

心



草戸明王院五重塔

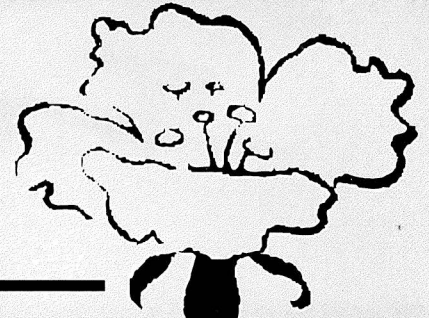
1996
NO.13



ISSHIN GROUP

目 次

| | | |
|----------|-----------------------------|----|
| 論 苑 | 一心グループ会長 真田 惣行 | 1 |
| 会社紹介 | | 3 |
| 座談会 | 「経済の急変に伴う 一心グループの対応について」 | 8 |
| 特 集 | 合併を終えて | 15 |
| 家庭の法律 | | 20 |
| 新人紹介 | | 21 |
| 花 見 | | 25 |
| 人シリーズ | | 26 |
| 知ってるお店 | 松 愛 堂 串揚げ・鉄板焼 “十銭” | 27 |
| フォトギャラリー | | 28 |
| 家族紹介 | | 30 |
| 私の趣味 | | 33 |
| 人間ウォッチング | | 34 |
| 知って得する雑学 | | 35 |
| いっしん瓦版 | | 36 |
| 編集後記 | | 37 |



論苑

「未知」の世界を目指そう!!



一心グループ会長

真田 惣行

「未知」とはまだ知らないというものである。

考えてみると、「まだ知らない事」や「まだ知らない物や人」に私たちが出会う事が非常に少ないのに今更ながら驚く。

私生活も仕事でも毎日と同じパターンの繰り返しが多いせい「未知」に対する感性は、ともすれば埋没しがちである。しかし昨今は、テレビや新聞等のマスメディアを通じて、「未知」の分野を見聞することは結構ある。

が、これは知識の蓄積にはなり得ても、「未知」を自分の物として体得するというにはほど遠い気がする。

私なりに過去の境遇を通して「未知」の世界を味わう事にな

ったポイントで職業生活の中から思い出してみる。同じように私生活でのポイントもそれなりに存在するが、今回は前述の職業生活でのそれを考えることにする。

先ず就職時、そして一心通信建設(株)を創立した時、グループ化の推進時、(特に異業種への参入)、そして、三社を合併し(株)メディアテック一心の創立、と大きく分ければこれらがポイントとして挙げられる。そして、これらのポイントではそれぞれに、当然の事ながら、大きなシヨックを体験したり、喜びや悲しみも目いっぱい味わったのはつきりと記憶している。また、これらのポイントで忘れられないのは、私自身のハード部分とソフト部分の両面での基盤が脆

TOSICM
トステム株式会社

TFC

ビル、住宅用アルミサッシ・アルミエクステリア
室内建具・ユニットバス・販売施工

福山市東川口町五丁目7番8号

福山トヨー住器株式会社

電話 0849(53)3846番 FAX 0849(54)2098番

ハートインテグレーター

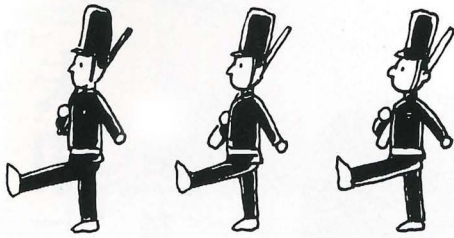
福山地所

福山市南本庄町3丁目4番27号
TEL (0849)20-1155

〈福山地所グループ〉

福山ニューキャッスルホテル
福山キャッスルホテル
福山印刷/キャッスル駐車場
キャッスルトラベルビューロー
昇栄サービス株式会社

弱であるということも含めて、大変な「苦痛」を伴ったということである。つまり「未知」との出会い、肉体的、精神的を問わず、また大小、種類を問わず、苦痛を乗り越えて起り得る現象ともいえる。例えば初めての人と知り合ったとき。しかし、知り合って挨拶を交わす間柄になったとしても、それが「未知」の分野に踏み込んだとは言えない。つまり、その人がビジネスの対象として未長く交際できる見通しがついて、やつ



と「未知」の分野の緒についてと言えるのである。ということ、その人のキャラクターに自分と合わせる時や、逆に合わせるもろう努力が必要になってくるし、何よりも相互の理解を深める為の作業が少なからず大切になって来よう。ここには前述のある種の苦痛は発生すべくして発生する。

ここで、私は、「さて、しかし」と思わざるを得ない。先に述べた私なりの歴史のポイントで体験した「未知」は、結果的にはとても貴重な財産となり得たと思っではいるが、どのポイントの時を捕らえて見ても、それらは例外なく全部が無意識のうちで向こうからやって来たという淋しい事実に気付いたからである。いわずもかな、私が自分でやりたい事を一念発起し、行動する流れの中で必然的に味わった「未知」に過ぎないのである。

一心グループは、どの会社をとっても、総合的にはまだまだ幼ないという感、否めずである。従って「未知」の分野は無限大である。だからこそ、果敢に、「未知」に挑戦し、苦痛をもの

ともしない覚悟が必要であろう。そこで何よりも大切な事は、今後、今からの私達は、私達の「未知」をはっきりと意識し、その「未知」がどんな大きさでどんな種類でどんな苦痛を伴うのかを測りながら押し進めることである。

そして最後に最も必要な条件は、「一心」に象徴される「團結」であることは間違いない。



日新火災海上保険株式会社代理店

安部保険コンサルタント

福山市入船町2-8-3 電話 (0849) 22-2129
 福山市神村町2293 電話 (0849) 34-3655
 FAX (0849) 34-4704

千代田火災海上保険株式会社

備えは、愛。



広島支店 福山支社

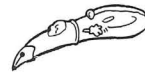
〒720 広島県福山市野上町1丁目4番2号
 TEL (0849) 21-7800(代)
 FAX (0849) 25-1502

会社紹介

(株) 一心

【一心ツアーリスト

OPEN】



メンバー紹介

本事業は、一心グループ各社ならびに各社の社員が手を結び、心を通わせ、良きパートナーシップを築くことを目的としてこの度、グループ内におきまして、旅行代理店を開設致しました。

社員は女性ばかりで、平均年齢21・6歳のとても若いスタッフですが、新しい感覚で皆様に喜んで頂けるような会社づくりを目指しております。

井上純子ー大きな目、声、お尻がチャームポイントの所長代理です。いつも前向き、いつも明るくをモットーに頑張ります。

小田真弓ーいつも元気で体力に自信のあるパワフル娘です。歩く姿は、まさにキャリアアウマン。外見も内面も共にキャリアアウマンになれるよう、只今勉強中です。

細島香織ー優しく、女性らしい心づかいのできるお嬢様タイプです。一見、おとなしそうに見えるますが、仕事に関しては、積極的に取り組み、確実に一歩ずつ前進しております。



皆様のご期待にお応えできず、皆様、全員で力を合わせてがんばります。どうぞよろしくお願ひ致します。

業務内容と致しましては、旅行に関すること全てを取り扱っております。

駅の旅行センターや福山駅前、JTBと全く同じ業務を行っております。

皆様の中には、バックツアーだけを取り扱っていると思われるがちですが、JR券(普通乗車券、特急券、回数券、周遊券、その他)や、航空券(国内全路線、海外路線で、デイスカウント券を含む)も販売しております。

一人旅からの個人プランのバックや団体ツアー、社内旅行に関しても同様です。

贈り物として喜ばれてます。全国のデパートで利用できる商品券、旅行券も販売しております。



東洋観光グループ
焼肉ハウス BIG BOSS

ビッグボス

AM11:00~深夜0:00 (日、祝日はPM10:00まで)
福山市元町12-7 (福山会館2F)

飲食3,000円以上のお客様は駐車基本料金をサービスします。
当店指定駐車場
■猪原ガレージ
■中央立体駐車場

姉妹店: 芸州・キングスター

ご予約承り中! TEL 21-2502

芸州 福山店

広島国際ホテルグループ
瀬戸内味覚処

福山市元町12-7 (福山会館3F) TEL (0849) 21-2503

営業時間 / AM11:00~PM10:30

国内で特に強方面として
は、九州、中四国、北陸、
関東、北海道方面です。

(あつ、国内殆どでした。)

海外においては、韓国、
イギリス、ハワイ、アメリ
カ西海岸などです。

尚、J R 周遊券などのコ
ースや、オーダーメイドの
一般周遊券も安心しておま
かせ下さい。

女性を中心とした華やか
で、キビキビとした店づく
りを目指しています。旅行
の話だけ聞きたい方でも結
構です。ぜひ一度お店の方
へ足をお運び下さい。スタ
ッフ一同、皆様のご来店を
お待ちしております。

