

No.29

2019.01

照脚

顧下

脚 下 照 顧

表紙の注釈

「脚下照顧」

きやつかしようこ

「自分の足元をよくよく見よ」という意で、何か失敗や問題があった時、人は自分自身が反省せず、他のものに責任を転嫁しがちです。他のものに向かって理屈を言う前に、まず自分の足元を見て、自分自身を見つめ直して反省せよという意味です。「脚下」は足元の意で、本来の自分自身。「照顧」は反省し、よく考える、よくよく見る意。

もともと禅の言葉で自分の本性を見つめよという意です。

このように「脚下照顧」の心は素晴らしい意味を持つ四字熟語です。



(株)メディアテックー心
顧問
谷口 幸雄



年頭の挨拶

眞田会長 1

I ♥ ISSHIN

株式会社ブリッジ 代表取締役社長
福山赤坂ロータリークラブ 会長
福山ローズファイターズ 球団代表 橋本慎吾 2

一心グループ会社社長 年頭方針

一心グループ(株) 3
(株)メディアテックー心 4
一心エンジニアリング(株) 5
(有)大進電設 6
大陽通信工業(株) 7
(株)因島観光開発 8
谷口工業(株) 9
(株)一心ファインダイニング 10
(株)一心フィールディング 11
(株)一真 12
(株)一心物産 13

一心グループ株式会社設立について 14

トピックス

一心エンジニアリング(株) 15
(株)因島観光開発 16
(株)一真、(株)一心ファインダイニング 17
(株)メディアテックー心 18
(有)大進電設、大陽通信工業(株) 19
谷口工業(株)、(株)一心物産 20
(株)一心フィールディング 21

人間ウォッチング

(株)メディアテックー心 中新常務 22~23

身近な家庭の法律

知っておきたい家庭の法律相談 (Vol.15)
「パワー・ハラスメント 問題と対策」
顧問弁護士 中本和洋 24

広告協賛会社紹介

(株)共栄工業、(有)高橋セイコー自動車 25

詳しく教えてあの(豊洲)

株式会社 一心物産 26~27

年男・年女 「今年の抱負」 28~29

喜び事のお知らせ 30~31

資格取得 結婚 出産 【H30年6月~H30年10月】

OB便り 32~33

入社1年を振り返って 【H29年8月~平成29年12月入社の人】 34

成人の誓い 35

新入社員紹介 【H30年6月~H30年10月入社の人】 35

家族紹介 36

役員人事・お知らせ・編集後記 37

半世紀を振り返り・・・そして・・・ あけましておめでとうございます。

この新年は私たち、一心グループにとりまして特別な年です。

「いよいよ来た!」と言うべきか、「とうとう来た!」なのか、いや、それよりも「ついに来た!」と言うべきなのか・・・、また、不謹慎な表現かも知れませんが「何となく必然的に来た。」も正解かも知れません。ただ“ヤット”とか“ようやく”ではないような気がします。

一心グループ 会長 眞田 惣行



(株)メディアテック一心の生きて来た50周年が巡って来ました。

考えてみますと50周年、そのものは、単に歳月を重ねた自然現象に他なりません。しかし、このことを企業の寿命とか持続性などにスポットライトを当て、日本中の例に比較することを評価の対象にするのであれば一心グループの各社に關係する皆さんは、こぞって、喜び、誇りとすべきです。それは、とりもなおさず、その中身が50年の歴史に裏付けされたわが社独自の伝統であり、社風であり、文化でもあるからです。そして、それらを育ててきたのが私たち、ひとり、ひとりの実績でもあるからです。

そこで、私は、と言えば、創立1日目から50年間をこの会社と寝食を共にして来たわけですから言葉では言えないほどの感、ひとしおであります。もちろん、共に歩んできた幹部や社員への感謝、中でもほとんど創立時から苦楽を分け合った仲間に対してはお金や物に変えられない尊く深い温情の熱さを思わざるを得ません。みんなで、ひたすら、“一心”の二文字だけを信じてたどり着いた50年でした。

そして、まさに、私にとっては、一生を賭けたこの会社との50年でもありましたし、悲喜こもごもの50年間は、私自身の命を紡いだ日々であったと回顧します。

もちろん、この50年間、十分に満足できる達成感が得られたとは言えませんが、今の私自身は、少々の安堵感や感傷に際限なく浸りたい思いがあるのも事実です。しかし、この思いは、各グループ会社の社員の皆さんとのそれには相当の落差があるでしょう。ただ、社会人として、第一歩を踏み出した今年の新入社員の人たちも、すでに、このグループの、この会社で歴史を刻んでいることには間違いありません。そして、今の私と同じような思いを持って続く100周年を迎える事が出来るように邁進してもらいたいと願うばかりです。

さて、期せずして、世の中は一変しつつあります。

第4次産業革命と言われるAIやICT,IoTなどと呼ばれる高度な情報通信技術をインターネットと結びつけることによる新社会の出現です。これまでの人類が開発し、経験した蒸気機関、電気などの発明による革命の数々を大きく凌駕するといっても過言ではないと思われるほどです。従って、今や、世界中の人々が来るべき新時代を具体的にどのように定着させるかを想定し、知恵を出し合っているところです。

そこで、皆さんは、先刻、ご承知ですが、私たちのグループ各社、とりわけ、このたび50周年を迎える(株)メディアテック一心は、その革命の担い手とならなければなりません。そのための第一歩として、願っても無い節目の50周年が、気付け薬、起爆剤となりそうです。

偶然とはいえ、非常に喜ばしいことではありませんか!

さらに、私たちのグループには追い風となる要件があります。私たちのグループでは、昨年的一年間をかけて、これまで多様な職種と経営形態からきわめて困難であった総合管理の一元化を果たして来たところ です。グループの全体像を把握し、経営方針の徹底、財務、人事などの管理が飛躍的に向上、より良き将来に向かって、その体制が整ったと断言できます。

このようなグループの状況に、折しも、(株)メディアテック一心の50周年も世界の第4次産業革命も一心グループの明るくて雄大な将来を示唆しているかのように感じます。

グループの全員が全力で、限りなく、循環型の持続構造を目指す成長集団を目指したいと考えます。

I ♥ ISSHIN

このコーナーは、私たちの一心グループと永年ご縁があり、ご支援をいただいております方々を、毎号紹介させていただくコーナーです。

私たちの
一心グループを
愛する方々



株式会社ブリッジ
代表取締役社長
福山赤坂ロータリークラブ
会長
福山ローズファイターズ
球団代表
橋本 慎吾

この度は、一心グループ誌に執筆のご依頼をいただき、誠にありがとうございます。

眞田家及び一心グループ様とは、四半世紀にわたり、お車を通じてのお引き立てを頂いてます。また、2016年4月に設立した、市民球団 福山ローズファイターズの選手雇用並びにNPO法人 福山スポーツ雇用サポートセンターの運営にも、多大なるご支援ご協力をいただいております。

この場をおかりして、厚く御礼を申し上げます。そして、本年度は眞田会長が創設された福山赤坂ロータリークラブの第22代目の会長を務めさせて頂いています。

前職、バルコム時代より、眞田会長、眞田社長をはじめ眞田家ご家族のお車、また、一心グループのお車を通じて、公私とも大変深く可愛がっていただいております。その深いご縁の中で、3年前に「福山ローズファイターズ設立」の相談を眞田社長へさせて頂き、設立にあたり、多大なるご尽力をいただきました。特に、行政関連への働きかけを強力に行っていただき、設立時に行政より想像以上の施設や補助金を獲得していただき、素晴らしい環境でスタートが切れました。また、一心グループの皆様には市民サポーターとして多くの方々にご支援いただいております。

そのおかげで、本年度チームは御社社員の活躍もあり、中国・四国地区大会で、クラブチャンピオンとなってくれました。

また、チームは来季に向け5名の新入団選手の補強が出来ましたので、全日本クラブ選手権出場（9月26日～埼玉メットライフドーム開催）を果たしてくれると、大変期待をしています。「野球の力を、社会の力へ」の理念のもと、更なる発展をお誓い申し上げます。引き続きのご支援・ご協力を何卒よろしくお願い申し上げます。

今から5年前になりますが、眞田社長からのお誘いで、福山赤坂ロータリークラブに入会をさせて頂きました。ブリッジを創業（2009年7月）して間がない時だったので、不安の多い中で入会をさせて頂きましたが、逆に不安を払拭できる「仲間づくり」や「仕事の支援」を数多くいただきました。また、大変幸せなことに、入会5年目で第22代の会長を拝命いたしました。

福山赤坂ロータリークラブは、広島・山口地区で、会員増強率NO.1（2010-2018、15名 40.5%増）の実績で、大変注目され、勢いのあるクラブです。その会長として、「時代の潮流になろう!」をスローガンに、自覚と誇りをもって邁進しております。

本年で、第1000回の例会開催を迎えます。ひとえに一心グループの皆様方に、会場や駐車場のご提供とご理解をいただいているの、お蔭であります。引き続き、ロータリーへのご理解とご協力を、何卒よろしくお願い申し上げます。

最後になりますが、持株会社として新たな出発をされました一心グループの益々のご繁栄を祈念申し上げます。

ALways Security OK



広島総合警備保障株式会社

365日24時間、ずっと安心。
大切なご家族を、お住まいを、守り続けます。



ホームセキュリティBasic

お買い上げプランなら月々3,000円台からの納得価格。
ALSOKがしっかり守る安心ホームセキュリティ。

お問い合わせは
☎0120-889-110



新年、明けましておめでとうございます。

高度化する社会を、リードする企業グループとして、
期待を超える頼もしい一心グループを創っていききたい。



代表取締役社長
眞田 奈津基

一心グループ(株)設立の狙い・目的について

まずは、『各社、各社員それぞれにある情報を一つに集める』ことです。50周年を迎えるにあたり、次の50年をどのようなビジョンを持って進んでいくべきかを考えると、より強固な連帯感・一体感が必要となります。そのために“情報”を集約することが狙いです。

また、第4次産業革命とも呼ばれ、大きく社会が激変する2020年代には「AI・IoT」によって、「ICT」環境や「人」を取り巻く環境が変わり、それに伴い、あらゆる価値観が大きく変わっていきます。こうした時代の変化を考えた時、各社毎の対応ではなく、「ヒト・モノ・カネ・情報」を集約した企業グループとして総力を結集することで、「AI・IoT」時代を牽引する企業群へ躍進し、大きなパラダイムシフトを乗り越えていくことが目的です。

経営理念・一心グループバリューに対する思いについて

◆経営理念『期待を超える頼もしい一心グループを創る』

まず、この経営理念の前に隠れている言葉を考えて欲しいと思います。そこには、ステークホルダーと言われる「株主・地域・お客様・協力会社・仕入先・家族」などが当てはまります。100周年に向け、歩みを続けるうえで大切なことは、全てのステークホルダーの方々の期待を超える事であり、そのプロセスこそが信頼を得ることにつながっていく事なのだと思います。全員が一丸となり、一心グループをブラッシュアップすることで、自分達のモチベーションや、やりがい、生きがいを共に見出ししていきたいと考えています。

◆一心グループバリュー(14ページ参照)

皆さんの日々の行動指針をブレークダウンし、分かりやすくしたのが一心グループバリューです。特に「報・連・相・確」の“確”に注目してください。報連相に“確認”と“確実に”という想いを追加しました。確認は思い込みによる事故を防止し、「報・連・相・確」を“確実に”実行することが安全・品質を担保すると考えています。

次に「逆算」についてですが、設定した目標から逆算し、行動しようという想いを込めています。納期に対する逆算は、その日のやるべき仕事を明確にしてくれます。皆さん、是非、計画した利益目標に対し、原価を逆算(引き算)しながら仕事を進めてください。

