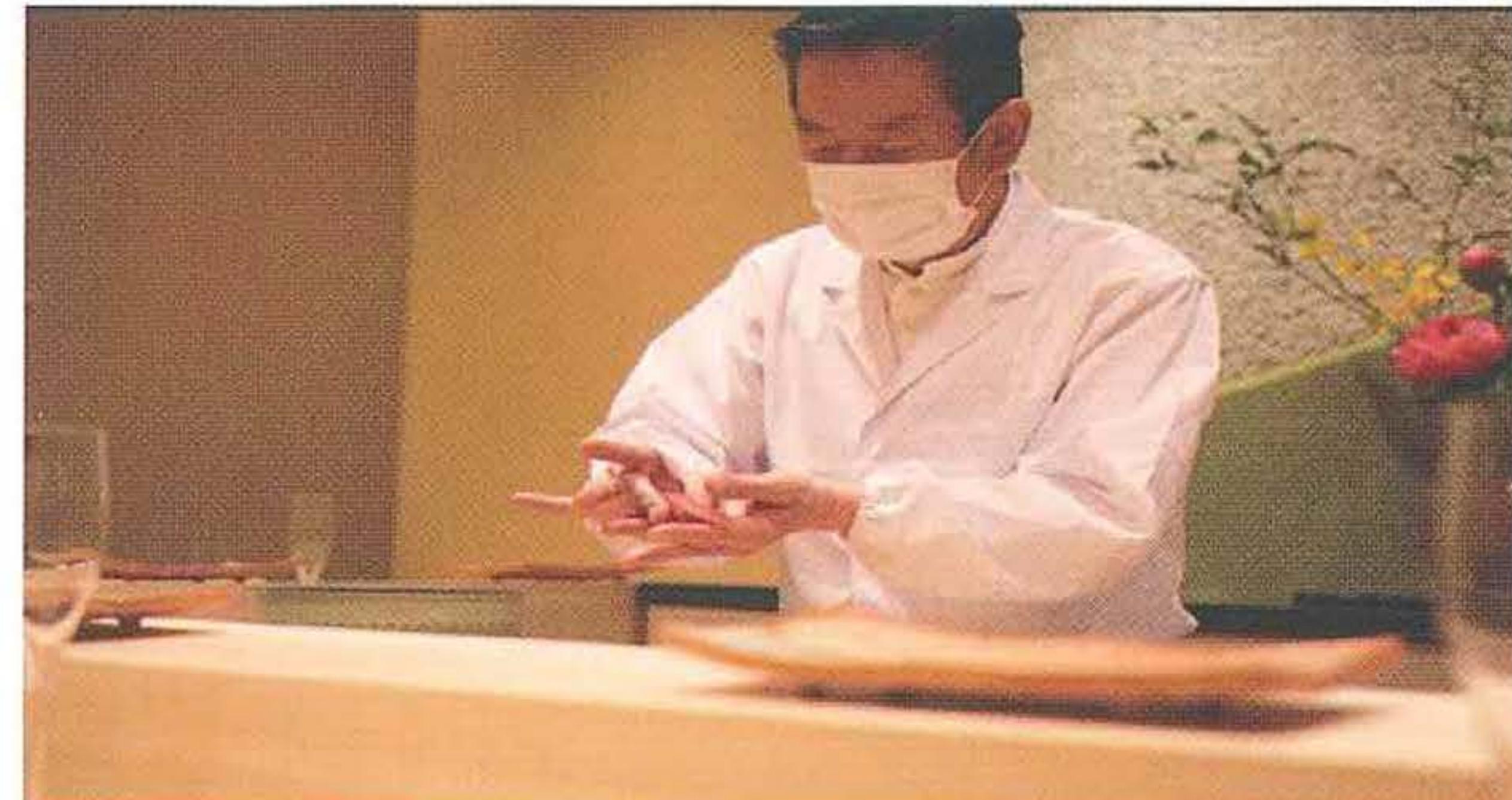
江戸前寿司について、東京で約50年、寿司を握ってきた【すし惣】の石橋大将にお話を伺いました！

## ・江戸前寿司とは…？

江戸時代の後期に、新鮮なネタをお客様の前で即席で握るという発想で生まれました。いわゆるファストフードのような物です。

屋台で素早く握って提供する握り寿司は、せっかちな江戸っ子に大ウケしました。

醤油で漬けたり、酢で締めたり、ひと手間を加えるのも特徴です。



石橋 達男大将

## 【すし惣】石橋大将にとっての【江戸前寿司】とは…

一言で言えば「心意気」です。

握るお寿司の美味しさ、パフォーマンスが出来る技術、仕込みの段階の魚の処理、塩加減、酢の加減などは、当然の事ですが、個々のお客様の好み、アレルギー等の気配り、お客様に合わせた豊富な話術など、寿司以外の事にもお客様に喜んでいただけるようにこだわりを持つ事だと思います。