今後、絶大なる御支援、
お引立てを賜りますよう、
宜しくお願い申し上げます。

又、ご用がございましたら、
ご一報頂ければ説明に
参りますので、いつでもお
電話お待ちしております。

日王通信 建設(株)

平成七年五月に、国道三
七五号線沿いに本社社屋を
新築移転しました。

新社屋は、J R 西条駅か
ら国道三七五号線で呉方面
に向かって約六キロ(約十
分)の位置にあり、得意先
の(株)協和エクシオ・新幹線
東広島駅からは約三・五キ
ロ(約五分)と好位置にあ
ります。

近くには、藤の名所で知
られる三永水源池や、広大
キャンパス、東広島運動公
園などがあり、会社の周り
には田園地帯と非常に閑静
で環境に恵まれた所にあり
ます。

社屋は、敷地約八〇七㎡
に、木造二階建てで、一階は
事務所と会議室があり、二
階は独身寮四部屋に旧プレ
ハブ社屋を併設して倉庫に
しております。



日王通信建設(株) 新社屋

我が社がフランチャイズと
している東広島市は、以前、
「酒の都西条」と云われていま
したが現在は「学園都市」で
名が知られています。

人口は、一・四千人で年
三%以上の増加があり、事業
所数・製造出荷額等の成長率
は全国六六四都市成長力が第
三位で、電話加入数の伸び率
は全国第一〜二位(現在六三
千加入)にランクされていま
す。

この様に成長著しい生まれ
た環境の中で、(株)協和エクシ

オからの N T T 通信設備工事
を基盤に活動しておりますが
現在は、(株)メディアアテック一
心からの発注で、C A T V ・
P H S 工事なども手掛けてお
り、受注拡大に努めていると
ころです。

しかしながら通信業界をと
りまく環境は非常に厳しいも
のがあり、柔軟に対応でき得
る体制と人材が求められてい
ます。急激な変化にも対応で
きる人材の育成が急務である
と共に、最近の N T T 関係工
事での重大事故連発に対し、
今こそ一心グループの一員と
して、日王通信の名を高める
べく、安全の確保と高品質の
保持に鋭意努力していきたい
と思います。

安全、品質を確保すること
こそ最大の営業活動であるこ
とを肝に銘じ、全社員が一丸
となって努力したいと思いま
す。

オフィスに、お店に、キレイな環境を!

(株)ダスキンキャッスル

代表取締役 荒木 孝 啓

福山市明神町2丁目17-3 ☎(0849) 23-8902(代)

●岡山営業所 0865-44-8085 ●井原取次所 0866-67-1706

建物清掃管理・ビルメンテナンス業

(有)三和ビルサービス

本社 福山市東深津町4-6-10
引野営業所 福山市引野町3-6-12
TEL 0849-41-7715

一心エンジニアリング(有)

業務内容

- 一、一般機械加工
- 一、研磨加工
- 一、車両部品修理及組立加工

沿革

昭和六十二年三月九日
会社設立。
平成五年四月三菱重工
(株)三原製作所協力会会
員になる。

金属加工業界もバブル経
済崩壊後、急激な円高によ
る輸出環境の悪化等による
業界の長期にわたる不況の
一層の深刻化と産業構造の
変化に伴い海外調達が増加

により高品質、低単価時代へ
入った。しかし昨年秋季頃か
ら、景気の方もわずかではあ
りませんが堅調に推移し、仕事
量の方も上向き傾向にあるが
価格的には大変厳しい中で、
各得意先の情報を的確に捕え
業績巻き返しに従業員全員で
頑張つて行きたいと思つてお
ります。

しかし長期には、この状況
が続くとは考えられなく、予
断を許さない状態にもありま
すので早い時期に内部体制の
強化、すなわち設備人員を含
め、生産性の効率化を加速さ
せることが急務と思われま
す。

今からの中小企業の生き残
りの武器は、今迄企業の集積
が生んだ技術の蓄積だと思
います。

今後、一心エンジニアリン
グの技術力を生かした難易度
の高い製品の消化、短納期製
品消化等で、多様化するニー
ズにこたえるべく努力して行
きたいと考えております。

どうぞ今後共よろしくお願
いします。

(株)ワールドテクニカルサービス



ワールドテクニカルサービスのみなさん

当社は、日本テレコム(株)
の市外電話サービス加入、
及びアダプター取付け工事
CATV(ケーブルテレビ)
市内4局指定工事、OA機
器、交換機、電話機等の宅
内工事、ビル内機器及び宅
内総合メンテナンスなどを
営んでいます。



総合広告代理店

株式会社

絵 広

〒720 広島県福山市延広町8-17
TEL (0849) 23-4261 FAX (0849) 23-4280



インテリア

株式
会社

備後ドリーム

・本 社 福山市宮前町1丁目64
TEL (0849) 34-0518代 FAX (0849) 34-5803
・尾道営業所 尾道市高須町5245番地
TEL (0848) 46-6050

二十一世紀に向けて、通信業界は目覚ましく発展していくと思われれます。

私どもの会社、(株)ワールドテクニカルサービスは、加速し続ける技術革新の中、より新たな発想力、そして堅実な事業計画で、通信業界の未来をリードしていきたいと思っております。

今後ますます高度情報化が進展していき、それに伴って通信サービスは高度化かつ複雑化していくでしょう。

そういう時代の流れの中、市場に対する洞察力と先見性を持つことが、この業界で生き残るための重要な課題だと我々は考えます。

会社設立は平成元年一月と、まだまだ若い会社ですが、社長以下バイタリティーあふれるスタッフで、確かな技術と経験を積み重ねてまいります。

そして、通信業界ともどもも発展していきたいと思っております。

(株)ワールドテクニカルサービスをこれからもどうぞよろしくお願致します。

瀬戸内海国立公園内

国民宿舎 杜仲茶

瀬戸内にある因島は、現在、杜仲のふるさと、水軍と花と呼ばれるようになりました。そして杜仲茶は、今や健康茶として全国的に有名になっていきます。その杜仲を元に、因島観光開発ではさまざまな食品を作っています。

杜仲めんは、そうめん・そば・うどんの三種類があります。贈り物にするなら、三種類揃った「杜仲の詩・三色」又は、杜仲茶とセットになった「杜仲の詩」などいかがでしょうか。三種類別売で箱、袋とあります。



杜仲と煮出しを使って作られた鯛みそ・鰹みそ・みかんみそもお土産物として人気があります。ごはんのおかずにししたり、お酒のおつまみにしても、OKです。是非々、ためしみて下さい。



お問い合わせ
☎(08452)
2・4661

(株)ルミックス

当社は、平成四年十月の設立で、各企業から家庭まで、幅広く電気設備の設計から施工までいたしております。

現在社員は、男性五名、女性二名の合計七名です。主として店舗関係の照明計画電気設備の工事を行っております。



まず、「杜仲めん」です。「中国古来より、杜仲の樹は、滋養強壮薬として、漢方薬の中でも最も高貴なものとしてきました。と言われる通り、本当に体に良いのです。因島で無農薬栽培された杜仲の葉を粉状にし、良質の小麦粉と合わせて昔ながらの製法によりつくられた健康食品です。

情報通信機材の専門商社

SANTU サンツウ株式会社

本社 〒730 広島市中区光南3丁目10番1号
TEL (082) 249-7557 FAX (082) 249-8779
営業部 〒730 広島市中区住吉町19番10号
TEL (082) 249-7730(代) FAX (082) 249-7504

J R トラフ・コンクリート根加
バイコン製品・その他各種コンクリート

関西コンクリート工業株式会社

〒734 広島市南区翠5丁目12-10 松本ビル2F
TEL 082-251-0121 (代表)
FAX 082-251-0123
第二工場 豊田郡本郷町南方
TEL 0848-86-2501

総合建設業

ホーム株式会社

会社の概要

創業 昭和55年5月
 資本金 1000万円
 従業員 20名
 平成5年9月3日福山市赤坂町に本社移転。

◆許可を受けている建設業
 ・土木一式・建築一式
 ・とび・土木・コンクリート工事・銅、構造物・舗装・竣設・水道

「ゆとりのある
 住まいづくりを」

住まいは、休息の場であり、またリフレッシュの場でもあります。今日の疲れをいやし明日への英気を養う。長くなった人生を豊かに過ごすために、住まいの役割はますます重要になってきました。求められるのは機能性や合理性の追求に止まらず、家族の生活がもっと豊かになるようなゆとりの空間をつくるのがこれからの住まいづくりの重要な課題です。



沼隈町 N邸

「ゆとりのためには
 ”無駄“も大切

部屋と部屋をつなぐ廊下や階段、ホールなどにゆとりをもたせることで住まい全体にうるおいを与えることができます。

従来、こうしたスペースは、必要最低限に抑えられてきましたが、効率だけを考えると住まい全体が息苦しい雰囲気になってしまいます。適度の”間””遊び“を設けることも大切です。