一心グループが歩むべき方向性・ビジョンについて

一心グループには「ICT部門」、「製造部門」、「サービス部門」の3つのセグメントがありますが、AI・IoT化はICT部門だけでなく、製造部門・サービス部門においてもAI・IoTを避けて通ることは出来ません。

製造部門の工場では人が機械を動かす時代から変化するなかで、いかに生産効率を向上させるかが課題になり、サービス部門ではAIロボットが接客するコンビニやファーストフード店と、我々の店舗がAIを活用しながら、どのように差別化・区別化を図っていくかが課題となります。

そのような社会環境の中、我々の方向性を確立するには、AI・IoT化を正面から見つめ、理解し、いち早く触れ、駆使していくことで、地域社会をリードする企業グループとして、期待を超える頼もしい一心グループを創っていく所存です。

今年一年、どうぞ宜しくお願い申し上げます。



株式会社アポレックス

〒721-0954 福山市卸町5-16

TEL.084-920-3530(代表) FAX.084-920-3540



新年、明けましておめでとうございます。

皆様にとって、充実した素晴らしい一年になりますことを願っております。

代表取締役社長
眞田 奈津基



昨年度の反省と今年の抱負について

まずは、事業計画が未達だったことが大きな反省点です。もう一つは、設備事故が多発したことです。悔やんでも悔やみきれないが、この反省を如何に改善に結びつけ、安全・品質レベルを進化させるかが課題と考えています。

今年の抱負は「記念となる50期の事業計画達成」と、数年来取り組んでいる「絶対無事故への挑戦」を実現させることです。新規に取引することになったお客様も増えている中で、メディアテック一心が「さすが」「なくてはならない」と言ってもらえる会社へ、更なる飛躍を成し遂げたいという思いでいっぱいです。

また、持株会社の一心グループ(株)を親会社として新たなスタートを切り、各社が横並びの組織となりました。この新たなグループの形のなかで、横の連携を深化させることで、稼働不足の解消や材料コストの削減、技術力の向上につなげていきたいと思っております。

取り巻く市場環境について

特筆すべきは、「楽天」様が通信事業に参入したことで、国内における通信設備工事の市場が拡大しました。ありがたいことに、既に契約を締結し、業務を開始しています。

また、オリンピックに向けた「5G」の前倒しも大きなトピックスです。2021年頃まで各キャリア様共に、積極的な設備投資を実施することは間違いなく、

我々は、より強靱でスピードを兼ね備えた体制を構築することで、よりお客様に貢献したいと思っております。

新たに取り組む課題について

事故撲滅は喫緊の課題です。ここ数年、設備事故は減少傾向でありましたが、昨年度は複数の設備事故が発生しました。この事実を重くとらえ、プロとしての自覚を再認識し、確実な再発防止策の履行、ルール遵守、スキルの共有化を実践しましょう。

また、収益力の強化も大きな課題です。施工部門と経営管理室・経理部がしっかり連携し、また、グループ間において、一括調達・業務効率化・原価の予実管理など、様々な手法を駆使することで、1%でも利益率を向上させましょう。

期待する「グループシナジー効果」と

それを発揮する為の取り組みについて

ICT部門の各社が連携をすることによって、様々な効果が期待できます。材料の一括購入や機工具・特殊車両の貸し借りによるコスト削減は勿論、事故情報の共有や安全・品質に対する教育・訓練の共同開催等で、安全・品質レベルの向上を確実にやりたいと考えます。

また、市場動向や営業情報など、様々な情報を一元化し、共有できることも大きなシナジー効果になります。ICT部門の中で一番規模の大きいメディアテック一心が、中心的存在としてリードしていきながら、各社間の効率化を進めて参ります。

中央交通株式会社



■ 中央交通

- ナインタクシー (9人乗)
- 病院専用タクシー (寝台・車椅子)
- 代行運転

松永 ☎ 084-933-4181
福山 ☎ 084-931-4181

■ 中央観光

- 団体貸切バス
- 個人・グループ旅行
- 宿泊・ホテル・旅館券
- JR乗車券
- 航空券、各種船車券
- ANA/全日空グループ代理店

- JB ジェイティービー提携店
- JR 西日本承認旅行会社
- 日本旅行・近畿日本ツーリスト提携店

☎ 084-934-5566
FAX(084)933-2277



新年あけましておめでとうございます。

本年も一心グループの発展の為、邁進してまいりますので、引き続きご支援賜ります様お願い申し上げます。また、一心グループの皆様のご活躍を心より祈念申し上げます。

代表取締役社長
谷口 宏樹



<昨年度の反省と今年の抱負>

昨年9月末の決算の状況はここ近年では最高の業績を残せました。しかしながら、設備機械の老朽化対策や新たな機械装置の導入、人財不足への対応を考えると、この結果では満足できません。受注の安定化や生産効率向上に対して、より一層の努力が必要です。前期の結果に自信を持ち、社員の皆さんが考え抜いた提案や知恵が1件でも多く生まれる事を期待していますし、改善提案や新たな発想が溢れ出る会社を目指して、私も精一杯、努めてまいります。

<取り巻く市場環境について>

ここ2年、製鉄機械関連の仕事が好調ですが、わが社に必要なのは安定的な仕事です。会社全体が、製鉄機械関連の仕事の増減に左右されない別の基盤もつくらなければなりません。

また、我々がどうしても協力を頂かなくてはならない機械加工、熱処理、表面処理という分野においては、どこの会社も繁忙という状況です。我々の受注納期を遅らせなければならない状況も多々あります。お客様との信頼関係を続けるためにも、協力会社様との関係がより太いパイプで結ばれるよう、見直さなければならないと考えます。

<新たに取り組む課題>

受注基盤の安定化を目的として、ベアリングメーカー様への積極的な営業活動を本年も引き続き行いたいと思います。受注が停滞気味の中、その原因に対する提案ができるような営業活動に取り組む

む所存です。また、会社の永続的な発展と人材確保を目的として社員ひとりひとりが明確な目標を持ち、それに向かって積極的に行動できる職場づくりを行ってまいります。社員教育、人事評価等、具体的な施策を実行していきます。

<グループのシナジー効果について>

わが社単独では難しい事、特に人財の採用という点については期待をしています。また、グループ各社と共に付加価値の生み出せる仕事ができる事が理想です。例えば機械装置一式をグループ内の企業の協業で製作できるようになったら素晴らしいことだと思います。駆動部はわが社で、ケースは谷口工業で、電気制御関係はメディアテック一心等で等。

昨年12月1日付で一心テクノスと合併しました。一心テクノスで行っていた通信工食用金物についてはわが社で引き続き行うことで、グループ内通信工事各社との仕事上の接点も増えます。その機会を将来的なチャンスと捉えて職務にあたる必要があると思います。

<中長期的なビジョン>

一昨年より「軸受け」のメンテナンスという仕事を受注するようになりました、この仕事の工程は「軸受け」を分解、洗浄、再研磨、再組付するというものです。この組付けという工程の経験値を増やし、機械関係のユニットを組付けまで製作できる、部品供給メーカーを目指し、新たな成長エンジンにしたいと考えています。

We contribute to the local society as a leading company of the industry.
株式会社キョウエイ
〒721-0957 広島県福山市箕島町456番地46号
TEL. (084)953-2858 FAX. (084)953-3911
E-Mail. support@kyoei-steel.com
http://www.kyoei-steel.com



ITI
M-TEC Inc.

向井 隆浩

MUKAI Takahiro

株式会社 エムテック

〒731-5109 広島県広島市佐伯区石内北 4丁目 2番 2号

Tel: 082-275-5711 Fax: 082-275-5712

mttecinc.jp

Mobile: 090-4658-8311 Email: mukai@inc-mtec.jp

代表取締役
Chief Executive Officer



新年明けましておめでとうございます。

一心グループ会社の皆様・社員の皆様それぞれに新たな抱負を持って新年をお迎えのことと、お慶び申し上げます。
本年も引き続き、ご指導・ご鞭撻を賜りますよう、宜しく願い申し上げます。



代表取締役社長
大村 正春

<昨年度の反省と今年の抱負>

昨年41期の目標は「事業計画達成」「事故0」を目指して、社員一丸となり取り組んできました。

事業計画では、それなりの利益で決算出来ましたが、売上が思う様に伸びなかったのが反省点です。

「事故0」の目標は、社員一人一人の危険に対する意識の向上とチームワークで、一年間無事故を達成する事ができました。今年も意識を新たに、「安全はすべてに優先する」を基本に、今一度原点に返り安全で安心して働ける職場づくりに取り組みたいと思います。

<取り巻く市場環境について>

NTT通信設備工事は、電柱建替えもケーブル架渉も少なくなり、小さい工事しかなく先々があまり見えない状況です。

<新たに取り組む課題>

今年是有線工事に頼らずに、一心グループの力をお借りして、電気工事や無線工事を勉強し、何事にもチャレンジしたいと思います。宜しく願い致します。

<グループのシナジー効果について>

我が社は、高齢化・人手不足でハローワークに募集を出していますが、最近2年間、一人も応募がありません。一心グループ力で、人材の支援を期待したいと思います。又、グループでの色々な情報等が共有できれば幸いです。

<中長期的なビジョン>

展望としましてグループの相乗効果を活かし

- ①受注構造の変革 (民間シェアを拡大する)
- ②生産性の向上 (健全な収益を実現する)
- ③経営意識・仕組の強化 (全員で経営する)

以上の事に取り組んでいきたいと思ひます。

最後になりますが、一心グループの皆さんと、ご家族にとってこの一年が健康で、実り多き素晴らしい年になることを祈念いたしまして挨拶とさせていただきます。

東洋自販株式会社



マツダオートガム安芸

082-892-2222

広島市安芸区中野東1丁目22番36

営業時間9:00~19:00 定休日:火曜日

御食事処 入道

新山口駅北口徒歩1分 TEL 083-973-3195



マ・ミ・ム・メ・モ 人生をもう一度

マ：前向きな言動・行動
ミ：みんなの総合力
ム：無駄を省く
メ：メンタル面で強く
モ：もうひとつ上を目指す



代表取締役社長
吉本 貴之

新年明けましておめでとうございます。

一心グループの皆様におかれましては、心新たな気持ちで新年をお迎えのこととお喜び申し上げます。

本年も引き続きご支援とご指導を賜りますようお願い申し上げます。

昨年、新年のあいさつで社員に「我が社は、一段、一段、昇っている。過去の良いところを洗い出し、前を向いて、スタートをきろう」と意識をあわせた。

悪いところ・弱点は、探さなくても……しかし、良いところは中々見えない。空気(成り行き)と見るか、施策の実行と見るか難しい。が、一年を振り返ってみると総合力と社員のモチベーションがあがったことが、成果に繋がったと思います。

人材の確保&育成が不可欠！

悩みをあげると、会社の生命線である若手社員の離職と社員の高齢化、人材不足です。若手社員に我が社の良いところ、不満なところ、こうして欲しい要望をテーマに面談した結果、「配属したら班長まかせで、ほったらかし、あれせえ、これせえ、日曜日出勤。」まさに3Kの職場でした。

社員の声を真摯に受け止め、現状打破をするために何が出来るか?『育成プロジェクト』を発足しました。

- ① 仕組み・・・育成計画実施要領の作成
- ② 環境づくり・・・研修の設定
- ③ モチベーションUP・・・部署・班長ごとのローテーション研修⇒適所適材の配置
- ④ 指導者の意識改革・・・育成プロジェクトメンバーは、研修期間中の責任者