シャリ切りの様子

## ・寿司と鮨の違い…

【寿司】は、ちらし寿司やいなり寿司など、すし料理全般に使われています。

【寿を司る】という、とても縁起が良い当て字です。

【鮨】は、「旨い寿司」を強調した意味で使われる事が多いです。



コハダ。酢の締め加減が、職人の腕の見せ所です。

## ・シャリについて…

シャリとは、もともと「舍利」というサンスクリット語で「お釈迦様の骨」という意味があります。お釈迦様が火葬された時に分骨され、分けられて分けられて米粒くらいまでに小さくなってしまった骨を見て、ある僧侶が「まるでお米のようだ」と表現した事から、シャリ=お米と呼ばれるようになったと言われています。

違いを楽しめます。

使うお米については、新米ではなく、あえて古米を使います。新米だと、お米に水分が含まれすぎてシャリがベタついてしまいます。

普段食べるご飯より少し硬く炊くのも、美味しいシャリの条件で、湿度が高い梅雨や夏の時期は、10分程度、米を水に漬ける時間を短くします。

シャリ切りの際は、一升の米に対して、三升用の桶を使用します。大きめの桶ですが、酢を合わせる時に、うまい具合にシャリがバラけて均等に広げる為です。

## ・赤シャリと白シャリについて…

「赤シャリ」は、江戸前寿司が流行り始めた江戸時代に使われていたシャリです。

すし惣では、赤酢を使った伝統の『赤シャリ』で鮨を提供しています。

赤酢は、酒粕を使って醸造させた酢で、米を醸造させた白酢よりも香りが強く、まろやかな味わいがあります。

一般的によく見かける白酢を合せた白いシャリは、「銀シャリ」「白シャリ」と言います。

当然、シャリはお店の特徴になるため、さまざまな工夫がされていて、シャリだけとっても寿司屋ごとの味の



すし惣

## 江戸前寿司の近年の変化…

ここ50年で、魚の流通技術が向上して、魚の鮮度が劇的に変わりました。コハダなどは、生で食べても美味しい為、塩、酢をあて仕込みをします。

50年前の塩や酢の当て方だと、鮮度の良い物は、逆に旨味が損なわれます。魚の大きさや脂のノリ、その日の温度や湿度をみて、仕込み方を変えています。

後は、カウンターや、まな板の木材は、45年くらい

前だとヒノキが多く見受けられましたが、東京都の都の木が、イチョウの木という事で、イチョウの木を使うお店や黒や朱の塗りの黒を基調としたモダンなカウンターのお店も出来ました。

しっかりと魚の管理など出来るようになったおかげか、東京では江戸前の寿司屋がびっくりするくらい増えました。

## よくある質問

Q. お箸を使って食べるのが正解?

A. お寿司を食べる時は、箸でも、手でも食べやすい方で食べてOKです!

Q. シャリ少なめと言ったら、失礼?

A. ご要望は、是非お伝えください!わさび抜き、少なめもお伝えください!

Q. 出された物は、すぐ食べるべき?

A. 出された瞬間が食べ頃です。ネタが乾燥していくので、お早めにお召し上がりください!

## お寿司屋さんの用語集

**【あがり】** 食事の最後に飲むお茶の事。花柳界からきた言葉で、「最後のもの」という意味。最初に出すお茶を「出ばな」と言う。

**【ムラサキ】** 醤油の事。理由は、諸説ありますが、①昔の人が赤褐色を「むらさき」と呼んでいて、皿に入れたお醤油が赤褐色だった。②当時貴重だった醤油を高貴な色の「むらさき」と呼んだ。③紫色の大蔵を原料とする為。

## 江戸時代のファストフードだった「江戸前寿司」

今では、マナーに厳しそうというイメージがあるかと思いますが、一番大事なのは「楽しんで食べる事」だと思います。

「寿」の名前の通り、ハレの日にお寿司を食べてみてはいかがでしょうか?

**【兄貴、弟】** 兄貴=古いネタ。弟=新しいネタ。この用語は有名な為、カウンター内では従業員の下の名前で、【兄貴、弟】を呼び、店ごとに工夫されていたようです。

**【ガリ】** 生姜を甘酢漬けにしたもの。ガリの名前の由来は、食べるとガリガリするから。

**【なみだ】** ワサビ。ききすぎると涙が出る事から。

## ■一心グループ会社 人事異動 《役員人事》

氏名	新役職	旧役職	任命日
<b>■大陽通信工業(株)</b>			
中新 孝博	取締役	新任	令和5年1月1日
<b>■(有)大進電設</b>			
中新 孝博	取締役	新任	令和5年1月1日
<b>■(株)一心フィールディング</b>			
中新 孝博	取締役	新任	令和5年1月1日

## 編 集 後 記

新年あけましておめでとうございます。本誌を今後とも宜しくお願ひ申し上げます。

さて、今年の干支「卯」は、うさぎ自体がよく飛び跳ねる生き物であること、繁栄の象徴でもあることなどから、「飛躍する年」と言われています。

さらに、今年は「癸卯(みずのとう)」にあたり、十干(じっかん)の最後「癸(みずのと)」は、「揆(はかる)」につながる文字で、植物の内部にできた種子が測れるほど大きくなり、春に芽を出す用意をしている様を表しているそうです。