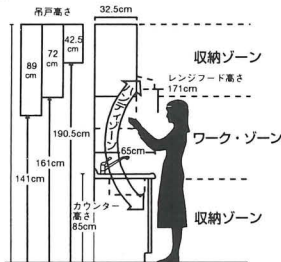
沼隈町 S邸

沼隈町 S邸 建築中

わずかなスペースでも、ゆとりがあれば、雰囲气的にも、気分的にもまったく変わってきます。できるだけ無駄を省きながら”必要な無駄“をつくること。
 これからの住まいには、こうした考え方も必要ではないでしょうか。
 私たちは、お客様一人一人の価値観や感性を大切に、それを住まいづくりに生かすため、お客様により暮らしやすい工夫をご提案いたします。

——— 知っておきたい住まいづくりの基礎知識 ———

キッチンに望まれるのは、調理を楽しく機能的に行えること。ユーティリティとの関係も重要ですし、リビングやダイニングとのつながりにも配慮が必要です。



「キッチンを使いやすくするポイント」

- 1 キッチンの配列は調理の手順にしたがって機器を並べる。
- 2 ワークトップや収納部は自分の使いやすい高さに合わせる。
- 3 大鍋やビン類など重いものは下、軽いものは上の収納部に。よく使うものは、立ったまま手の届くハンディーゾーンに収納する。
- 4 調理中の煙がLD側にいかない様に換気の配慮も重要です。

新車・中古車・販売整備
 中国運輸局指定民間車検場
 ボルボ・ジャパンディーラー

VOLVO

タックス全国ネットワーク保証

TAX 中国自動車販売(株)
 タックス福山

福山市引野町3-3-57 (R2号フォルクス東となり) ☎(0849)41-1359

福山市赤坂町1413-1

AKASAKA

有限会社 タイヤセンター赤坂

TEL(0849)51-7472

座談会

経済の急変に伴う

一心グループの今後の 対応について



(司会 宮根常務) 本日は、お忙しい中、座談会にお集まりいただきありがとうございます。今回のテーマは『経済の急変に伴う一心グループ各社の今後の対応について』でございます。当面の課題、課題の対応策、将来的な見通し等の視点に基づいたお話をお願い致したいと思っております。それでは、真田会長お願い致します。

(真田会長) 今回のテーマにおける一心グループの現状は、メディアアテック一心がここ2年程で、売上げ及び社員数など規模について非常に急変をしております。ここで、色々と考えなければならぬことがたくさんあるろうかと思えます。当初はゆとりをもって建てたつものビルにつきましても手狭になってこようかと思えますし、それからメディアアテック一心の取引先につきましても非常に多様化し、お得意様が増えまして、そのほとんどが広島、大阪ということ、支店の拡大あるいは場合によっては本社を広島か大阪に移すことも考えなければならぬと思っております。今これがいずれどういう形で具体化するかは

別としまして、当面の目標は、新しい取引先がどのようにならに對して対応してくださるかといった観点に基づいてこの一年以内ぐらいにはまとめてみたいと思っております。経済的には新しい仕事もたくさんありますので投資がかなり増えますが、潤沢な資金をもってやれるとは思っていません。しかし、このことはいろんな経済政策の中で対処していきたいと考えています。将来的に思いますことは、メディアアテック一心が急成長している現状の中で、やはり他のグループ会社がつものりて来ていたいただきたいというところで、要するにグループとして今後やっていくうえにおいてやはりレベルアップをしてメディアアテック一心のスタイルに合わせてもらいたいということ、レベルアップをしてもらわないとメディアアテック一心だけが先走りをして他の会社がいつまでたつても成果があらぬということでは困りますので、メディアアテック一心と共に勉強しながらついて来てもらいたいと思えます。その為には、交流をさかんにしながらメディアア



〒730 広島市中区西白島町22番15号

株式会社 大野石油店

TEL 広島 (082) 221-9107 (代表)
高陽町 S S ☎ (082) 842-1890
東広島 S S ☎ (0824) 23-9197

ネオン・プラスチック加工・綜合看板

グリーンエネ

福山市草戸町5-1-12
☎0849-21-3414 FAX・25-5879

出席者

- ・一心グループ 真田会長
- ・(株)一心 佐藤社長
- ・(株)メディアテック一心 田中社長
- ・(株)メディアテック一心 高山副社長
- ・(株)メディアテック一心 真田常務
- ・日王通信建設(株) 谷口社長
- ・ホーム(株)、(株)一心木材 角田社長
- ・一心エンジニアリング(有) 菅常務
- ・(株)エムテック 松田社長
- ・(株)コネックス 高山社長
- ・(株)因島観光開発 田頭支配人
- ・司会 (株) 一心 宮根常務



ツク一心の仕事量あるいは質についてとんどん勉強していただき、その中で自分達ができることがあれば吸収していただき、仕事も手伝っていただきたいと思います。そういった内容に会社をグレードアップしてもらわないと、このままではメディアテック一心だけが大きくなり、内容が充実し、他の会社はついていけないことが考えられます。メディアテック一心が今後成長していく中でグループ各社は、メディアテック一心に対して提案型のグループにならなければならぬと思います。今まではとかくメディアテック一心がイニシアチブを取っていく形でありましたが、今後はグループの各社が、自分の会社の実情を踏まえて、それを提案し、問題点を話し合うことが全体のグレードアップに繋がるのではないかと思うからです。したがってそういう点においては、横の交流をもっとしなくてはならないと思います。今後、日本の経済状況は全体的に見ますと、横ばい横ばいと考えられます。横ばいであるならば、努力と先見性が必要であると思

います。くどいようですが、その中で我々グループが、お互いの提案型で伸びていくことが、今の大きなテーマになろうかと思っています。それぞれの会社が提案してその中で内容をアレンジしていくという時代が変わってきますということを申し上げて、私の総体的な話にしたいと思います。



アイチの穴堀建柱車・高所作業車

株式会社 中国アイチ

〒739-01 東広島市八本町大字原 10852-57
TEL 0824-29-2011

電車架線・電力・信号・通信各種
鉄道用資材の御用命は
有限会社 サクラ電気商会

〒700 岡山市奉還町1丁目13番15号
PHONE 086-253-1496
JR 084-3477
FAX 086-253-2227



(司会) 有難うございました。只今、会長の方からグループ全体の方針についてご意見いただきましたが、続いてメディアアテック一心の田中社長お願い致します。

(田中社長) 経済の急変に伴う一心グループ各社の今後の対応についてでございますが、まず当面の課題を述べる前に、我社の現状をご報告いたします。

今期(27期)の決算でございますが、基本的には今年度3社合併に伴いまして、売上高35億経常利益2億という大目標に向かって前進中でございます。3社合併した段階が、売上高22億でございますが、したがって13億のアップという目標で非常に売上に対して苦しい中、努力しているのが現状でございます。

その中で、NTTの工事、JRの工事は基本的には横ばいで、そう多くは望めないと思います。

一方、電気工事でございますが、中国電力の今年度の予算が非常に下がると、特に福山支店では20%、30%下がるのではないかと予想されております。

物販関係につきましては、延ばしていきたいと思っております。

また技術部でございますが、まずCATV工事は、鳥取の溝口、東広島に加え、東郷、北条と今年度は新たに2工事が加わりましたので、今後、大幅に増えていくのではなからうかと思われれます。

次にPHSのアンテナ工事でございますが今期(3期工事)は、予定より多少下がると思われれます。全く新しい分野の仕事であります。デジタルツーカー中国の鉄塔工事でございますが現在2期工事が始まりまして、基本的には9月及び10月頃までに、10基の完成をしなければなりません。この分野については、相当な売上の増加が見込めるのではないかと考えられます。また今年度予

省のトンネル内のLCXの工事は、ぜひとも受注したい工事です。また今年度一つ完成しました、防災無線の工事、そしてコンピュータのLAN工事、新しくメディアアテック一心に加えました機械関係などを含めますと目標の35億に達成するのではなからうかということが現状でございます。



以上述べましたことが我社の現状でございますが、そういった中で当面の課題でございますが、従来の電話、電気、JRの工事につきましては、何ら問題はございません。しかし、技術部が施工しております新しい分野の工事につきましては、日々仕事その他が変化しており、相当量の工事が入ってきております関係上、専門的な知識のあ

る人材が不足しておりますので、早急に育成するかどうかの問題、そして新しい仕事を受注すればする程、施工部門の体制が追いついていかないということが当面の課題ではないかと思われれます。

また入金のアナバランスが非常に伴いまして、資金繰りの問題も考えなければならぬということが当面の課題と思われれます。課題の対応策でございますが、おいそれとすぐ解決できるものではないと思われれます。