元旦の初日の出(タイヨウ)は、一心グループの経営理念『期待を超える頼もしい一心グループを創る』にふさわしい、近年になく輝いて見えました。

NTT工事も管理CP・誘導対策工事が終われば確実に

に減少カーブは大きくなります。

今年、『特定建設業(電気・土木・通信)』の資格取得をして電気・公共工事の受注を目指し、「現場力の安定」を基盤に、営業力および工事監理・安全品質の強化に取り組みます。

- ① 営業部の組織化
- ② 工事監理のできる人材確保
- ③ 安全品質管理の専担配置

『期待するグループシナジー効果』は、システム・様式の統一および必要な人材の支援・情報の共有等がありますが、まずは新入社員の基礎知識の集合研修をしたいと思います。

『中長期ビジョン』としては、山口県一の優良企業を目標に1段階ずつ昇る段階であり、体制づくりを最重要課題として我が社のモットーである『総合力』で取り組みます。

仕事も大事、家族も大事、健康で明るい飛躍の1年になりますようご協力をお願いします。

建設業 土木工事 ISO9001 ISO14001 OHSAS18001
 **株式会社 日進建設**
 山口県山口市秋穂東613-1 TEL 083-984-2331
 FAX 083-984-2333

FUJI XEROX 
富士ゼロックス山口株式会社

本社 山口県山口市小郡黄金町 4-1
 TEL 083-972-1147 FAX 083-972-9725
<http://www.fujixerox.co.jp/ygx/>



新年あけましておめでとうございます。

一心グループの皆様におかれましては、お健やかに新年をお迎えのこととお慶び申し上げます。昨年は皆様方より多大なるご支援ご指導を賜り誠にありがとうございました。引き続き本年もどうぞ宜しくお願い申し上げます。

支配人
新元 厚



さて、因島を含むしまなみ海道では昨年様々なことが起こり、4月には逃亡犯の向島潜伏、7月には西日本豪雨災害による断水等、観光業にとっては厳しい年ではありましたが、そんな中でも色んなイベントを企画したり積極的に営業を行いました。しかしまだ社員全員が営業意識をもって仕事をするというところには至っていません。今年は社員ひとりひとりがその意識を持ち、お客様には最善のおもてなしを心がけることにより顧客満足度を上げ、お客様からの信用を築き上げていきたいと思えます。

また、しまなみ海道は世界的にサイクリストの聖地として注目を集め、SNS等で瀬戸田の耕三寺なども紹介されたことにより、インバウンドは非常に増加傾向にあります。我々のホテルでも外国のお客様に対するスムーズな接客が今後求められてきます。ホテルに滞在された時には、スタッフの気遣いや食事などで日本文化を十分楽しんでいただけるよう努力をしていきたいと思えます。

今、遊びに行くところを調べるのにスマートフォンは不可欠となっており、SNSを使った宣伝・PRというのが重要になっています。ホテルでもフェイスブックなどで魅力を発信したり、楽天やじゃらんなどの宿泊予約サイトでも内容を充実させ成約率を伸ば

すこと、旅行会社のツアーとのタイアップを増やす営業を強化することなどが今年の課題となってきます。

最後になりましたが、本年が一心グループの皆様と皆様のご家族にとって幸せな一年となることを祈念して、年頭のご挨拶とさせていただきます。

2019年イベント予定

- 1月 河豚会席(2月末迄)
- 2月 神楽公演
- 3月 ホテル杯ゴルフコンペ(三原CC)
- 4月 歓送迎会、お花見弁当
ディナーショー
- 5月 初鯉会席
- 6月 ビアガーデン(8月末迄)
おこぜ会席(7月末迄)
- 7月 土用うなぎ
- 8月 瀬戸田花火納涼船
- 9月 松茸会席(10月末迄)
- 10月 納入業者会
- 11月 みかん狩りプラン
- 12月 忘年会、おせち

一心グループの皆様のご利用を心よりお待ちしております。

業務用弁当箱・メラミン食器
越前漆器・割烹陶器
業務用洗剤・厨房用品 } 卸・小売販売

生田商店

本店 〒723-0004 広島県三原市館町1丁目10-14
TEL (0848) 62-5317
FAX (0848) 62-1237

島の恵みが育んだ

名物 島そだち

松愛堂

<http://www.shoaido.jp>

因島郵便局前 尾道市因島土生町1899-15 TEL0845-22-4893
中庄店 尾道市因島中庄町678-1 TEL0845-22-2546
他店舗あり



島そだち



新年あけましておめでとうございます。

一心グループの皆様におかれましては健やかな新年をお迎えのこととお慶び申し上げます。皆様もご承知かと思いますが、昨年4月に代表取締役役に就任させて頂きました。前社長の谷口一郎と同様、ご支援賜ります様お願い申し上げます。



代表取締役社長
谷口 宏樹

<昨年度の反省と今年の抱負>

弊社は、社員の皆さん、一人一人が目標に向かってチャレンジしていける組織を理想に掲げていますが、その仕組みづくりという点で不十分だったように思います。しかしながら、本年早々にも立ち上がる、新たに導入する生産管理システムによって、間違いなく、成果や問題点は数字として目に見えるようになってくると思います。この事が社員の皆さんの目標設定、そして行動に繋がると確信していますし、理想とする組織に近づける一年にしたいと考えています。

<取り巻く市場環境について>

ここ数年を振り返ってみると「仕事はある」という表現が一番しっくりくるのではないかと考えています。そのような状況の中、人材確保に努めながら、如何に効率よく消化できるかが肝要だと思っています。

<新たに取り組む課題>

人材不足という問題を抱える中、一方では AI や IoT が急速に進歩しています。そのような状況をみると、今まで自動化は困難とされていた我々のような、

多品種少量生産であり、且つ、個人の技術に頼っていた製造業も自動化という道は避けては通れません。来る AI 時代の到来に向けて、まずは、溶接ロボットを試験的に導入し、自動化に対する多くのアレルギーを一つ一つ解決しながら、個人の技術を会社の技術として蓄積できるシステムを構築していく事から始めたいと考えています。

<グループのシナジー効果について>

グループ内の企業と付加価値を生み出せる仕事を共にしたいと思っています。それには常日頃からの取り組みが重要だと思いますので、相互理解や情報共有を更に図る機会をどんどんつくっていきたいと思っています。

<中長期的なビジョン>

現在の仕事を基盤に自社製品が開発できる企業を目指したいと考えています。その為に、設計の経験値を増やすこと、品質管理体制の強化、人材育成や採用を積極的に行っていきたいと思います。

株式会社 福山塗装工業所

代表取締役 来山 知幸

〒721-0956 福山市箕沖町58番地の1
(TEL)084-953-4311 (FAX)084-953-4334

【営業品目】

制御盤・各種機械部品・その他

メラミン	} 焼付塗装	ウレタン	} 樹脂常温塗装
アクリル		エポキシ	
粉体		ショットブラスト前処理	

溶接・製缶

鈴木 清詔
Kiyotsugu Suzuki

〒720-1264 福山市芦田町福田748-1
TEL : 090-7594-6874
FAX : 084-958-3677



新年あけましておめでとうございます。

一心グループの皆様におかれましては、希望に満ちた輝かしい新年をお迎えのこととお喜び申し上げます。昨年、ホールディング設立に伴い株式会社一真の飲食部門が株式会社一心ファインダイニングとして誕生いたしました。

本年も引き続きご支援賜ります様
お願い申し上げます。



代表取締役社長
松浦 宏次

<昨年度の反省と今年の抱負>

昨年の反省として、「しゃぶ吉」「いけの」の連携や「チームワーク」をもう少し発揮できていたらよかったと思います。その原因の一つとして考えられるのが、コミュニケーション不足だと思います。個人、個人の連携は十分とれていたと思いますが、それが全員での「チームワーク」と考えると、少し足りなかったような気がします。今年は、コミュニケーションを取る機会を作り、料理人、ホールスタッフのモチベーションを上げながら、同じベクトルに向かって邁進してまいります。

<取り巻く市場環境について>

飲食業界だけではなく常に問題となっているのが「人材不足」です。

料理人については、特に厳しい状況です。その原因として、一つは、調理人の職場環境に問題があると思います。それは、長時間労働や、休日出勤など、調理人にとって少し負担がかかっているからだだと思います。弊社は、政府が進めている働き方改革を参考にしながら、調理人が仕事をしやすい環境を作ってまいります。

また、社会全体が「人材不足」と言う事は、裏を返せば景気が好調であると言う事でもあります。お陰様で昨年末は、「しゃぶ吉」、「いけの」とも忙しくさせていただきましたが、今年の10月に消費税が10%になれば、その影響がどこまであるのか予想しにくい状況です。

10月以降繁忙期になり、年末の忘年会・新年会シーズンと続く中での増税ですので、消費者の財布のひもがきつくなるのではと、懸念しております。

<新たに取り組む課題>

本年度も引き続き、「しゃぶ吉」、「いけの」のグランドメニューについて、もっと進化させていくつもりです。その中でも「いけの」の看板メニュー「フカヒレ」をブラッシュアップしていきます。福山で「フカヒレ」と言えば「いけの」と言われるぐらい、フカヒレメニューのバリエーションを展開し、王道なフカヒレから斬新なフカヒレメニューの創作をしていきたいと思っています。

もう一つの取り組みとして、料理人のローテーションを

積極的に行っていこうと思っています。弊社には、和食と中華の料理人がいます。ローテーションの利点は、中華のレシピと和食のレシピが融合することにより、今までにない斬新なスタイルの料理を創作できる事にあると思います。今後も進取の精神を持ちながら、お客様に感動していただける料理を提供いたします。

<グループのシナジー効果について>

シナジー効果については、一心物産との連携です。昨年末からは、「築地」が「豊洲」になりましたが、その「豊洲」の仲卸をしている一心物産との連携を通じて、福山では、なかなか食べることでできない食材をお客様に提供していきたいと思っています。また、昨年も、弊社の上野支配人が一心物産の要請で、カンボジアに行きましたが、料理人にとって海外で料理をふるまえると言う事は、本人のスキルアップに繋がりますし、一心物産の市場拡大にも繋がります。今年も引き続き、積極的に連携を取っていききたいと思います。

また更に、ホテルいんのしまとの連携を強化していきます。こちらは、料理人の交流の場を作りたいと思っています。立地的な問題がありますが、2つの会社で1人の料理人を雇用する。それが出来たら安定した人材確保が出来ると考えますので、今後もホテルいんのしまと、協議を重ねていきたいと思っています。

<中長期的なビジョン>

まずは、この2店舗でしっかりと基盤を作っていくことが当面の課題とはなりますが中長期的には、3店舗目の出店を、チャレンジしていきたいと思っています。

3店舗目を考えた時に「しゃぶ吉」「いけの」の料理のスキルや、ホールスタッフのスキルを新しい店でも、同じように提供しないとイケないと思っています。

その為にもこれからも、人材の育成に注力してまいります。

最後になりますが、本年が一心グループの皆様と皆様のご家族にとって幸せな一年となることを祈念して、年頭のあいさつとさせていただきます。

人と未来の夢、ささえる。

★ 新星工業社

株式会社 新星工業社

福山営業所 福山市霞町1-2-5 TEL.084-925-0088

電設資材のあらゆるご用命は

 宮川物産株式会社

ホームページ:「宮川物産」で検索

〒733-0002 広島市西区楠木町1丁目11番6号

TEL082(232)2371 FAX082(292)3810

担当 榎野(まきの)まで 「迅速に対応します！」



新年、あけまして おめでとうございます。

一心グループの皆様におかれましては
希望に満ちた新年をお迎えのこととお喜び
申し上げます。



代表取締役社長 石井 龍三

我社に於いて昨年の決算は、社員をはじめ協力会社
の皆様の昼夜を問わずの頑張りにより、事業計画以上
の決算を迎えることができました。感謝申し上げます。

本年は(株)メディアテック一心50周年の記念の年、又、
一心グループ株式会社も発足し、グループとして次の
50年に向けての新たな出発となる記念すべき年で
す。横の連携を密に取り合い、知恵を出し合い、グル
ープの発展、社業繁栄に向け、努力してまいりますので、ご
指導ご鞭撻の程よろしくお願い申し上げます。