これから、2023年「癸卯」の年は、「成長や飛躍のために努力・準備してきたことが、十分に実り、芽吹き始める年」になると言われています。

読者の皆様にとって、すばらしい年になりますよう心よりお祈りしています。



リース営業本部  
中国営業部  
福山支店

**赤坂 暢孝**

オリックス自動車株式会社  
広島県福山市紅葉町1-1 〒720-0811  
福山ちゅうぎんビル4F  
携帯: 080-8071-8422  
E-mail: nobutaka.akasaka.cc@orix.jp  
TEL: 084-926-9076 FAX: 084-926-9078  
<http://www.orix.co.jp/auto>

有限会社 爽風苑

総合緑化工事  
〒720-0843 福山市赤坂町赤坂 994-4  
TEL 084-951-4988 FAX 084-951-6228



We contribute to the local society as a leading company of the industry.  
〒721-0957 広島県福山市箕島町456番地46号  
TEL. (084)953-2858 FAX. (084)953-3911  
E-Mail. support@kyoei-steel.com  
<http://www.kyoei-steel.com>



**村井塗装株式会社**

〒720-0822 福山市川口町 3-24-6  
TEL 084 (953) 8034  
FAX 084 (954) 4034

出光興産株式会社販売店  
アストモスエネルギー株式会社特約店  
**松永瓦斯株式会社**

本社 福山市津之郷町225-1 〒720-0841  
TEL (084) 951-1818 (代) FAX (084) 951-3751

営業所  
ネットワーク

L P ガス販売所	福山市神村町5202-1	TEL (084) 933-5121
		FAX (084) 933-5083
ハピネス松永給油所	福山市今津町4丁目6番16号	TEL (084) 934-5121
セルフ松永南街道給油所	福山市松永町6丁目8番25号	TEL (084) 933-4252
セルフ松永東街道給油所	福山市神村町5999-1	TEL (084) 933-5123
ハピネス福山給油所	福山市津之郷町225-1	TEL (084) 951-5577
ハピネスニュー福山給油所	福山市曙町6丁目5番7号	TEL (084) 957-5121
セルフ南手城街道給油所	福山市春日町2丁目2番53号	TEL (084) 945-8845
セルフ道上街道給油所	福山市南手城4丁目10番10号	TEL (084) 921-1747
福山アボロ石油(株)	福山市神辺町十九軒屋26-1	TEL (084) 962-3220
セルフ鞆の浦街道給油所	福山市水呑町74-2-2	TEL (084) 968-0050

# 经营理念 期待を超えた頼しい一心グループを創る

一心グループ五訓

一 私たちは安全な仕事をします  
一 私たちは最高の技術で仕事をします  
一 私たちは公共の利益を含む仕事をします  
一 私たちはお客様に忠実な仕事をします  
一 私たちはチームワークの中では仕事をします



一心グループバリュー

何事も謙虚に学ぼう 学習  
何事も率先して行動しよう 挑戦  
何事を素早く行動しよう スピード  
何事を報連相随し実行しよう モーニング  
何事を目標に持て達成しよう 引き算

## 一心グループ 株式会社

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL(084) 952-4000 FAX(084) 952-3001

### ●ICT事業●

#### 株式会社 メディアテック一心

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL(084) 952-3000 FAX(084) 952-3001

#### 有限会社 大進電設

〒711-0907 岡山県倉敷市児島上の町1-16-8 TEL(086) 473-2331 FAX(086) 473-2330

#### 大陽通信工業 株式会社

〒754-1277 山口県山口市阿知須2067-2 TEL(0836) 66-1144 FAX(0836) 65-2400

#### 株式会社 一心フィールディング

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL(084) 952-3030 FAX(084) 952-3055

### ●製造事業●

#### 一心エンジニアリング 株式会社

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL(084) 952-3010 FAX(084) 952-3011

#### 谷口工業 株式会社

〒720-1131 広島県福山市駅家町万能倉306-2 TEL(084) 976-3810 FAX(084) 976-5724

### ●サービス・海外事業●

#### 株式会社 一真

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL(084) 952-3090 FAX(084) 952-3099

#### 株式会社 因島観光開発

〒722-2323 広島県尾道市因島土生町平木288 TEL(0845) 22-4661 FAX(0845) 22-9377

#### 株式会社 一心物産

〒135-0064 東京都江東区青海2-4-32 タイム24ビル15階 北棟 TEL(03) 6228-4037 FAX(03) 6228-4038

#### 株式会社 一心ファインダイニング

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL(084) 999-8040 FAX(084) 952-3099

#### 株式会社 一心トレーディング

〒135-0064 東京都江東区青海2-4-32 タイム24ビル15階 北棟 TEL(03) 6228-4073 FAX(03) 6228-4038

ご家族の方々や多くの皆様にお読みいただくようご供覧下さい。