人事面におきましては、計画的に新入社員の活用を考えていかなければならないと、基本的には、大卒の電気、建築、土木関係の優秀な人材を採用していかねばならないのと、そして、一方、新入社員だけの採用

テラー三宅

〒720-21 広島県深安郡神辺町川南2808-14

テラー三宅 三宅 勉

TEL(0849)63-6466



磨棒鋼、SC材、快削鋼、SK材、ステンレス材

大博鋼業株式会社福山営業所

福山営業所 〒720-21 深安郡神辺町大字川南818-3
本社 〒550 大阪市西区九条南二丁目23-20
営業所、門真、神戸、姫路、四国、広島、福岡



では間に合わないので、専門的な技術の人材のスカウトも考えております。また、資金繰りの関係でございますが、現状の銀行の他に新しい分野の開拓も考えていかなければならないと思います。

最後に将来的な見通しでございますが、今年度は目標35億の売上ということでございますが平成9年9月は50億と、平成10年9月は65億と会長の方針に基づいて大目標を掲げてやっておりますが、受注は営業が獲得しておりますので、量的にはあるのではないかと思っております。具体的には今から新しく始まります文部省の小・中学校のアンテナ工事、铁塔工事の増加、防災無線、DDIの光ケーブルの2ルート化の新設、保守などあります。



したがいま工事の量はあ
るのではなからうかと思われま
すが、ただ受注できたとしても
施工体制がついていくかどうか
という問題が起こるのではな
らうかと思えます。平成10年9
月に65億の目標を達成する為
には相当な管理者、技術要員が
不足されると思えますので、早
急に考えていかなければいけ
ないと思っております。

(司会) メディアテック一心の
主要な課題案についてご説明
いただきましたが引継いで高山
副社長よろしくお願い致します。

(高山副社長) 昨年に引続き本
年も新入社員の数は十分に確
保でき社員教育を徹底的に行
い、社員の質のレベルアップを
目指してまいります。有資格者
の補充に



つきましても大きな課題だと思
っております。売上その他は、
計画通り順調に推移しており
ます。各事業部の採算の分析は
今後、徹底的にやっていきたい
と思っております。

(司会) 有難うございました。
それでは営業本部についての方
針その他将来的課題について
真田常務よりお願いします。

(真田常務) 現状としては、非
常に営業の人材が足りないとい
うことがまず一点あります。こ
れは販売部にも技術部にも言
えることですが、まず管理要員
の不足という中で、今我々がメ
ディアテック一心として最大の
目標であります、通信関係にお
ける総合的な施工ができるよう
な体制をつくるということにつ
いては、まだまだ不整理な部分

たくさんあると思います。設計
分野、或いは工程管理、それ
から資材関係の人材の増強は早
急にしていかなければいけない
と思います。それから営業で受
注をしていく上において、今新
規の取引先を獲得して頑張っ
てるわけですが、今のDDI中国
ポケットとかDDIグループそ
して三菱等一旦、受注をして関
係は出来上がったのですが、こ
れの内需拡大ということが非常
に大きな問題となっておりま
す。今、新規事業の一環として、
铁塔という分野に進出しており
ますが、この铁塔も無線の分
野においてはほんの一部です。今
から気象レーダー関係も取っ
ていこうと考えています。そう
いったグローバルな有線、無線の
混合、総合工事が施工できるよ
うになる体制をつくりたいとい
うのが営業としての急務ではな
いかと思っております。

それから、メーカーさんと協
調してやる販売部の方ですが、
いろんな人材を少しずつ投資、
投入してきたこともあり、大分
上向き加減になってきました。
販売についても、今後販売メ
ニューを整理して、より合理的に

Y・K・Kサッシ 新建材販売
内装工事一式・軽量天井工事一式
三洋建材株式会社

福山市東川口町4丁目5-12 電話(0849)53-8134代

各種瓦施工・販売
日本瓦・石州瓦・洋瓦・全般

梅田スレート工業株式会社

福山市港町1-8-22
TEL (0849) 23-1883
FAX (0849) 25-4662

進めていこうと、これを解決しようということが一点、それからメーカー或いはキャリア（通信事業者）との新しい関係づくりをしていきたいと思っております。これは、我々が工事をしていくということも含めて工事を受注しながら、メーカーなりキャリアなりに協力して、我々の方が販売促進していくというスタイルをとりまして、GIVE AND TAKEといいますが、相互的な援助関係をつくりたいと考えています。そのためにもどうしても販売におきましては、台数や品数が豊富にならなくさん出ないと実績になりませんので、この実績づくりについてのハードとソフトのバランスをしっかりと取るような対応策を考えたいと思っております。それから、将来的な見通しですが、マルチメディア関連事業ということで、非常にたくさんさんのメニューがあります。端末に近いコンピュータであるとか携帯に近い工事から衛星関係まで、非常に幅広く深い部門があるかと思えます。今、有線部門ではCATVをやっています。無線でも、鉄塔をやっていますけれども、

もっと事業主本体にもぐりこんでいくという可能性をどんどんさぐっていきたくと思っております。労務提供業から脱皮して完全な通信業界のゼネコン的な存在をつくり上げるためには、より事業主へ近づくということが非常に大切になってまいりますので、何社かに絞りまして、今から、営業を強化していきたいと考えています。

（司会） それでは引続いて日王通信の谷口社長よろしくお願ひします。



（谷口社長） 先ほど会長の方からもありましたが、日王通信はこれまでメディアテック一心の足を引っ張るような状況でございまして、この一年を振り返ってみますと、私自身も何か取り組みが保守的、受け身で仕事

をしてきたと反省しております。現在、私共は社員31人いますが、体制、人材、共にまだまだスタッフがそろっていないという状況です。そういうものを確保していかなければならないのがまず第一ではないかと思ひます。また仕事の種類そのものが「やって何ば」で、物事が計画的になされていないのがこれまでの日王通信なんだと大いに反省しております。これから、これらをいかに計画的に目標をかかげて実現していくかが一番大事なことであると思ひます。

当社は6月決算でありまして、受注については、NTT関係の目標3億2000万は十分にクリアできますが、しかしながら利益は、施工体制が不十分な為、目標を下回る見込みです。今後は、施工体制がきちんと確立できないとひいては、利益計画が計画どおりにいかなくなりまますので、こういった受注、施工体制、利益計画をきちんと立てる体制、人材を確保していくことが、一番の課題ではないかと思っております。以上の様な内容ですが、この反省点をふまえて来期から先ほど会長がおつし

やったような、レベルアップ提案型で仕事をしていきたいと思っておりますので、御指導の方、よろしくお願ひ致します。

（司会） 有難うございました。因島ロジジの田頭支配人お願ひします。



（田頭支配人） 昨年末の渇水と地震の余波を背負っているような次元で現状からご報告いたしますと、お客様の動きが非常に悪いということですが、土産品等いろいろ作って頑張っております。売上も一定になっておりますので今年度からもう少し営業に力を入れたいと思っております。何といたってもお客様を集めるのが第一でございます。しかし社内の人材が不足している、それが現状でありそれを解決する為には社員教育を徹底して結

日本生命保険相互会社



NISSAY

あなたのライフプランナー

宇田 光 美
福山支社 営業部

福山市町野後地680-5・〒720-02
TEL : (0849) 82-3172 FAX : (0849) 82-3790

ハンザーマスト・鋼管柱・コンクリート柱・木柱
通信用ケーブル・コネクタ装柱金物

総合商社

架材産業株式会社

本社 広島市西区中広町1丁目20番9号
〒733 TEL (082) 294-6466(代)

果を出していかうと思っております。

私この度、中国支部の「民間国民宿舍の支部長」に任じられましたのでそこで各県の共済組合にアタックし、その指定にして頂くよう努力していく所存です。もしそういった関係の方をご存じの方がおられましたらご紹介して頂くようお願い申し上げます。

土産品につきましては、物産協会をつくりまして理事になりカタログをつくっております。そのカタログ及び物産を7月1日から7月30日まで、東洋工業の正門の中の展示場に展示いたしました。さらに国体がございましてその時、各宿舍にカタログ及び物産を置かせてもらい、注文をとるような形で考えております。

去年の終わり頃から菜繻料理をやっておりますがそれを中心に国民宿舍の本部にも菜繻料理を取り扱ってもらい、その中で私共のそうめんとかそばを取り扱って欲しい要望を出す予定であります。

(司会) 引続いて一心エンジン・アリングの菅常務よろしくお願

いします。



(菅常務) 当面の課題といたしまして受注、つまり仕事の量は、年いっぱい量的には確保できるのではないかとというような明るさが見えてきております。これに伴いまして現状は非常に高品質あるいは低価格しかも短期を、これをいかにうまく消化していくか、これが当面の大きな課題ではないかと思えます。今後の課題の対応策につきましては、当面は仕事量がございまして内部の消化の問題につきましては限定がございまして、新規外注先の拡大によっての量の消化を考えなければいけないと思えます。それに伴いまして売上増あるいは利益幅を少しでも上げていくということが大きな課題ではないかと思いま