昨年は、7月豪雨災害・北海道胆振東部地震等多く
の災害が発生しました。7月の西日本豪雨災害におい
ては、鉄道網にも甚大な被害が出ました。復旧作業は、現
在も続いています。弊社としては、JR様、NESCO様、
e-TEC様に、協力し、早期の完全復旧に向け、微力では
ありますが尽力いたします。

併しながら、本年の現状は厳しい状況下にあります。
今以上のお客様からの信頼を得るためにも、又、ご要望
に応えるためにも、技術力の向上、会社の継続的成長・
増収増益を実現する為にも、「人材の確保・育成」「資格
取得」が重要課題と考え取り組んでまいります。その結

果として将来的な稼働力・収益力の向上につながり、お
客様からの期待を超える会社へと脱皮することになると
考え取り組んでまいります。

「人材確保・育成・教育」は自社単独では限界がある
ので、グループ全体で実施することにより、新たな成果
が生まれるものと期待しています。又、創業時に補助金
を得ることが出来ましたが、資格取得等においても補助
金の活用など有益な情報、手続き支援も効果が出ると
期待しています。又、グループ内での工事情報の共有
による、繁忙期・閑散期の稼働調整の有効活用も期待
する効果の一つです。

本年も、変化に惑わされず、しっかりと足元を見つめ、
「安全確保」「高品質」「納期厳守」に於いて「決めたこ
と・決められたことを必ず守る」を愚直に実行し、「鉄道
工事を主たる業務とする会社として誇りを持ち、社内の
ハード、ソフト諸施策すべてに“安全最優先”を基準とす
る」を自覚し頑張っております。最後になりますが、一
心グループ各社様の安全とご活躍を祈念して、新年の
挨拶とさせていただきます。本年もよろしくお願い申し
上げます。

Sumitomo
Mitsui
Auto
Service

そうだ、これからのクルマのこと、相談しよう。

お車の総合管理は弊社へお任せください！
自動車リースでコスト削減！



人とクルマを笑顔でつなぐ

住友三井オートサービス

福山支店

広島県福山市延広町1-25 明治安田生命福山駅前ビル3F

TEL : 084-973-9393

FAX : 084-921-7800

<http://www.smauto.co.jp>



新年あけましておめでとうございます。

一心グループの皆様におかれましては、お健やかに
新年をお迎えのこととお喜び申し上げます。
本年も引き続きご指導賜ります様、
宜しく願いいたします。

常務取締役

松浦 宏次



<昨年度の反省と今年の抱負>

株式会社一真は昨年の10月より1つの事業の柱でありました、飲食部門を切り離し、業務委託、ツアーリスト、不動産業務の事業を主として、今年一年取り組んでいきます。

まず、ツアーリスト部門は、昨年に比べ収益を上げることが出来ました。その大きな要因の一つは、継続して、新規顧客への営業活動を積極的に展開してきた成果だと感じています。

今後更に、昨年以上に売上げを上げる為には、新規顧客の開拓に加え、閑散期の売上を少しでも増やしていく事だと考えます。その為にも、出来るだけ各種団体や会合などに参加して新しい人脈をつくってまいります。

そして、(株)一真のもう一つの基盤であります業務委託については、昨年までは、一部のグループ会社の給与計算をしておりましたが、本年度からは、グループ全体の給与計算も(株)一真で行います。また、給与計算以外の業務委託に関しても進めていきたいと思っております。

不動産部門につきましては、昨年からの事業を始めましたので、いろいろな案件について積極的に取り組んで、経験値やスキルを上げていき、一日でも早く、不動産部門を(株)一真の太い幹にしていきたいと思っております。その為にもいろいろな研修会や会合に参加し、人と人の繋がりを大切に、新しい人脈を開拓してまいります。

<取り巻く市場環境について>

旅行業では、個人旅行ならほぼネットでの手配が主流となっております。しかし、団体旅行については、まだ代理店を利用しますが、大手代理店も窓口業務を閉鎖してネットへの移行している代理店が増えました。ネットに移行した結果、大手代理店を辞めて個人事業主として働いている人が増えているようです。個人事業主が増えていると言う事は、まだまだ、人間関係、信頼関係が必要とされる業種と言う事ですから、一心ツアーリストも、もっと、売上を上げる可能性があると考えています。

また、不動産部門は、赤坂地域についていえば、一心グループビルが出来た平成5年当時に比べれば赤坂駅周辺は様変わりしましたが、まだまだ、住みよい環境が作れるエリアだと考えます。しかしながら、立地的には福山駅から一駅。高速道路の福山西ICや福山PAのスマートIC、とアクセス面では、大いに可能性のある環境です。(株)一真が不動産を始めたのは、赤坂地域を魅力ある街

にしていきたいという思いで始めましたので、この赤坂の環境をより良い環境にしていくべき、微力ではございますが、積極的に活動してまいります。

<新たに取り組む課題>

昨年末に「一心ツアーリスト」「一心エステート」の看板を一心ビルの南側に取り付けました。

これで、より一層、ツアーリストと不動産を(株)一真が営業している事を赤坂地区の皆様にご存知いただけるようになると思います。長年、ツアーリストも営業していましたが、まだまだ、地域の皆様には、ご利用いただく為の活動が必要だと考えます。今後は更に、地域の皆様との交流を積極的に行い、地域の皆様との密接な関係の構築に取り組んでまいります。

<グループのシナジー効果について>

ツアーリスト部門では、グループ会社の社員旅行や、個人的な旅行など、たくさん御利用していただいておりますし、グループ会社の協力会社様にも御利用していただいております。その繋がりをより一層広げてツアーリストを知っていただけたら、売上げも上がると思っております。

今後、グループ各社の皆さんへの営業を積極的に行ってまいります。

<中長期的なビジョン>

ツアーリスト部門、不動産部門、共に新しい人材の確保に努めていきます。

ツアーリストは、経験のある人材を確保して、グループの皆様はもとより、他の団体客もターゲットにした営業を推進してまいります。

不動産部門は、赤坂地区にしっかり基盤を作っていきます。赤坂地区の発展は、福山市や、行政との連携、そして、赤坂の皆様のご理解があってこそ進んでいくものと考えます。

赤坂の皆様のご想いやご要望をお聞きしながら、より住みやすい赤坂エリアにする為に尽力活動してまいります。

最後になりますが、本年が一心グループの皆様と皆様のご家族にとって幸せな一年となることを祈念して、年頭のあいさつとさせていただきます。

10日間に10万人が読む雑誌

経済リポート

(株) 経済リポート

〒720-0805 福山市御門町3丁目5-8

TEL 084-931-2000

<https://keizai.info/>

ホームページ www.keizai.co.jp Eメール info@keizai.co.jp

伊藤ハム
これ
熟成
No.1
The Grand
アール
ハイエル
熟成
No.1
The Grand
アール
ハイエル

※16年7月～17年6月 全額集計(全国) 熟成ウイナー市場ブランド別 伊藤ハム調べ(伊藤マクロミルOPRデータより) / 商品はイメージです。



あけまして おめでとうございます。

一心グループの皆様には希望に満ち溢れた
新年をお迎えのこととお慶び申し上げます。

代表取締役社長
高松 俊一郎



<昨年度の反省と今年の抱負>

海外のお客様の需要に対する体制が整ったことにより、ようやく黒字化を達成することができたのは昨年の大きな成果と言えます。

今年はこの黒字幅をどこまで拡大できるかが期待されるところです。

海外の和食需要は依然として旺盛であり、現地お客様とのコンタクトを更に密にして、特に東南アジアでの需要にむけ、シンガポールを拠点に大きく取り込んで参ります。

昨年は海外のお客様への対応に奔走しましたが、あらためて国内のお客様に対しても働きかけを行い底上げを図ります。

<取り巻く市場環境について>

海外需要は依然旺盛であり、今年はまだまだ追い風の環境と言えそうです。

また国内では豊洲新市場の全体の評価はこれからですが、新たな豊洲ブランドに期待したいところです。

<新たに取り組む課題>

海外ビジネス関連では輸出業務を一部地域に限定して自前で実施を始めましたが、更に推し進め、要は海外のお客様の情報を直接獲得できるような仕組みづくりを模索して参ります。

<グループのシナジー効果について>

グループ会社内でサービス業を生業としている因島観光開発様、一心ファインダイニング様などと、常に情報交換し協力できることを率先して行って参ります。

更に弊社では、海外への出張が多く本業での活動のみならず、海外でのICT事業、製造事業についても得た情報をグループ各社と共有するなどの取り組みを進めます。

<中長期的なビジョン>

海外対応では当面、東南アジアのお客様を対象に売上を拡大していく予定ですが、中長期的には現在のシンガポール拠点を支社機能まで引き上げ、近隣のハブ空港も活用しながら、中東あたりまで営業範囲を広げたいと思っております。

一心グループの一翼を担うべく、10億円の年商を目指します。

今年も頑張ります。皆様のご支援宜しくお願い致します。



MOKU

自家製燻製・創作料理のお店

大森の隠れ家「MOKU」が新橋に・・・

moku 新橋



2019年1月25日
グランドオープン

燻製 鉄板焼 クラフトビール
MOKU新橋店
03-5843-7787

東京都港区新橋3-13-4
イータス新橋B1



全社 商標
東京新橋へそグループ
【立寄地へそ】 京都駅前店
新橋本店 南森町店
五反田店 京橋店
新橋駅前店 札幌大通店
鳥森口店 静岡1号店
【燻製 鉄板MOKU】
大森店 新橋店

一心グループ株式会社設立について

◆経営理念

期待を超える頼もしい一心グループを創る

◆一心グループ五訓(行動規範)

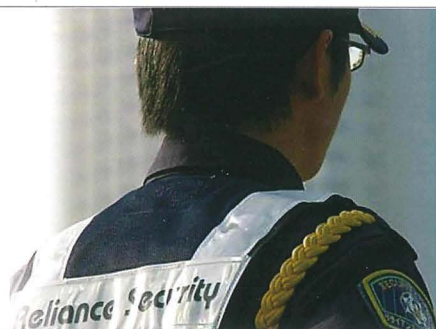
- 一、私たちは安全な仕事をします
- 一、私たちは最高の技術で仕事をします
- 一、私たちは公共の利益を合わせ生む仕事をします
- 一、私たちはお客様に忠実な仕事をします
- 一、私たちはチームワークの中で仕事をします

◆一心グループバリュー

何事も謙虚に学ぼう	【学習】
何事も率先して行動しよう	【挑戦】
何事も素早く行動しよう	【スピード】
何事も報・連・相・確を実行しよう	【コミュニケーション】
何事も目標に対して逆算しよう	【引き算】

◆役員 Founder

名誉会長	眞田 惣行
代表取締役社長	眞田奈津基
取締役(製造部門担当)	谷口 宏樹
取締役 経営管理室長(ICT部門担当)	中新 孝博
取締役 経理部長(財務・経理部門担当)	浅井 俊之
取締役 経営企画部長 (経営企画部門担当)	眞田 惣太
監査役	中本 和洋
執行役員(有)大進電設 代表取締役社長)	大村 正春
執行役員(株)一心フィールディング 代表取締役社長)	石井 龍三
執行役員(大陽通信工業(株) 代表取締役社長)	吉本 貴之
執行役員(株)一心ファインダイニング 代表取締役社長)	松浦 宏次
執行役員(株)一心物産 専務取締役)	小西 克典