す。

将来的な見通しにつきましては、既存の得意先を非常に大切に、情報を的確にとらえていくということに加えまして営業的には新規な得意先及び新分野を開拓することが今後の課題であると思っております。

また内部体制につきましては設備、人員の強化による生産性の効率化というものを早急に考えなければならぬと思っております。

今後、業績の回復を計りながら、また我が社が今まで蓄積した技術力等を武器にしながら多様化するニーズに応じていくことが今後の方向づけではないかと思えます。

(司会) 有難うございました。皆様大変おつかれのことと存



じますが時間の制約もございまして続いてホームの角田社長をお願いします。

(角田社長) バブル崩壊、来年度からは消費税が5%に値上り建設業者にとっては、これからは民間の工事は減少していく事はまちがいないと思えます。

今後の対応として民間の工事はもちろん、企業の設備投資への進入、公共工事への進出、優良他の分譲といろんな面からの対応を実施して行きたいと考えております。

グループの経営者会議においても各社の代表者とこれからの営業のあり方を研究して参りたいと思っております。

(司会) 次はエムテックの松田社長、よろしく願います。

(松田社長) はじめにギフト関係で一心グループの皆様方には絶大なるご協力をいただきました。ありがとうございます。この機会に厚く御礼申し上げます。

今年になって、三菱重工三原製作所、或は三菱重工長崎、神戸といった所から非常に大型の商談がたくさんあります。その中において、新規事業として、

is GROUP

自動車公正取引協議会会員
福山市蔵王町国道182号線沿

TEL(0849)41-7373

三原・尾道・福山
全店5店舗
フェラーリから軽トラまで
在庫400台



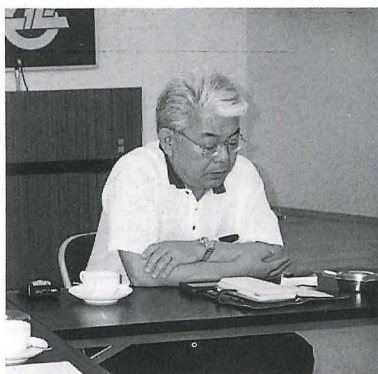
電気とエレクトロニクスの未来を語る
総合電気設備工事・自動制御システム
中国セルラー電話、ポケットベル販売

瀬戸電設工業株式会社

本社 福山市瀬戸町山北423-1
岡山支店・尾三営業所・府中営業所
セルラースポット三原宮沖店

TEL(0849)51-9474
FAX(0849)51-9172
TEL(0848)67-7922

ICチップの受注が某社からあります。輸入品であるため外国為替の問題がありまして、結局キャッシュオンデリバリーとなります。トランスパック社と業務提携することが決まっております。



このICチップにつきましては、インテル社、テキサスイン

ストウルメント社等の、アメリカの有数な優良なメーカーの商品ではございますが、いろんなリスクもあります。しかし、何をするよりも、そういうことにも手を広げていきたいということとで、ある程度、目度は達しております。先ほど申し上げましたように外国為替で立替払いという問題がありますので、どのように資金調達してうまくやるかということが大きな課題とな

ります。

今迄、会社を設立して8年になります。現状の古河製作所、福山共同機工、三菱重工三原の設計の仕事は順調に進んでいきます。その他に電気工事のお話もありますが、福山に大型店舗が出る高圧のキュービクル盤の受注を私共の方へいたただけるのではないかと期待感があります。そういう非常に実直な商売の反面、将来的に新しい開発新しい分野に、どのように進出していくのかということ、現在、ハイプラスチックのリサイクルシステムを開発しております。もしこれが当たれば、おもしろい商売ではないかと思えます。

このように堅実な業務の間に夢を追う商売をしたいと考え、手がけております。

(司会) 有難うございました。

次に株式会社一心の佐藤社長 お願いします。

(佐藤社長) グループ各社を取り巻く経済情勢、環境も厳しく大きく変化してきております。この変化の時代に、組織、体制を変えて対応している会社、また過去のやりかたを変え新分野に



挑戦している会社、客先をみても従来と違って多方面にわたる大きく伸びています。この様な世の中の変化、グループ内の変化に対応するためには(株)一心としても言葉は適切でないかも知れませんが、従来のグループ管理では本来の目的は果せないと思えます。過去のやり方の踏襲ではなく、各社の皆様と一緒に、柔軟性を持って仕事を進めていきたいと思えます。

四月に開設いたしました一心ツリストですが、グループ各社の福利厚生の一助になればという目的でスタートいたしました。スタッフについてはグループニュース(六月号)で紹介させていただきますが、若くてやる気のある社員をそろえてい

ますので各社の皆様のご利用、ご協力をお願いします。



(司会) 長時間の座談会でおつかれのことと存じます。各社の貴重な御意見を発表して頂き、本当に有難うございました。



SHARP

シャープエレクトロニクス販売株式会社

福山支店 福山市津之郷町大字津之郷字上開地(〒720)
電話(0849)51-3431(代)
FAX(0849)51-8307

本社 大阪市阿倍野区長池町22番22号(〒545) 電話(06)621-1221(代)

大小、宴会 予約受付中!!(4名様から70名様)

中華ファミリーレストラン

いけの飯店

年中無休 営業時間AM11:00~PM11:00

福山市春日町1丁目2-48 ☎(0849)43-0010



特集

(株)メディアテック一心 (M・T・I)

合併を終えて

平成7年10月1日、一心通信

建設株式会社、東広通信株式会社、一心テクノス株式会社の3社は、最近の通信、電気業界のとりまく環境の変化に對し、確かな対応を拡充し、経営の効率化、総合化を図る必要があるとの合意の基、合併をした。また、合併を機会に「より魅力ある企業づくり」の一環として、社名変更をすることを決定し、社員より社名を募集したところ、19名41件あり、厳正なる審査の上、株式会社メディアテック一心(経理部、清水社員考案)に決まった。10月13日合併の記念として、本社会議室においてパーティを開催し、新しい門出を祝った。合併後は、予想された以上の仕事量の増大に各部署とも忙しい毎日が続いている。その中で、真田会長、田中社長をはじめ、社員の方に合併前後の心境を聞かせていただいた。

一心グループ会長
真田 惣行

昨年の十月一日から皆さんの承知のように、当時の一心通信建設(株)の元に、東広通信(株)、一心テクノス(株)が合併し、新会社である(株)メディアテック一心が誕生しました。

私自身、劇的な誕生であったと思っています。

何故かというところ、この三社合併による流血(?)が、全くのゼロであったという点です。

最近の実業界を眺めると、

”M&A”の言葉などに代表される企業買収や合併劇の新しい姿の中に、結果として、かなりの犠牲が払われていることは事実です。そして、その犠牲のなかで最も淋しく、痛ましいのは人の犠牲であると思います。

私達の合併に思う事こそ、それぞれではあっても、その作業

が清々粛々となされ、順調な運びであった事は、何よりも”一心”の気持ち全員が心の中にしっかりと根づき始めた証だと考え、胸の熱いものを感じます。それに、三社合併の新社名を社員の皆さんから募集し、最終的に(株)メディアテック一心と決定しましたが特筆すべきは、応募社名の90%以上に、”一心”という二文字がつけてあった事です。改めて、皆さんに御礼申し上げます。

ありがとうございます。

さて、期待と不安がそれぞれ大きいなかで、「(株)メディアテック一心」は荒波に向かって船出をしました。現在は先ず、一年が過ぎようとしています。順調な滑り出しであると考えています。それは売上高や、収益といった数字のみでなく、お得意先様や、協力業者の方々との関係、また社内での志気等々、総合的に判断をした結果です。

しかし、私達が目指す、「(株)メディアテック一心」の目標に向かって行く為には、まだまだ多くの課題が山積みになっていきます。組織の整備、中間管理職の育成、日進月歩の技術力の習得、

営業所網の整備と拡充、等々、数えれば切りがありません。

周囲を見渡しますと、私自身責任の重さと賭ける夢の大きさに、ともすれば圧倒されそうになる自分を感じる事があります。が……だからこそ、やりがいがあるし、フアイトも湧くのです。みんな夢をつかみ取るうちはありませんか!!



自動販売機オペレーター

株式会社 **フジタ** 商事

本社 福山市大門町5-71 TEL0849-41-1143
営業所 広島・岡山・高松

HA R I K A

株式会社 ハリカ 福山支店

〒721 広島県福山市曙町4-98-2
Tel. 0849-54-2311(代表)
Fax. 0849-53-1710
本社 〒173 東京都板橋区板橋1-44-10
Tel. 03-3962-2111(代表)

贈り物専門店チェーン本部 代理店募集中

代表取締役社長

田中 邑志

大いなる発展と飛躍を期して平成7年10月1日、一心通信建設(株)、東広通信(株)、一心テクノスの3社が合併し、新会社メデアテック一心が誕生した。

一心通信(株)、東広通信(株)、一心テクノス(株)3社はそれぞれ歴史がある。一心通信建設(株)は、昭和45年広島建設の下請けとして設立し、昭和51年には中国電気工事、JR西日本の認定をうけるなどして業務を拡大していった。一方、東広通信(株)は、電話工事専門の会社として昭和48年設立され、光和建設の下請け業者として業務運営をおこなってきた。また、一心テクノス(株)は平成2年物販および一心通信建設(株)の営業部隊として設立され、活躍していた会社であった。

一心通信建設(株)の社員は歴史的に誇りを持ち、また、東広通信(株)の社員は一心通信建設に追いつけ、追い越せを合言葉に日夜頑張ってきたわけである。一心テクノスは新参の会社として、なんとしてもグループに貢献できる会社にと頑張っていた。

このようなる3社が合併して、「はたしてうまくいくのだろうか」非常に不安があったのは事実であった。しかし、将来的な大目標に向かっていくには合併という問題は避けておられない道であり、「企業の規模、格は売り上げと利益」そのため合併は必ず必要であったのである。

その昔、電話工事会社は非常に封建的な時代があった。すなわち、広島建設の下請けは光和建設、協和エクシオの仕事をしてはならない。光和建設の下請けも、協和テクシオも同様であった。中国管内の電話工事をするかと思えば会社を別々につくるとしか方法が無かったのである。それが一心通信、東広通信、日王通信である。

しかしながら、時代の流れはかわり、元請けサイドの単価契約工事(現在のサービス総合工事)のエリアが変わり、東広通信は光和建設と広島建設の2社の認定業者になったのである。こうなれば我々グループの中にあつて同じ電話工事会社が2社も必要なくなり、合併の考えはこのころから浮上してきた。

合併当時のりり上げ22億、今

期9月決算は35億を見込んでいた。たしかに合併により会社は大きくなった。しかしながら、いくら会社が大きくなっても、社員一人ひとりの皆さんの生活が豊かにならなければ意味がないと私は思っている。

我々は今、大きな目標に向かって前進中である。売り上げ増大、利益確保は勿論のことであるが、社員の皆さんのより良い豊かな生活を求めつつ、地域社会に貢献できる企業として発展していくよう皆さんと一緒に努力しようではありませんか。

代表取締役副社長

高山 勝彦

早いもので3社が合併して一年が過ぎようとしています。

当初、合併の話は会長、田中社長とも一年半程前から打ち合わせをしております。心の準備は出来ておりました。私個人と致しまして、旧東広通信の社長に就任以来、真田会長、田中社長と共に運命共同体として、生涯を懸けて行く心を決めていましたので、特別驚くこともありませんでした。

ただ、社員の皆さんに、どういう形で話をすればよいか、多少悩んだのも事実です。

何故ならば、一心グループとはいえ、会社が違うということ、企業カルチャーが必ずしも一緒ではないからです。良きにつけ、悪しきにつけ、私が社長、石井専務(現技術部長)の体制で十五年もの間運営してきた歴史が、旧東広通信の企業カルチャーをつくりあげてきたからです。

まず、当時の幹部社員の皆さんを集めて、合併の話を切り出しましたが、特別強硬に反対す



日本石油特約店

広川石油株式会社

福山支店 / 〒721 福山市南手城町一丁目19番23号
TEL (0849) 24-3430(代)
FAX (0849) 23-4836

三菱石油販売 プロパンガス・ガス器具

株式会社 大目商店

福山市赤坂町赤坂1389-1
TEL(0849)51-2334(代)

る人もなく喜慶に終りました。ただ、一部の人は組織が大きくなり、環境（特に人間関係）になじめるか、多少の不安を口にする人もいましたが、おおむね将来に対して希望を持って、従来に倍して頑張ろうという人が多かったように思います。その時私は思いました。十五年間経営してきた事の中で未熟な面や、至らぬ点があったにもかかわらず、そのやり方が「間違いでなかったんだな」と実は痛感した訳です。その歴史の過程で会長に指導を受け、田中社長をはじめ、旧一心通信の役員の方々の御協力があったことは言うまでもありません。

そういう状況を経て現在に至っている訳ですが、合併前には「メリット」と「デメリット」を想定し、尚「メリット」が大きいという事で合併に踏み切ったわけですが、一年を経過しそのスケールメリットは当初の計画通りに出ているように思います。ただ、新規分野の受注が大きく利益に貢献している反面、固定経費の増大、設備投資の増大、立替金の増大、等々、経理担当の役員として、課題も沢山

あるのも事実です。しかし、これからは課題をひとつひとつ解決しながら頑張っていくように思っています。社員の皆さん、どうか「大目標」に全社一丸となつて向つて行くようではありませんか。会社の為に力を尽くすことは即ち自分自身のために尽くすことですから。

総務・経理の皆さん



常務取締役

真田 奈津基

最近、よく新聞誌上等で、合併という文字を見ますが、我社も昨年十月合併をしまして、その文字についてよく考えさせられます。

私も一心テクノスの専務として、約三年間頑張ってきたのですが、販売や仲介を主とする営業をしていた事もあり、合併はよかつたと思っております。

しかし、私は合併についての評価は今からにかかっていると申します。特にこれからの数年間、「メディアアテック一心」そのものの、存在価値を確立しなくてはなりません。なぜならそれは社員の皆さんの「社会」における存在価値をアピールする事でもあるのですから。

日々激変するこの社会の中で、今こそ大切な事は、「団結」だと思えます。ともすればどこにたどりつくか分からない今からの社会において、「団結」こそ、これからのメディアアテック一心の存在価値になるのではないのでしょうか。

販売部の皆さん



 **越智眼科**

〒723 広島県三原市宮浦町6丁目7-13
TEL. 0848-62-0331
FAX. 0848-62-0856

 **越智眼科**

昭和町医院
〒720 広島県福山市昭和町7-7
TEL. 0849-20-0202
FAX. 0849-20-0203

経理部

清水 清

第一通建部

櫻田 友子

第二通建部

高橋 富雄

頑張ろうと思います。

私は合併の話聞いた時、「いずれば」と思いましたが、正直言って自分の仕事内容やその他色々な不安が頭をよぎりました。つまり合併してから、東広通信、一心テクノスの経理担当者が辞めて十分な引き継ぎなしで合併を向かえるということが一番の不安材料でした。このことは、自分に自信がなかったからではないかと思えます。

合併してみると、大変な仕事の量におられる毎日でした。予想はしていたものの自分のペースをつかむのにかなり時間がかかりました。

今現在、落ちついてはいませんが会社の規模から考えると自身まだまだなのでいろんなことを工夫し改善しながらがんばっていかうと思えます。

前々回のグループ誌に、人は石垣、人は城、企業は人なり、一心グループ巖の如しというのがありました。みんなで一致団結してがんばりましょう。

会社の発展途中の一過程としてその中の社員としていられたことは良い経験をしたと思えます。また、同業種の合併だけではなく、営業・販売という違った部門もでき、若い社員のエネルギーを吸収し、これからも自分の役目をしっかり自覚し頑張っていくだけです。

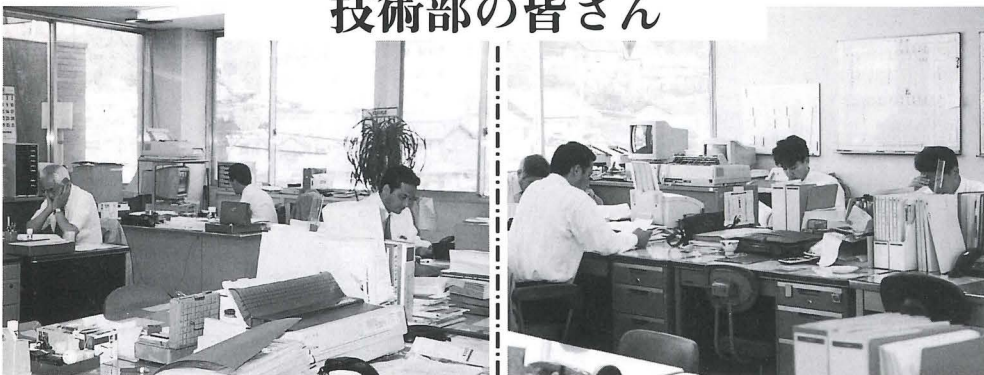
東広通信(株)へ入社して14年目の秋の事でした。入社当時10人程の会社も合併の時は、直系の協力会社を含め50人程になっていました。合併の話聞いた時その意味が全く理解出来ず、何故合併なのか、何故この時期なのか、色々考えました。会社の中では連体感も生まれ、社風のような物も出来つつあったこの時期に...