努力の成果が
信頼(リライアンス)の証



Reliance Security Corporation
リライアンス・セキュリティー株式会社

本社 〒730-0845 広島市中区舟入川口町14番22号

TEL 082(297)9588 FAX 082(297)9599

HP <http://www.reliance-s.com>

弊社の取引先の一つ、

『株式会社アワムラツール』をご紹介します。

株式会社アワムラツール様は福山市松永町にある会社で、機械工具を取り扱っておられる商社です。弊社のような鉄工業のモノづくりを支えてくれている心強いパートナーです。

なぜそんなに心強いかというと、ここの会社の営業マンはほぼ毎日(多いときには1日に数回も!)足繁く弊社を訪ねて来てくれるからです。

特急で工具を調達しなくてはならなくなった時、タイミング良くアワムラツール様の営業マンが御用聞きに来てくれて「ちょうどよかった!すぐ〇〇の工具持って来て!」と頼む場面が何度もあるのです。

こういう急な注文にも快く応じてくれ、しかも弊社から近く、「すぐ取りに帰って、急いで持ってきます!」という気持ちの良い返答をしてくれる何とも頼もしい会社です。

(株)アワムラツールHPより

経営ビジョン

私たちは創意ある営業により誠意で応え信頼を築くことで社会の発展に貢献できる生産技術支援者として製造業のベストパートナー企業を目指します。

アワムラツールの強みは「誠実」です。

機械工具商社として単に製品を納入するだけでなく、

「真心」をもって人や物事に「対応」することを心がけています。



株式会社 アワムラツール

〒729-0104

広島県福山市松永町 3 丁目 4-21

TEL : 084-934-7895

FAX : 084-934-7939

HP アドレス : <http://awamura-tool.jp>

※一心エンジニアリング(株)と一心テクノス(株)が合併しました。

一心グループ内の組織変更により、昨年12月1日付けで一心テクノス(株)を一心エンジニアリング(株)が吸収し、合併しました。事業内容の幅をより広げ、フレキシブルに対応できる会社づくりを目指していきますので、今後とも宜しくお願い申し上げます。(蔦永 由利)

鋳鋼品から加工・製缶・組立まで、
多種多様なニーズに対応します。



広島メタル&マシナリー

〒737-0144 広島県呉市白旗1丁目2番43号
TEL 0823-71-1136 FAX 0823-74-0714
URL <http://www.hiroshimamm.com>



株式会社エヌテック

本社 〒720-0004 広島県福山市御幸町中津原 1700

TEL. 084-961-1518 FAX. 084-961-1519

関東営業所 〒252-0241 神奈川県相模原市中央区横山台 1 丁目 46-17

相模原工場 TEL. 042-711-7304 FAX. 042-711-7306

平成30年 7月1日(日)～2日(月) 京都社員旅行

梅雨の真っ只中、そんな心配をよそに晴天のなか、石井社長・大村社長にもご参加いただき総勢17名で京都へと出発しました。

初日は、「アジサイ寺」と呼ばれる三室戸寺を散策し、世界遺産「平等院」へ。穏やかな池に映る鳳凰堂もさることながら、博物館「宝翔館」はとてもよかったです。多数の国宝などの展示はもちろん、コンピューターグラフィックスによる映像など素晴らしく、見入ってしまいました。



2日目は定番「金閣寺」へ。少し雲が出てきましたが、「逆さ金閣」も見ることができました。昼食は石庭のある「龍安寺」境内にあるお店で、庭を眺めながらゆっくりと湯豆腐をいただきました。

最後は超定番「清水寺」。本堂は屋根吹替えの為、足場が組まれていましたが舞台からは京都の街を眺める事が出来ました。清水寺は、年間500万人が訪れるとの事で、海外の人の方が多く位でした。多くの方が、レンタル着物を着られて楽しんでおられました。

これから東京オリンピックの開催もあり海外からのお客様も増える事と思います。

私たちが楽しく心地よく過ごしていただける様な、おもてなしをしていかなくてはと思います。

数十年ぶりに京都へ行かせていただき、若かりし頃??には、あまり興味を持たなかったことや感じなかった風情や歴史を観て感じる事が出来ました。

見所たくさん京都。じっくり、ゆっくり廻ってみたいな..「大人の修学旅行」を計画してみるのも良いかもしれませんね。

トピックス

16

青果物・小売り・卸売業

緑 -midori-



こだわりのお野菜をお届けします

広島県福山市笠岡町 2-21

TEL : 084-927-7055

FAX : 084-927-7056

Miche

Boulangerie

[ミッシュ]

OPEN
7:00 ▶ 19:00
定休日:火曜日

食パン
フランスパン
惣菜パン

TEL.084-924-1077 FAX.084-924-1080 福山市南蔵王町4-14-9

企業様向けオフィス用品総合サイト

買いやす.net (テルウェル西日本が提供する「企業様向けのオフィス用品総合サイト」)

豊富な品揃えから、必要な商品をお買い得価格でお届けいたします。150,000点を超えるアイテムを取り扱う豊富な品揃え。



「オフィス用品約4万点、工具類約11万点」

- ・購入金額にかかわらず、全国どこでも送料無料※
- ・最短当日、または翌日お届け※

※離島などは除く。

NTT西日本グループ
テルウェル西日本株式会社

〒730-8585
広島市中区基町6-78 (パセーラ10F)
TEL(082)227-5200 FAX(082)227-5223

E-Mail : web-chugoku@telwel-west.co.jp
http://www.telwel-west.co.jp

広告中30-01

一心ツーリストのおすすめ! お問い合わせ 084-999-8030



冬の山陰名物といえば、
皆さんご存知の“蟹”。
「かにすき」プランはいかがですか?

冬の山陰名物の蟹を、カニすき鍋でお楽しみください。
水産会社直営のお宿「レーク大樹」の“かにプラン”をご紹介します。
メはカニ雑炊でお腹いっぱいになりますよ。

お品書き かにすき鍋2肩・魚介のお造り・小鉢・天ぷら
・香の物・雑炊セット・デザート

宿泊料金 大人お一人様 10,900円~ 13,900円 / 1泊
鳥取県鳥取市金沢にあるお宿で、天然温泉も楽しめます。

一心ツーリストでは、ご予算ご要望にあわせた快適なプランを
ご提案させていただきますので、お気軽にご相談ください。
(一心ツーリスト 渋谷まで)



2019

新年会

中華三昧

貸切 最大40名

ふかひれ姿煮込み
和牛入りトマト火鍋
活伊勢海老料理で

●ふかひれ姿煮込みと和牛トマト火鍋コース 8,000円(お一人様)

- 冬の前菜盛合せ 4種
- 鮮魚の中華風刺身サラダ
- 宮城県気仙沼産よしきり鮫使用 ふかひれ姿煮 土鍋煮込み 1/3尾
- 海老料理 2種 チリソース・マヨネーズ
- 冬野菜と大アサリのナンブラー炒め ター菜・椎茸・京人参
- 黒毛和牛入りトマト火鍋 春菊・木綿豆腐・白舞茸・白葱・和牛60g
- 雑炊 ■ デザート各種(チョイス)

●コース料理は5,000円からご用意しております。 表示価格に別途消費税がかかります。 要予約

プラス
飲み放題
- 2時間 -
2,000円
5名様以上・前日までの要予約

※ご予約承り中!
詳しくはお問い合わせください。

いけの

〒720-0808 広島県福山市昭和町3-26 TEL:084-982-7002 FAX:084-982-7004
営業時間:17:30~23:00 L.O.22:30 定休日:日曜祝日 <http://www.shabuyoshi.jp>

『1級電気通信工事施工管理技士』が新設されます。

近年、資格取得を積極的に推進し、特に電気関連の資格において成果が出ています。(社員の約半数が電気工事士を取得しました。)通信関連においては、公共工事の受注に必要な「電気通信監理技術者」は、元請工事実績による申請でしか取得できませんでしたが、平成31年度より、新たな施工管理技士の資格として「電気通信工事」が新設されることになりました。言い換えると、頑張れば合格すれば「電気通信監理技術者」になることができ、工事受注のチャンスが拡大します。さらに、会社の評価基準の一つである「経営事項審査」においても加点されます。是非、積極的にチャレンジしましょう。

《H30年11月現在》従業員数：【123人】電気工事士(1種・2種)：【56人】1級電気工事施工管理技士：【27人】、電気通信監理技術者：【19人】

1級電気通信工事施工管理技士実施日程

学科試験

願書受付	平成31年5月7日～5月21日
試験日	平成31年9月1日

実地試験

願書受付	平成31年10月3日～10月18日
	平成31年5月7日～5月21日(学科試験免除者)
試験日	平成31年12月1日

楽天 モバイル

「楽天様の業務を開始しました」

2018年4月、総務省より認可を受け、第4の携帯電話事業者としてスタートした楽天様の基地局建設工事を進めています。現在は関東エリアで候補物件の調査中で、1月以降順次工事の予定です。今後、関西や中国地区でも建設が予定されています。今まで培ったノウハウを発揮し、新たなお客様の信頼を獲得しましょう。

グループ間交流 社員旅行 (株)メディアテック一心 ネットワークグループ (株)一心フィールドイング 合同社内旅行 山口秋吉台と西長門 (10月13日～14日)

空高く絶好の秋日和の中、(株)メディアテック一心ネットワークグループと(株)一心フィールドイングは、56名が参加し、1泊2日の合同社内旅行に行き参りました。

本社を2台のバスにて出発し、途中宮島SAでMTIの谷口顧問も合流し、秋吉台へ。昼食を頂いた後、123基の赤い鳥居が龍宮の潮吹き側から100m以上に並ぶ元乃隅稻成神社を参拝。自動車のCMでお馴染みのコバルトブルーの海の上を走る全長1780mの角島大橋を渡りました。海の景色と素晴らしい景観に幸せな気持ちになりました。当然、夜の宴会は会社別・部署別ゲームで盛り上がり・・・。

翌日、お土産を購入後昨夜の疲れ(飲み過ぎ)から静まりかえったバスで帰路につきました。

普段お話しをすることがなかった人とも親しくなり、楽しい旅になりました。旅行をお世話頂きました、一心ツーリスト様、有り難うございました。

(八田 育)



トピックス

有限会社 大進電設

社員旅行

開催日:平成30年9月7日(金)~9月8日(土)
行先:京都 参加者:20名

今年の社内旅行は、初めての企画で(株)愛南通信4名と(株)ヒメツウ4名、(有)大進電設12名の計20名で京都に行きました。

児島を出発し、山崎ウイスキー館に行き、中に入るとサントリーの創業期からの歴史、サントリーウイスキーの歩んで来た軌跡、山崎蒸溜所におけるウイスキー造りのこだわりやシングルモルトウイスキー「山崎」の誕生秘話など、紹介されていました。又、多彩な原酒やウイスキー数千本並ぶ、壁面は圧巻でした。

テイastingカウンターに行くと、約70種類のウイスキーが揃っており、ワイングラスに少しだけ入れてくれて試飲する事ができます。(有料)30年物の「響」があったので、飲んだらすごくマロヤカで、美味しかったです。

次に、平安時代の初め八幡神社の総本山である、宇佐神社から分霊された国宝石清水八幡宮に男山ケーブルに乗って行き、厄除けの祈願をしました。琵琶湖グランドホテルで温泉に入り、雄琴の町をブラブラして就寝しました。

2日目は嵐山に行き、天竜寺や竹林の径等を散策しました。又、渡月橋は欄干が片方倒れたままで、台風は怖いなど思いました。2日間長い間バスに揺られていましたが、楽しい思い出になる旅でした。

最後に、一心ツーリストの渋谷さん、色々とお世話になりました。

(大村 正春)



トピックス

大陽通信工業 株式会社

2年連続の社員旅行

今回の旅行は大阪へ行ってきました。今回のルートは菊正宗から白鶴酒造へ日本酒はしご酒から始まり、中華街から吉本新喜劇を見て大笑いの楽しい旅行となりました。新喜劇では普段あまりテレビで見ないロザンの漫才、村上ショージの紙切り芸(うまく切れない)等見られて楽しかったです。

夕食時に吉本社長が「次回は台湾に行く。」と言われていたので、また1年、社員全員で田中相談役が言われた“最高の会社”を目指して頑張り、しっかり儲けて台湾へ行きたいです。

(桑原 道太)



Kiitos

代表取締役

占部 智之

株式会社 キートス

〒720-0843 福山市赤坂町赤坂1203-17

TEL 084-971-6600

FAX 084-971-6601

携帯 090-3632-1870

kiitos@silk.ocn.ne.jp

扱い保険会社

東京海上日動火災保険株式会社

東京海上日動あんしん生命保険株式会社

- 新社・中古車各社販売
- 車検・点検・修理
- あいおいニッセイ同和損害保険代理店

自動車販売 岡野自販

〒711-0912 倉敷市児島小川町3685番20フラットA101号室

TEL 086-473-0250

FAX 086-473-0260

新・システム導入

谷口工業株式会社のシステムを新しく考案中です。
 作業時間もバーコードを使い、加工時間の計算も省け、
 材料計算も今までやっていた電卓での計算を省けます。
 今まで以上に、効率よく仕事ができます。

谷口工業、変わります!!