しかし激動する社会の中で、景気の回復も望めないこの時期だからこそ、連体感を持った3社の合併は絶好の時期だと思えました。また情報通信業界ではマルチメディアと言う大きな流れの中で、NTT以外の仕事の受注にも各担当の組織部門が必要で、従ってこの合併は自身自身の中で自然な事となりました。合併を終え(株)メディアテック一心と社名も変わり気分一新仕事に取り組んでいます。

合併後大きな混乱もなく現在に至っているのは、一人一人組織の一員と自覚し頑張っているからだと思えます。私も歯車の一つとなり大きなうねりの中で、



技術部の皆さん



Mobil F-1 モービル石油株式会社代理店

(有) 神原石販

福山市柳津町2372 (0849) 33-2940



松永瓦欺株式会社

〒720 福山市津之郷町225 - 1
☎(0849)51-1818 FAX(0849)51-3751

第一通建部 佐藤晴美

合併の話聞いた時の心境はとても複雑な気持ちでした。東広通信は、どうなるのか、東広通信が無くなると思うと、とても淋しい気持ちでした。電話にできるのも「東広通信です。」と言えなくなる。高山社長、石井専務、藤岡課長は、どう呼ぶようになるんだろう。もう今までのように話しも出来なくなるのかなと、素直な気持ち不安でいっぱいでした。東広通信の思いは、いっぱいあります。一番の思い出は、沖繩旅行です。とても楽しかった。私は暑いのが苦手ですが、又、みんなと沖繩旅行に行けたら楽しいと思います。私は東広通信を忘れられないと思います。

現在の心境は、会社も大きくなり、従業員も増え、名前も顔もわからない人が沢山います。反対に私の事も知らない人がいると思います。少し淋しいです。時々、事務所に寄らなくてはいけないと思っています。

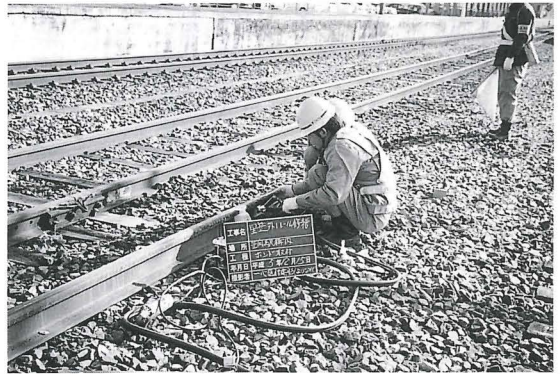
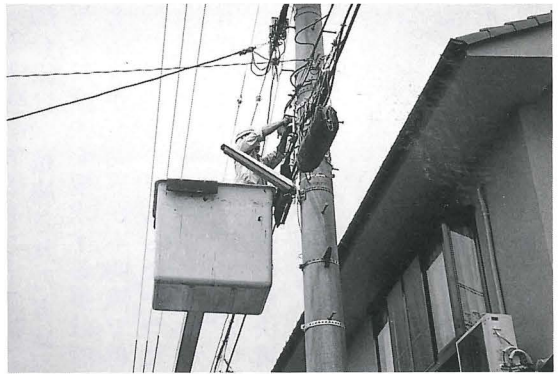
事務所に行くと笑顔で「お疲れさまお帰り」と声をかけてくれるのでとてもうれしいです。

現場で働く皆さん

私は、メデイア・テック一心の人として私なりに頑張りたいと思いますのでこれからも、よろしくお願い致します。



合併を終えてのご意見ありがとうございました。この合併を更なるステップとして飛躍するよう頑張りました。



生演奏と手造りハム&和牛ステーキ

三田屋倉敷

倉敷市新田字大平山2162の3
TEL(086)428-7800

〈国道2号線、東洋一の早島インターより3km西へ〉
一心グループの方はお申し出下さいコーヒをサービスさせて頂きます。

生演奏と手造りハム&和牛ステーキ

五文原福山

福山市南蔵王町4-4-3
TEL(0849)22-6500

〈深津トンネルを東へ500M〉
一心グループの方はお申し出下さいコーヒをサービスさせて頂きます。



顧問弁護士
中本 和洋

知っておきたい

家庭の法律

★相隣関係について★

今回は、皆さんの住んでおられる家の、隣近所をよくおこりそうな問題について、具体的な例を挙げて説明します。

(1) 隣地との間で、境界線上に塀や垣根を造る場合の費用の分担は、民法では両者平等負担ですが、材料や高さについては協議して決める事になつており、協議がととのわないう時は、板塀か竹垣で高さ2Mのものにするとなつています。

また、地方によって違った慣習がある時は、それに従うということにもなっています。

尚、自分の敷地内に塀を造る事は、隣家と関係なく自由にできますが、高さ2Mを越え、隣家の日照や通風の妨げ

となるような高い塀を造る事は、隣家の承諾のない限り制限されます。既に高い塀があり、迷惑を被っている場合には撤去を求めることもできます。

(2) 工事をする為に隣家の土地や家を使用しなければならぬ時や、隣地に水道管を通し隣地の排水管を利用したい場合は、法律用語は省略しますが、法律上認められた権利がありますので、先に書いたことについては、使用、利用することはいずれも可能ですが、権利があるからというのではなく、あくまで了解を得た上でのことと認識して、対処されるのが良いでしょう。

また、袋路や狭い道路で、他人の土地を通行しないと公道に出られない場合等には、当然に他人の土地を利用する事ができますが、通行される側の立場を考えて、通行者にとって必要な範囲内で、かつ相手方にとって損害の最も少ない場所や方法を考えるべきでしょう。

以上の事から、私道を提供している人は、自分の所有土地であるからといって、いつでも勝手に私道を廃止する事

ができない事がわかると思われます。

(3) 境界線ぎりぎりまで建物を建てて、自分の土地を一目杯利用したいのは人情ですが、この場合にも色々な制限があります。

民法では境界線より50cm以上離して建てなければならぬと定めていますので、一般的には不可能ですが、慣習により建築可能な地方もあるようです。また、居住地の条例により、建物の高さが隣家の日照や通風の妨げとなる場合には、50cm以上離さなければいけない場合もあります。

建物の一部が越境していた場合には、越境された方は、当然に撤去を要求する事はできますが、境界が不明確で越境しているのを知らなかつた場合や、現実に撤去するのが困難な場合には、越境部分の土地の買取り等別途の解決策を考える方がいい場合もあります。

(4) 隣家の窓により自分の家が丸見えの状態になる場合には、隣家の窓に目隠しを設置する事を要求できます。また、隣家の道路近くに犬小屋があり、通行の際に恐怖心を覚え

たり、吠えたりして隣近所に迷惑となっている場合には、犬小屋の位置を変えるよう要求する事ができます。

(5) マンション等で、上階からの水漏れによる被害が生じた時には、賠償を請求できますが、その原因によって、また、上階に所有者が居住しているのか、所有者から借りている単なる借家人なのかによっても、請求する相手が違ってくる場合もありますので、弁護士に相談した方がいいとおもいます。

以上、皆さんの身近に起こりそうな問題について、色々書いてみました。が、いずれの場合も民法に定められた原則に則つたものですので、地方によっては慣習というものが別にあり、その慣習に従う場合もあります。

一概に民法に書いてあるからこの通りだというような判断をせず、権利があれば義務もあるというように、常識を基本として相隣関係のトラブルに対処されるのが良いでしょうし、自分の身に余るようなら市役所等の行政機関や弁護士に相談するのが良いでしょう。

各種新車・中古車販売・修理 運輸局長認証工場 3H-1704

FUKUYAMA CHUOH

福山中央スズキ販売有限会社

〒721 福山市明神町2丁目17番10号

TEL (0849)24-2531(代) FAX (0849)24-2530

スズキ

1700社・全国ネットで福山・尾道・三原をネットする

スズキ中国販売株式会社

0848 尾道高須店 46-0155 0849 福山手城店 45-4141



知ってるお店



お菓子の館 松愛堂

〈場所〉

- ★因島市土生町長崎
- ★尾道サティ内

瀬戸内海に浮かぶ因島。この因島には、昔ながらの伝統を守り続けているお菓子があります。そのお菓子を作り続けているお店を紹介いたします。お店の名は「**松愛堂**」。

松愛堂で伝統的和菓子、「島ぞだち」を紹介しましょう。

島ぞだちは、特別製法されたあんに黒砂糖をまぶしたもので、食べた時に「ジャリ・ジャリ」と音がします。甘味がおさえてあるので、大変人気があります。

そして、今、新製品が発売されています。

因島の名産、八朔と杜仲茶を使った「八朔ゼリー」と「杜仲

レモンゼリーです。

普通のゼリーよりも柔らかくて水分がたっぷり。冷して食べても凍らせて食べても、口当りが良くさっぱりしています。

贈り物等には最適です。一度おためし下さい。

この他、若い女性に人気が高い、「村上水軍」

卵とミルクのハーモニイというキャッチフレーズ通り、ふわりスポンジにミルクをたっぷり使ったカスタードがよく合うお菓子です。

多種類のケーキもおいしくて人気があります。

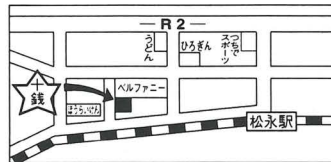


串揚げ・鉄板焼



松永町二丁目22

- 〈営業〉 17時〜24時
- 〈休業〉 第3日曜日



一見、赤ちようちんの「一杯飲み屋」の様に見えますが、女性でも、子供連れでも気軽に入れる安くておいしいお店が、ここ「**十銭**」です。

メインは串揚げ料理で、野菜・肉類・シーフードなど、揚げたての串が、ナント一〇〇円〜二〇〇円で食べれるのです。

これを、マスターのお手製、抹茶風味のお塩をつけて食べるのが格別な味なのです。もちろんお好みで、ソースも置いてあります。忙しい時でなければ、揚げて欲しい材料を持ち込みしてもOK!!

女性の方にはぜひ一度、食べて頂きたいのが、フレンチアイスクリームサンド。(パンに卵

黄をぬり、プレミアムアイスをたっぷりはさんで油で揚げたもの)これは、きっと忘れられない味になることと思います。但しこれは、メニューにない品なので、忙しい時や、油の加減によつてはできない時もありますので御了承下さい。

最後の腹ごしらえには、マスター特製のインスタントラーメンがオススメ。いろんな野菜たっぷり卵ものつて三〇〇円。あとは、オリジナル品の「十銭焼」もオススメ。山盛りのさざみねぎを、ベーコンと卵で包んで焼いたもの。栄養満点です。

この他、ホカホカのごはんを、大きなおにぎりにもしてくれませし、梅ぞうすいなんかもさっぱりしてとってもおいしいですよ。いつもニコニコして、とっても人のいいマスターですからメニューにない品も、おねだりすれば可能かも…。



福山市赤坂町376

酒
調味料

弓手 酒店

TEL(0849)51-1054

自動車販売修理

ウエオカ自動車工業

代表者 上岡 浩

〒720 福山市西神島町259-1 電話(0849)51-3541



— 葉隠入門より —

※まむしは七度焼いても本体に帰る。

病気などは気持ちから重くなるものなり。我は老後に御用に立つべしとの大願ありしゆえ、親七十歳の子にて、影ほしの様にありしかど、一機を似て仕直し終に病氣出ず。さて姫事を慎み、灸事を間もなく致し候なり。

これにて確かに覚えあり。ひらくちは七度焼いても本体に返ると言ふ事あり。我大願あり。七生迄も御家の士に生まれ出でて本望を遂ぐべしと、しかと思込み候なり。

病気などは気持ちから重くなるものである。常朝は、老後に用立つべしという大願があったので、親七十歳の時の子で、生まれつきは本当に影の薄い病身であったが、その大願を機縁にしてきたえ直した。

以来終に病氣出ず、セックスも慎み、灸を常用し、壮健な体になった。

まむしは、七度焼いても本体に帰るといふ。七生報国の志さえあれば、その執念で病氣にも打ち勝つというのである。

現在の壮年層の人は、暇さえあれば肉体の不調を訴え、無力をかこっているが、一つには精神の弛緩が大きな原因である。酒やバクチ、セックスに汲々としていたのでは、肉体の疲労が現れるのも無理からぬことである。

※大将は人に言葉をよくかけよ
義経軍歌に、「大将は人に言葉をよくかけよ」とあり、組被官にても自然の時は申すに及ばず、平生にも、「さても能く仕たり、爰を一つ働き候へ、曲者かな」と申し候時、身命を惜まぬものなり。兎角一言が大事のものなり。

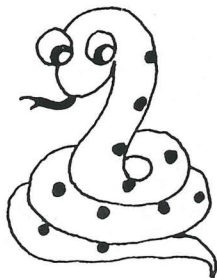
現在の管理職の人や、指導者にはびつたりの言葉である。「大将は人によく言葉をかける」といふ。平生でも「よくできた。りつばなものだ。もう一働きしなさい」といつておけば、身命を惜まず働くものである。とかく、この一言が大事なのである。

※人の上に立つにはよく意見を聞くこと

人に超越する所は我が上を人いにはせて意見を聞く計りなり。並の人は我が一分にて済ます故、一段越えたる所なし。人に談合する分が一段越えたる所なり。何某役所の書附を相談申され候。我等よりは能く書き調ふる人なり。添削を請はるるが人より上なり。

人の上に立つためには、自分の云いたい所も人にいわせて、意見を聞いた方がよい。一般の人は、自分の判断だけですますので、人より一段上に立つことがない。

人と相談する所が、人より一段こえた性格なのである。



一般土木工事
道路舗装

昭和舗道建設株式会社

本社 福山市大門町野々浜字沖浦481-1
電話 (0849) 45-5511(代)
FAX (0849) 45-5510



福山・津ノ郷地区 (0849) 31-4181
松永・沼隈地区 (0849) 33-4181
観光部 (0849) 34-5566

いっしん瓦版

黒瀬隆志氏 市議初当選！

去る、四月十四日

上げます。

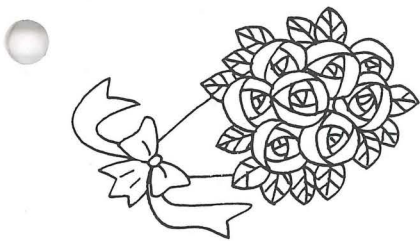
福山市議会議員選挙において、元(株)メディアテック一心の社員、黒瀬隆志氏が見事、初出馬にて、初当選されました。

そこで、議員になられての抱負を語っていただきました。

『此の度の福山市議会議員選挙に於きましては、力強いご支援をいただき当選をすることが出来ました。改めて御礼申し

大正五年七月、市制を施行し全国で七三番目の都市として福山市が誕生、今年には八〇周年になります。記念すべき歴史の節目に、議員として、皆さんの声を議会に反映し、より良き街づくりに貢献できることは、身に余る光栄です。

私自身、一心グループ出身者として、誇り、自覚をもって、恥かしくない行動をする気持ちです。新鮮で、驚きと戸惑いの中、着実な一歩を踏みしめながら『市議会での活躍、楽しみですね。頑張ってください。』



第1回

DDI 対抗 テニス大会

去る五月十一日、一心グループとDDIグループとの親睦を深める為、びんご運動公園にてテニスの親善試合が行なわれました。

参加者は両チーム合わせて、三十五名が参加し、一心グループからは、日頃の練習の成果を出そうと、メディアテック一心の栗坂さんを筆頭に十七名が出場し、DDIグループからは、DDI中国ポケット電話の小山社長も参加され、和やかな雰囲気、試合が始まりました。

試合は、一心グループとDDIグループの団体戦と両チーム入り交じっての個人戦が行われ、白熱した試合の結果、団体戦では六対三でDDIグループに惜しくも敗れてしまいました。個人戦では、メディアテック一心の井上ーDDIグループの安永組が優勝を果たし、第一回DDI対抗テニス大会は、閉会しました。試合後に行なわれた、懇親会にて、秋に第二回大会を行うことが決まりましたので、グループ会社の方で、テニスを

やってみようと思われる方は、参加してみたいかがでしょうか。



大会結果 団体戦 DDI グループ ー心グループ 6 VS 3

- 個人戦
- 1位 安永 (DDI) ・ 井上 映人 (メディアテックー心販売部)
 - 2位 橋本 (DDI) ・ 栗坂 秀史 (メディアテックー心経営企画室)
 - 3位 西坂 (DDI) ・ 宮地 (DDI)
 - 3位 宇田 (DDI) ・ 若松 友仁 (メディアテックー心販売部)
- (敗者復活戦)
- 1位 井上 (DDI) ・ 岩本 (DDI)

一般貨物自動車運送業

川藤運送有限公司

代表取締役 岡田 和 幸

〒720-05 福山市藤江町189番地 TEL(0849)35-7141 FAX(0849)35-7510
倉庫/TEL(0849)34-7575

各種ユニフォーム&各種イベント



ワークタイガー(株)

〒721 福山市新漕町2丁目3番15号 (卸センター入口)
☎(0849) 54-2611(代) FAX 54-6011



一心グループ 本社ビル

**一心グループ
〈正会員〉**

株式会社 一心
株式会社メディアテックー心
日王通信建設株式会社
ホーム株式会社
一心エンジニアリング有限会社
株式会社エムテック
株式会社コネックス
株式会社一心木材
株式会社因島観光開発
有限会社岡山西部電設
株式会社ルミックス
株式会社ワールドテクニカルサービス
一心グループ計算センター