Taniguchi

<http://www.taniguchi-kk.co.jp>

(原野 やよい)

今年、更なる飛躍へ ~シンガポールを拠点に中東各地へ積極展開~



左から小西専務、すし、はし田オーナー、Mead社アンドレさん、眞田副室長、Ryanさん、
 岡野取締役、眞田社長、Mead社Naomiさん、三重さん(写真:シンガポール)

弊社は2016年より米国(ロサンゼルス、ヒューストン、ニューヨーク)、バーレーン、タイ(バンコク)各国への鮮魚の販売を開始致しました。

現在では、サンフランシスコ、シカゴ、シンガポールにまで販路を拡大しています。今後はシンガポールを拠点にして更にマレーシア、中東各地へと販路を広げる計画です。全世界での日本食の人気はまだまだ旺盛であり今後も鮮魚の海外展開を拡大して参ります。

一方、昨年築地から豊洲に市場が移転し、このタイミングで、新たに有名店、高級居酒屋への営業を強化し、国内での売上拡大を図って参ります。
 (小西 克典)



特殊鋼、ステンレス、各種鍛造専門
白鷺特殊鋼株式会社

本社 〒672-8078 姫路市飾磨区英賀字浜新田乙44-1
 TEL (079) 234-8111 FAX (079) 234-2011
 中国支店 〒721-0956 福山市箕沖町88の7番地
 TEL (084) 954-2020 FAX (084) 954-1156



JX日鉱日石エネルギー 小郡上郷SS
(有)上郷石油

〒754-0031 山口県山口市小郡新町5丁目3-15
 TEL 083-972-0841



本年もどうぞよろしくお願ひ致します

今回のテーマは
《周りからみたこの人のイチ押し長所》
 一緒に働いているからこそわかる
 それぞれの長所を皆に聞きました！



明るくおおらか



記憶力がいい



責任感がある



地味にコツコツ



信頼がある



威風堂々



教え上手



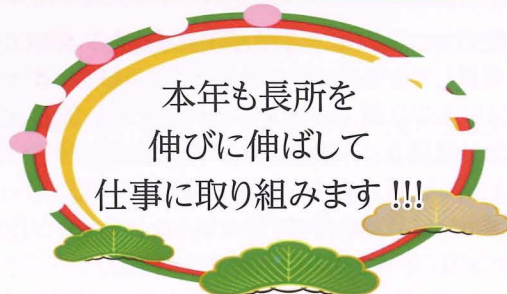
超前向き



生气潑瀾な挨拶



規格外の発想力



(横山 容子)

トピックス

21



産業廃棄物収集運搬及び処分業
 土木建築工事一式

株式会社スナダ

代表取締役 砂田恭延

本社 広島県東広島市志和町七条柵坂10488-160
 TEL 082-433-6110 FAX 082-433-3190
 ホームページ <http://www.e-sunada.com>



建築金物・大工左官道具
 電動工具・家庭金物
 マキタ電動工具代理店

井上金物店

福山市松永町5丁目30-17
 TEL084-933-3888

クレーン、トラックのご用命は

有限会社 **蔵田重機**

〒721-0952 福山市曙町6丁目15-16

TEL 084-953-4609

FAX 084-954-7008

担当、蔵田 携帯 090-6844-0643



人間ウォッチング

株式会社メディアテック一
心
中新常務って

どんな人?

参加者が中新常務に聞いてみたい事を質問し、中新常務の人となり、皆さんにお伝えします。

Q 趣味は何ですか?

休日の過ごし方を教えて下さい。(垣本)

A 若い頃は当時の広島支社のメンバーと毎週のようにスノーボードに行っていました(写真)。

当時は飛んだり跳ねたりアクティブに滑っていましたが、もう無理ですね。



最近ではゴルフをする事が増えました。東京から福山に異動してから熱心に?楽しくプレーしています。若い時はゴルフに興味はなかったのですが、年齢・性別・立場など関係なく、どんな人とでも同じ時間を共有できるコミュニケーションの図れるスポーツだと思っています。ゴルフ以外にも野球・サッカーなどスポーツ全般に興味があり、TVで観る機会が多いです。

趣味ではないですが、お酒はどんな種類でも好きです。東京時代は高松専務と日本酒を飲む事が多かったです。福山異動後は眞田社長とワインを飲む事が多くなり、「美味しいなあ」と感じるようになりました。それまで赤ワインを飲むことがなかったので、わかりませんでした。ポリフェノールによって、便が黒くなったことにビックリして、恐る恐る大腸検査を受けました(笑)。健康を考えると、なるべく週に1日は休肝日を作るように心がけています。

休日に家族で出かける際には、なるべく季節感を感じられるように計画しています(家内が)。先日も紅葉を見に仏通寺に行きましたし、冬はスキー場、春は花見、夏はプールや海などに行っています。東京時代には「未来科学館」「水の科学館」「船の科学館」「ガスの科学館」「空港見学」など実際に目で見る事ができる場所にも沢山行きました。また、七草粥や月見団子、土用の丑の日などの食の季節感も意識しています。

Q 子ども時代に熱中したことは何でしたか? また子どものころの「将来なりたい職業・夢」、大学時代に「目指した職業」は何でしょうか?(八田)

A 子供の頃から野球少年だったので、小さい頃は「プロ野球選手」に憧れていましたね。

中新常務プロフィール

氏名 中新孝博(なかにい たかひろ)
生年月日 昭和47年12月27日
平成3年3月:岡山県立井原高等学校 普通科 卒業
平成8年3月:福岡大学 工学部 電気工学科 卒業
平成8年4月:(株)メディアテック一 入社
平成15年11月:(株)メディアテック一 四国工事事務所 所長
平成16年10月:(株)メディアテック一 広島支社 移動体設備部 課長
平成22年10月:(株)メディアテック一 東京支店長
平成26年1月:(株)メディアテック一 執行役員 総務部長
平成30年1月:(株)メディアテック一 常務取締役 経営管理室長 兼 総務部長
平成30年10月:一心グループ(株) 取締役 経営管理室長

日時:平成30年11月21日(水)

場所:一心グループ本社ビル 3F 役員応接室

参加者:編集委員(八田 篤永 横山 垣本)

一心グループ(株) 総務部 絹川課長

体を動かす事が大好きで(子供の頃はスリムだったので)、走るのも早かったし、運動は器用にでき、「体育」の授業が一番得意でしたので、体育の先生にも憧れていました。大学時代は曜日毎に異なるスポーツをするサークルに入っていました。煌びやかな福岡の街もサークルも楽しかったおかげで5年間の大学生活になってしまいました。(笑)

元々、理数系の方が好きで工学部に進学し就職活動をする頃には電気や通信などを仕事として考えていました。また、最終的に地元(井原)周辺に帰ってくる事ができる会社を考えていました。

Q 色々な職場や役職を経験されていますが、楽しかった事、一番やりがいがあった事、反対に一番辛かった事を教えてください。また、辛かった事はどのようにして乗り越えられましたか?(篤永)

A 思い出深い事は、入社早々に上司から「山陰の温泉町で80mの鉄塔を建てるので、お前一人で行って来い! 向うで三菱電機の方と合流して仕事して来い!」と送り出されたことです。携帯電話も無い時代に、入社したばかりで会社の事も仕事の事も分からないまま半年間山の中で仕事をする事になりました。その現場内で一番若かったのも、周りの人に可愛がられ、色々教えてもらったことは良い経験になりました。*『編集事務局より このことについては、グループ誌第21号「人間ウォッチングP23」の中で石井常務(当時)がお話をされています。ぜひ読んでみてください』

鉄塔の現場を経験した私は、当時会社が新たに取り組み始めていたモバイル工事の担当として広島に異動しました。当社にモバイル工事の経験者はいないし、PC・ソフトも原始的でした。プロッターで書かれた図面に手書きの矢印を入れ、テプラで作ったコメントを貼り付け図面を作成していました。色々な面で非効率だったので、夜遅くなる日が多く、慣れるまで大変でした。

数年後、新たに開設した四国工事事務所に所長として行く事になりました。本社への各種書類提出は勿論、銀行口座の開設、寮の準備、給油場所の選定、文具の手配...etc. 所長と言っても半年間は1人だったので、全て自分で対応していました。小さな組織とはいえ、部門運営の一連の流れを学ぶ事ができ、非常に良い経験になりました。

やり甲斐があり、且つ、辛かった(辛かったとはニュア

ンスが違うが)のは、東京での経験です。着任後直ぐに田中社長(当時)が東京支社のメンバーを集めて「モバイル部門のエースを東京に異動させた。これでダメなら東京を閉める覚悟だ!とにかく、中新の言うことを聞いて頑張ってくれ!」と書いていただき、私の東京生活はスタートしました。期待や信頼に対する嬉しさとプレッシャーが混在していましたが、がむしゃらに仕事をしました。毎週のように自ら作業服を着てバケット車で群馬県内を走り回っていました。少ない人員で納期に追われ本当に大変でしたが、やり甲斐のあるミッションでした。

Q 人生の転機と思われる時期と、一番影響を受けた方、心に残っている言葉は何ですか? (八田)

▲ 就職活動に苦戦している時、将来性を考えたら(株)メディアテック一心が良いだろうと導いてもらった事は社会人としての入口であり、大きな転機だと思います。導いて下さった方は実家の近所で育ての親とも言える桑田さん(現在、アクセス部)です。



仕事の面ではまだ若く、生意気だった私は、当時広島支社の天満部長(当時)から仕事に対する考え方を教わり、「技術を磨きスキルを伸ばせ」と育てていただきました。また、谷口顧問には、管理職のあるべき姿などだけでなく、常識ある大人になるように様々なことを教えていただきました。

また、私が係長になった際、初めて真田社長と2人で食事をした時のことをハッキリ覚えています。「主に仕事を任せる主任からチームを纏める長に役目が変わるのだから、自覚して頑張れ!」と書いていただきました。わざわざ2人の時間を作っていただき、掛けていただいた言葉だったので印象的でした。その時、仕事のどんなところが楽しいか聞かれたので、「鉄塔を建てたり、自分達が工事した物が形として残っているのが楽しい」と答えた会話を今でも覚えています。何年後かに真田社長から「まだまだ青いなと思ったよ」と言われました。

Q 現在の関心事は何でしょうか? (垣本)

▲ まずは、記念すべき(株)メディアテック一心の第50期を良い結果で終わらせたいです。諸先輩方への感謝を忘れることなく、良い伝統を引き継ぎ、次の50年へすばらしいスタートを切りたい思いが強いです。具体的には保守等に関する業務の体制を確立し、安定的な受注基盤を作っていくたいです。また、ICTに関わっている企業としてAI・IoT時代をリードする会社になっていきたいですね。また、一心グループ株式会社が設立しましたので、持株会社として成果を出していきたいです。



Q 今までの人生を振り返ってみたい感想は? また、新たにチャレンジしてみたい事はどんなことですか? (葛永)

▲ 人生100年時代と言われる今の時代だと私はまだ半ば前なので、難しい質問ですが、色々な人に感謝の気持ちを持っています。広島支社時代は夜遅くなる日が続いたり体力的に辛い時期もありました。また、東京支店時代は黒字化の実現という面で精神的にきつかったこともありました。そんな状況でも良い仲間にも救われ、良い上司に恵まれ、私は本当に運が良かったと思いますし、人に恵まれていたと思います。仕事以外で考えてみても、共働きだった我家で幼少期に寂しくなかったのは桑田さん(前述)のお陰で、そのうえ一心への入社まで導いてもらい本当に感謝しています。

新たなチャレンジについては、海外への飲食店出店の計画に関連して英語の勉強を始めました。まだまだ、長女(中学2年)のレベルより遥かに低いですが…。

Q グループのホールディングス化による、グループの将来像又グループ社員に望む事等メッセージをお願いします。(横山)

▲ グループ誌編集会議の中でも真田会長がいつも仰っているように「点と点を線にして、その線を太くする」ということをしっかり意識して、結束力の強い一心グループを作っていくたいと思います。効率化やスケールメリットを活かした調達によるコスト削減、人材確保や教育、福利厚生の実施などにおいてグループ化の成果を皆さんに感じてもらえるようにしたいです。

社員の皆さんには、仕事でもプライベートでも新しい事を経験する機会がある場合は是非チャレンジして欲しいですね。例えば、仕事で転勤する機会があれば是非行ってください。環境が変わる事で新しい発見も課題も見つかります。私自身、四国も東京も良い経験になっています。趣味やプライベートでも同じで、新しい経験が無駄やマイナスになることはなく、必ずプラスになると思います。

Q 座右の銘を教えてください。(葛永)

▲ 座右の銘というようなたいした事ではないですが、いつも「なにくそ根性」をもって物事に向き合ってきました。四字熟語でいうと「不撓不屈」の精神でしょうか。「意地でもやってやる!」という気持ちでやってきました。地元、井原出身の彫刻家である平櫛田中氏の有名な言葉で「いまやらねば いつできる わしがやらねば たれがやる」も子どもの時から触れて育ったので、頭に残っています。

パワーハラスメント 問題と対策

知っておきたい
家庭の法律相談

Vol.15



顧問弁護士 中本 和洋

近年、頻繁に報道される“パワーハラ”について、問題となりうる場面や法的責任、対策などをご紹介します。

1 “パワーハラ”とは

ハラスメントとは、他者に対する発言・行動等によって、相手を不快にさせたり、尊厳を傷つけたり、不利益を与えたり、脅威を与えたりすることといわれています。ハラスメントの中には様々な種類があり、パワー（職権・地位・人間関係などの優位性など）を背景に行われるハラスメントについて“パワーハラ”と呼ばれています。

パワーハラは様々な組織・コミュニティで起こりえます。典型例としては職場でのパワーハラが挙げられますが、最近ではスポーツ競技団体内でのパワーハラも報道などで注目されています。また、DV（ドメスティックヴァイオレンス）も家庭内でのパワーハラといえます。なお、パワーとしての優位性は、人間関係や専門知識、経験なども含まれますので、上司から部下、監督から選手、先輩から後輩だけでなく、部下から上司や同僚同士でもパワーハラに該当する場合があります。

パワーハラという言葉からイメージしやすい行為類型は、身体的な攻撃や精神的な攻撃ですが、パワーハラとは地位や人間関係などの優位性を背景にした行為ですので、人間関係からの切り離し・孤立や過大な要求、過小な要求なども含まれます。

2 パワーハラによる責任

まず、加害者は、民事上の責任（不法行為（民法709条）に基づく損害賠償責任）・刑事上の責任（名誉毀損、侮辱罪、脅迫罪、暴行罪、傷害罪等）・会社内での責任（懲戒処分）を負います。加害者側からは、指導をしていただけでパワーハラをする意図はなかったという弁解もよくなされますが、客観的にみてパワーハラに該当し、通常そのことを認識しえただろう場合、上記責任が生じます。

また、会社や団体なども、民事上の責任（債務不履行（安全配慮義務違反）（民法415条）に基づく損害賠償責任や使用者責任（民法715条）に基づく損害賠償責任）を負います。日頃からパワーハラを予防する対策を実施し、パワーハラの相談・報告を受けた場合は被害者に配慮しながらすみやかに対応しなければ、上記責任が発生しえます。

3 パワーハラのない環境づくり

パワーハラが生じる原因は、様々なものが考えられます。例えば、加害者個人の問題としては、「しごく」ことで人が動くという誤解や、責任感の強さによる感情のヒートアップなど、環境の問題としては、コミュニケーションの希薄化、競争の激化、成績不振、お互いを尊重しあう意識の欠如、異質なものの排除、失敗が許されないなどが考えられます。上記原因がないか見直し、円滑なコミュニケーションの醸成、指示や指導・教育の適切な方法の理解、お互いの尊重・理解、及び隠れたパワーハラがないか周囲のメンバーの変化に注意するなどの対策が考えられます。

また、パワーハラの相談を受けた場合やパワーハラに気づいた場合、見て見ぬふりをせず、当事者の話を丁寧に聞き、相談者の了解を得て上司や監督、関係窓口などに報告・相談することも重要です。組織内で解決されない場合、身近にいる弁護士に相談することをおすすめします。

広告協賛会社紹介

株式会社 一心フィールディング

広告協賛会社紹介 → 株式会社 共栄工業

(株)共栄工業様には、私達と共に現場で仕事をして頂き、とても助かっております。これからも長一
いお付き合いをよろしくお願い致します。 横山 容子



代表取締役 近藤 研次
〒703-8235 岡山県岡山市中区原尾島2丁目4-15
Tel 086-238-9000 Fax 086-238-9900

弊社は平成20年に創業し、10年を迎えた現在でも従業員の数は多くありませんが家族のような団結力と、若い力を生かし社員の個々の人格、能力を高め責任をもって仕事を行い【信頼と技術を後世に残す】をモットーに努力している会社です。

現在は一心フィールディング様にご指導いただきながら福山エリアの鉄道工事を主に仕事をさせて頂いております。今後とも一心フィールディング様に、より一層信頼して頂ける会社作りを目指し社員一同尽力して参ります。

今後ともよろしくお願い致します。

広告協賛会社紹介

株式会社 メディアテック一心

広告協賛会社紹介 → 有限会社 高橋セイコー自動車

いつ行っても、皆さんが元気の良い挨拶と笑顔で迎えてくれます。会社自体が家族というような
アットホームな雰囲気、何でも受け入れて下さる安心感があり、いつも感謝しております。皆様も
近くへお越しの際には、是非お立ち寄り下さい。 ネットワークグループ 八田 育



代表取締役 伊藤 利行
相談 役 高橋 一義
〒729-0141
広島県尾道市高須町 4885-6
Tel 0848-46-3951

昭和49年11月10日“セイコー自動車”として仕事を始め、昭和62年には“有限会社 高橋セイコー自動車”になり、現在に至るまで妻と2人で皆様に愛される自動車屋になる為、頑張ってきました。今では、社員8人で頑張っています。

お客様には、いつも感謝の気持ちで頑張ります。

好きな言葉は、『1人の人間には10人の友達や親戚がいる』です。これは、“1人に対してその人だけではなく、その周りにどんな人がいるか分からない。1人として見たら大変な事になる”という事です。

この事に気をつけて、“皆様に愛されるセイコー自動車”を目指して行きます。これからも頑張ってお参ります。



「安全第一」「相互信頼」 kyoosai

事業内容
・通信工事
・一般土木
・一般電気工事
・鉄道工事
・リフォーム全般
その他の事業内容
WEB・DM・広告・デザイン・印刷など

代表者
代表取締役 近藤 研次

「信頼と技術を後世に残す」



株式会社 共栄工業
〒703-8235 岡山県岡山市中区原尾島二丁目4-15
TEL 086-238-9000 / FAX 086-238-9900

電気・通信材料の総合商社

架材産業株式会社

本社 広島市西区中広町1丁目20-9
TEL 082-294-6466

お買い得商品、多数取り揃えています。

ケイマテ 検索

詳しく教えて あの豊洲

東京中央卸売市場が
築地から豊洲へ移転完了

株式会社 一心物産

各メディアで報道のあった通り、東京中央卸売市場は、平成30年10月11日に築地から豊洲新市場へ移転されました。

我が「一心物産」においても、同日朝から豊洲新市場にて、買い付け、海外への物流梱包等の作業を開始しました。

まだまだ、作業スペースが狭い、付近の渋滞等の混乱はあるものの、落ち着きを取り戻しながら、新市場にて事業を継続しています。

旧築地市場は東京の台所83年間

旧築地市場は、83年もの長い間東京の台所として大きな役割を果たしてきました。大変ご苦労様でした。

然しながら、如何せん老朽化が進む中、衛生状態などの悪化に鑑み、また築地での再生は難しい等の判断から、豊洲への移転が決定されました。移転に至るまで各種意見や紆余曲折がありましたが、ようやく昨年10月開場の運びとなりました。



「ゆりかもめ線から見た豊洲新市場（水産卸売場棟 7街区）」

なぜ豊洲が選ばれた？

我々がビジネスの拠点とする豊洲新市場について少しご紹介しましょう。どうしてこの場所が選ばれたかについては、

- ・新たに食の安全、安心など品質を確保できる広大なスペースがあること。
- ・首都圏の需要に応えられる効率的な物流の確保ができること。

などがまず挙げられますが、たった2つの条件を満たすだけでも豊洲以外は難しかったようです。

豊洲市場は右図のように旧築地市場から2キロほど南の東京ベイエリアにあります。昨年11月4日には、環状2号線も開通し、渋滞も解消されつつあります。

環状2号線（築地大橋）といえば、築地市場から豊洲新市場へ引っ越しの際、2,600台ものターレが大移動したニュースを見た人も多いと思います。



<https://www.shijou.metro.tokyo.jp/toyosu/situation/> 引用



<https://www.shijou.metro.tokyo.jp/toyosu/feature/> 引用

ここで「ターレ」についてご紹介します。

- ・正式名称:「ターレットトラック」、通称:「ばたばた」「ばたばた」
- ・定員: 1名 ※築地の頃は、荷台に人が乗っている姿を頻繁に見かけましたが…。
- ・必要免許: 小型特殊免許 ※普通自動車の免許で運転可能。
- ・時速: 15km/h
※狭くて滑りやすい場内を勢いよく走っているため、衝突事故も頻繁に発生しています。
- ・動力: 市場は全て電動
※充電ソケットは各店舗の入口足元にあるため、店舗掃除の時に水がソケットにかかり、漏電してビックリしたことがあります。

- ・価格:メーカーからは非公開
※新車の軽自動車が一括買えるぐらいです。ん~150万円ぐらいかな?
- ・その他:ナンバープレートを取得すれば、一般の公道も走ることができます。
※築地の頃は、銀座や新橋へ鮮魚を運んでいました。



<https://www.sanspo.com/geino/photos/20181007/sot18100708430006-p4.html> 引用(ターレ大移動)

羽田、成田の両空港ともアクセスも容易であり、海外への物流ルートも整備されました。施設面積は築地市場の約1.7倍の40ヘクタール。

一般道路の西側の6、7街区が水産卸売場棟、仲卸売場棟が我々の仕事場です。

また、市場といえば、鮮魚のイメージが強いですが、国内外の野菜や果物などの青果物も取引されています。

豊洲新市場の建物に関する特徴や工夫を紹介します。

豊洲市場水産卸売場棟(7街区)では「マグロの競り」が行われています。築地場内では3箇所で行われていましたが豊洲では1か所に集約され業務の効率化が図られています。そして、写真を見て、お気づきの方もいらっしゃるかもしれませんが、マグロ用の市場だけ床面が緑色になっています。これは鮮度を見極める部位である「尾の断面部分」の赤身が映えるようにと工夫されたものです。

また床材はターレなどが走っても削れて粉塵がでないように、との配慮から、セラミック混合のコンクリートが採用されています。

しかし良いことばかりではありません。「ターレが走る車線が狭く衝突の危険性を感じる」とか「店舗の間口が狭く使い勝手が悪い」等、不便になった面もあります。

照明についても、従来のものより明るいLED照明が採用されていますが、光源が代わることにより鮮度の悪いものが、良く見える等、今までの経験値があてにならない(慣れの問題のようですが)との意見や、前述のセラミック混合コンクリートは滑りやすいとか、排水溝の底が浅く目詰まりが多いため今後の衛生面で不安との声も出ています。

しかし、建物の最大の特徴は、壁がない開放型の築地市場と違い、豊洲市場は、閉鎖型施設となっている点です。これにより、場内は24時間低温(12℃前後)で管理され、商品も高温や風雨の影響から守り、鮮度を保つことが可能になりました。一心物産としても新たな築地ブランドの確立に努め、施設が国際水準となることから、その利便性を生かし、海外への更なる販路拡大を目指しています。

見学ルートもあり 魅力的なパワースポット

豊洲市場は見学者ルートもあり、海産物の展示施設も充実、食事を楽しめるお店も軒を連ねています。連日、多くの方々が豊洲市場に訪れ、ガラス越しではありますがマグロのセリの様子も見られる、また新鮮な魚も賞味できるという、魅力的なパワースポットになろうとしています。

一方築地ブランドもまだまだ健在です。我々の事務所のある築地、そしてこれから新しい世界の台所となるこの豊洲新市場の双方を行き来しながら、新しい拠点の発展に力を尽くしていきたいと思っています。



「豊洲新市場内の様子」

株式会社 一心(当時)
佐藤 和美

新春のお慶び申し上げます。

「人生百年を前提に生涯現役の人生」

近頃、世の中でこの言葉を聞くことが多くなりましたが、本当にそうでしょうか?やっぱり「元気で長生き、周りからも期待される人生」でいきたいですね。その事態に対応した人生設計を立て直さなければなりません。

生きがいと健康が必要になってきますが、今一番力を入れているところは「足腰の強化」です。足の筋肉が非常に弱くなり、少し無理をすると足が痛んで、サポーターを付けたり、シップを貼ったりして休む日もあります。もう一つ大切にしているのが姿勢です。年を取るとどうして



写真は現在も続けております、閑淵流生花教室での写真です。

も前かがみになり、老けたイメージになります。洋服も似合わなくなってきましたが、胸を張ってお腹に力を入れて歩くように気を付けております。

「85歳 まだまだ、これから これから」と心の中で描くようにイメージトレーニングをしています。

これからは「神様がくださったご褒美」と捉えて楽しんでいけたらベストと自分勝手に考えています。

株式会社 メディアテック一心
井上 俊三

私は60才迄、社員皆さんの協力で務めることが出来ました。

朝早くから夜遅く迄、時には徹夜も。四国の現場では、6畳に12名が寝泊まりすることも。会社設立当時は、電話工事のみでしたが、眞田会長のチャレンジ精神により、電話工事以外へ事業を拡大することを選択。先ずは、中電工建柱が軌道にのると、それを後輩に任せ、次に国鉄(現JR)と、その都度私が先頭で。電話、建柱の技術がJRの仕事に非常に役立ちました。これらの事業が当時の我が社の三本柱でした。JRの仕事では、JROBの先輩から時間の大切さ、



重要性を学びました。例えば「現場の集合時間に1分遅れても列車は待ってくれない。列車の運行を妨げてはいけない。時間を守ることが、その人、ひいては会社の信用に繋がる」と。

退職して早12年。趣味の梨作りが8種類に。苗木を植えるたび妻から「生きている間に実がつくんかな」と言われながら・・・。

現在は、体調維持の為にプールへ週6日通っています。



出光興産株式会社販売店
アストモスエネルギー株式会社特約店

松永瓦斯株式会社

本社 福山市津之郷町225-1 〒720-0841

TEL (084) 951-1818 (代) FAX (084) 951-3751

営業所
ネットワーク

L P ガス 販売所	福山市神村町5202-1	TEL (084) 933-5121 FAX (084) 933-5083
ハピネス 松永 給油所	福山市今津町4丁目6番16号	TEL (084) 934-5121
セルフ松永南街道給油所	福山市松永町6丁目8番25号	TEL (084) 933-4252
セルフ松永東街道給油所	福山市神村町5999-1	TEL (084) 933-5123
ハピネス 福山 給油所	福山市津之郷町225-1	TEL (084) 951-5577
ハピネスニュー福山給油所	福山市曙町6丁目5番7号	TEL (084) 957-5121
ハピネス 春日 給油所	福山市春日町2丁目2番53号	TEL (084) 945-8845
セルフ南手城街道給油所	福山市南手城4丁目10番10号	TEL (084) 921-1747
セルフ道上街道給油所	福山市神辺町十九軒屋26-1	TEL (084) 962-3220
福山アポロ石油(株)	福山市水呑町74-2-2	TEL (084) 968-0050
セルフ鞆の浦街道給油所		

■一心グループ会社 人事異動 《役員人事》

●(株)メディアテック一心

氏名	新役職	旧役職	任命日
陶山 哲宏	取締役 ネットワークグループ長 兼 アクセス部長 兼 事業推進部長 兼 経営管理室副室長	執行役員 ネットワークグループ長 兼 アクセス部長 兼 事業推進部長 兼 経営管理室副室長	平成31年 1月 1日

●大陽通信工業(株)

真田奈津基	代表取締役	—	平成31年 1月 1日
花倉 茂雄	取締役 IT工務部長	IT工務部 工務部長 兼 土木課課長 兼 電気課課長	平成31年 1月 1日

●(株)一心物産

真田 惣太	取締役	—	平成31年 1月 1日
-------	-----	---	-------------

●(株)一心ファインダイニング

真田奈津基	代表取締役	—	平成30年10月1日
松浦 宏次	代表取締役社長	—	平成30年10月1日
上野 和成	取締役支配人	—	平成30年10月1日
真田 惣太	取締役	—	平成30年10月1日
浅井 俊之	監査役	—	平成30年10月1日

お知らせ

1

『株式会社 メディアテック一心 創立50周年記念行事』を次のとおり開催します。

開催日：平成31年3月16日(土)

場 所：福山ニューキャッスルホテル

2

『ゴルフ優待券』あります!

皆さん、この機会に是非ご利用ください。

なお、枚数および利用期間に限りが

ありますのでお求めはお早めに!

- ・松永カントリークラブ
- ・新市クラシックゴルフクラブ
- ・福山カントリークラブ
- ・鬼ノ城ゴルフ倶楽部
- ・笠岡カントリー倶楽部

3

ホテルいんのしま『一心グループ特別割引(宿泊)』

対 象	社員及び家族割引	紹介割引
大人	2,160円	1,080円
小学生	1,080円	540円
就学前	1,080円	540円

※左記額は、1人当たりの割引額です。

※繁忙期(正月・GW・盆)は割引対象外となります。

※就学前とは・・・3歳~5歳です。(3歳未満は無料)

編 集 後 記

一心グループの皆様、並びにご家族の皆様、新年明けましておめでとうございます。今年も皆様にとって良い一年となりますようお祈り申し上げます。

2018年10月1日、“一心グループ株式会社”を設立し、一心グループは新たなスタートを切りました。新体制のもと、私も微力ながら日々業務に励んでまいります。

そして、おかげさまでこのグループ誌は、次号で記念すべき30号を迎えます。お忙しい中、これまでご協力頂いた多くの皆様や本誌をご愛読くださった皆様に、感謝の気持ちをお伝えできる1冊になるよう、編集委員一同精一杯頑張っていきたいと思っております。

「良質の選択 — 人、環境、未来に」

アシードの自販機は24時間、お客様のニーズに合わせて利便性サービスを提供しています。自販機を単なる機械、ハードとしてではなく、ソフトを重視した運営によってワンストップでシームレスなサービスに注力しております。

アシード株式会社

ASEED 本社：広島県福山市箕島町 5725 番地 1 TEL 084-982-8800



オフィスコーヒー

缶・ペット自販機

紙カップ自販機

経営理念

期待を超え頼もしい一心グループを創る



一心グループ五訓

- 「私には安全な仕事をします」
- 「私には最高の技術で仕事をします」
- 「私には公衆の利益を念頭に仕事をします」
- 「私にはお客様に満足な仕事をします」
- 「私にはチームワークの中を仕事をします」

一心グループバリュー

- 「何事も謙虚に学ぼう」**〔学習〕**
- 「何事も率先して行動しよう」**〔挑戦〕**
- 「何事も素早く行動しよう」**〔スピード〕**
- 「何事も報連相確を行動しよう」**〔コミュニケーション〕**
- 「何事も目標に対して達成しよう」**〔引き算〕**

一心グループ 株式会社

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 952-4000 FAX (084) 952-3001

●ICT事業●

株式会社 メディアテックー心

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 952-3000 FAX (084) 952-3001

有限会社 大進電設

〒711-0907 岡山県倉敷市児島上の町1-16-8 TEL (086) 473-2331 FAX (086) 473-2330

大陽通信工業 株式会社

〒754-1277 山口県山口市阿知須2067-2 TEL (0836) 66-1144 FAX (0836) 65-2400

株式会社 一心フィールディング

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 952-3030 FAX (084) 952-3055

株式会社 ニックス

〒735-0012 広島県安芸郡府中町八幡1丁目15-10 TEL (082) 288-4199 FAX (082) 284-8864

●製造事業●

一心エンジニアリング 株式会社

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 952-3010 FAX (084) 952-3011

谷口工業 株式会社

〒720-1131 広島県福山市駅家町万能倉306-2 TEL (084) 976-3810 FAX (084) 976-5724

●サービス事業●

株式会社 一真

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 952-3090 FAX (084) 952-3099

株式会社 因島観光開発

〒722-2323 広島県尾道市因島土生町平木288 TEL (0845) 22-4661 FAX (0845) 22-9377

株式会社 一心物産

〒135-0064 東京都江東区青海2-4-32 タイム24ビル7階 北-3 TEL (03) 6457-1029 FAX (03) 6457-2724

株式会社 一心ファインダイニング

〒720-0843 広島県福山市赤坂町大字赤坂1276 TEL (084) 999-8040 FAX (084) 952-3099

株式会社 YDC (服部大池ゴルフクラブ)

〒720-1134 広島県福山市駅家町大字中島999 TEL・FAX (084) 983-0855

ご家族の方々や多くの皆様にお読みいただくようご供覧下さい。